

## Huberto Berg: "Las mineras cometieron el grave error de 'comprar' tranquilidad pagando grandes bonos"

Según el experto en relaciones laborales, el gran ausente del conflicto de Minera Escondida es el Gobierno.

ENTREVISTA  
DE LA SEMANA

Hoy cumple 38 días la huelga de Minera Escondida, en la que el Sindicato N°1 solicita a la empresa un bono de \$25 millones y un reajuste de 7% de los salarios. Esta semana, las relaciones se tensaron aún más, luego que los mineros quemaran públicamente la invitación de la administración para retomar el diálogo, que hasta ayer seguía sin resolverse. Para Huberto Berg, experto laboral y socio de Berg Consultores, este conflicto podría haberse resuelto de otra forma si los involucrados hubiesen forjado una relación más madura desde antes.

—¿Qué opina de las duras y a veces violentas señales que ha dado el sindicato

de Escondida, como quemar una carta?

"Esto hay que mirarlo un poco más atrás en el tiempo. Las grandes mineras cometieron el grave error de 'comprar' tranquilidad pagando grandes bonos. Lamentablemente, en Chile ha pasado que los sindicatos cuando negocian colectivamente, su única contraoferta es que te van a dejar seguir trabajando, siendo que una contraoferta normal debería ser una propuesta en temas de productividad, mejoras y aporte".

—¿Cómo se ha manejado el conflicto?

"Lo que hizo la minera en primera instancia fue lo correcto. Lo que debió haber pasado aquí, y yo te aseguro que esta huelga hubiera sido muy distinta, es que la autoridad debiera haber hecho respetar la ley. Si la minera empieza hoy día a hacer ofertas económicas después de todo lo que han hecho los huelguistas, se-

ría una muy mala señal, y lo único que haría sería fortalecer la huelga y la actividad vandálica".

—Una vez que se solucionan este tipo de conflictos, ¿cómo se pueden recomponer las relaciones entre las partes?

"En Chile, durante muchos años, se ha establecido una relación adulto-niño, donde el adulto es el empleador y el niño es el dirigente sindical que pide y no ofrece nada a cambio. Si el país quiere avanzar hacia relaciones laborales modernas y recomponer situaciones, tiene que tener una relación adulto-adulto, donde el sindicato, junto con pedir, diga qué va a hacer para mejorar la productividad, para ser eficiente y para que la empresa sea más competitiva".

—¿Cuáles son los desafíos para empleadores y trabajadores, dado el escenario laboral y económico del país?

"Ahora ha surgido un nuevo desafío: impedir que los delincuentes se apoderen de los movimientos de los trabajado-

res. El trabajador cuando hace una huelga la hace a cara descubierta, paraliza sus funciones, hace marchas y despliega carteles. El delincuente se cubre el rostro, hace barricadas, se toma las calles, prende neumáticos, agrede a otros trabajadores y a Carabineros. Hay una tremenda diferencia entre unos y otros".

—¿Se debe crear un protocolo?

"Nosotros tenemos un problema: hay muchas normas, pero nadie las cumple. Se deberían cumplir las normas, es tan sencillo como eso. Esta huelga hubiera tenido un resultado distinto si la autoridad, que es la encargada de hacer respetar la ley, lo hubiera hecho. No he escuchado ninguna palabra de la ministra del Trabajo o del ministro del Interior que condene que un grupo de trabajadores esté impidiéndole a una gran mayoría de estos el poder trabajar".



## Helicópteros privados en Chile crecen 35% en los últimos cinco años

Según la Dirección General de Aeronáutica Civil, hoy existen 111 aeronaves particulares en el país.

AMPARO TRONCOSO R.

Andrónico Luksic, Carlos Cardoen, Carlos Heller, José Manuel Urenda, Andrés Navarro y el ex Presidente Sebastián Piñera. Todos ellos tienen una cosa en común: la pasión por volar en helicóptero. De hecho, la mayoría no ha tenido solo uno, sino varios modelos. Ir a los centros de esquí, viajar hacia sus casas de veraneo en el sur o sobrevolar parques naturales son algunas de sus actividades favoritas, aunque también los ocupan para sus negocios.

Y es que la venta de estas aeronaves para el mercado privado ha crecido en el último tiempo. Se estima que a mediados de

la década del 80 no había más de seis en el país, pero hoy existen 111 helicópteros particulares con matrícula vigente. La cifra incluye los corporativos (70), los bimotores (4) y los monomotores (37). Según datos de la Dirección General de Aeronáutica Civil (DGAC), el número de helicópteros privados ha aumentado 35% en los últimos cinco años, desde los 81 registrados en 2012. "Las ventas suben porque cada vez son más las personas que tienen el capital suficiente para comprar uno", comenta Sergio Nuño, dueño de Helicópteros Arrayán y creador de "La tierra en que vivimos".

El crecimiento, eso sí, no ha sido sostenido, porque en 2016 el negocio se estancó. Por ejemplo, de las cinco aeronaves que Arrayán planeaba vender, solo

despachó una.

Nuño atribuye la caída a la incertidumbre económica, ya que para comprar un helicóptero cero kilómetros hay que gastar por lo bajo US\$ 380 mil. En Chile, uno de los más vendidos es el R44, de la firma estadounidense Robinson —el favorito de Piñera—, cuyo precio ronda los US\$ 580 mil. Pero también existen otras marcas, como Bell, cuyas aeronaves superan el millón de dólares. Por ejemplo, el Bell 505 Jet Ranger, uno de los que están disponibles en el país, vale aproximadamente US\$ 1,7 millones.

El dinero no es el único impedimento para adquirir una de estas aeronaves. También es necesario saber pilotarlo. Y para eso se requiere aprobar un curso de la DGAC que exige como mínimo 45 horas de vuelo. Y en cada una de ellas hay que desembolsar unos US\$ 1.000.

Modelos usados

En el último tiempo no solo ha crecido el mercado de los nuevos, sino también el de los usados. Los propietarios renuevan sus antiguos modelos y los traspasan a otros dueños por un menor precio. Pero Sergio Nuño advierte que comprar uno de segunda mano no siempre es conveniente. "Si se adquiere uno con siete años, se pueden ahorrar aproximadamente US\$ 200 mil, pero el cliente debe tener en cuenta las mantenciones, que en algunos casos pueden superar los US\$ 300", asegura.



## Venezuela sufre por la "guerra del pan"

Cuatro detenidos y dos panaderías expropiadas. Ese es, hasta el momento, el saldo que deja la llamada "guerra del pan", el último de los conflictos por desabastecimiento que afecta a Venezuela.

En este caso es el gobierno liderado por Nicolás Maduro el que está acusando a las panaderías de acaparar el pan o simplemente de dejar de producirlo, para inducir la escasez del alimento básico. De hecho, la agencia de noticias AFP realizó un recorrido por Caracas, en el que pudo comprobar que efectivamente el pan es muy difícil de encontrar en las panaderías, que ahora están rodeadas por milicianos populares e inspectores del gobierno, para garantizar la venta.

El gobierno, que monopoliza con un férreo control de cambios las divisas para importar alimentos, busca que el 90% de la harina que vende a precio subsidiado a las panaderías se use en pan, en lugar de en tortas, dulces u otro tipo de productos, que se venden a precios altos por no estar regulados. Pero la Federación Venezolana de Industriales de Panificación y Afines



El gobierno venezolano acusa un complot para generar escasez de pan, y las panaderías dicen que la baja producción se debe a que el gobierno les entrega poca harina.

(Fevipan) afirma que las ocho mil panaderías del país necesitan 120 mil toneladas de trigo por mes para cubrir la demanda, y que el gobierno solo está distribuyendo 30 mil toneladas. "Cuando hay harina, vendemos pan, pero despachan cada 15 o 20 días. Nos dan 20 sacos (de 50 kilos) y, en condi-

ciones normales, usaríamos ocho diariamente", declaró a AFP Fran Suero, trabajador de una panadería del este de Caracas.

Los productores denuncian además que los precios a los que la ley les exige vender los panes son inferiores a los costos de producción.

## Parque Arauco modifica cobros en estacionamientos

Tras la reciente demanda colectiva presentada por el Servicio Nacional del Consumidor (Sernac) contra diez centros comerciales por el supuesto incumplimiento de la nueva Ley de Estacionamientos, las firmas acusadas han comenzado a tomar medidas.

Parque Arauco anunció que ayer realizó una modificación en su sistema de cobro, pasando de las tarifas por tramo vencido al cobro por minuto efectivo. En este contexto, desde la compañía explicaron que "la decisión de este cambio, radica en el interés de evitar confusiones en los clientes, de-

bido a que el sistema de cobro por tramo vencido se presta para diversas interpretaciones, tal como ha quedado demostrado en los últimos días". Así, la nueva modalidad de cobro para el estacionamiento normal contempla el beneficio de la primera media hora liberada y \$12 por minuto efectivo a partir de ese momento.

Esta modificación se realiza justo una semana después de que el Sernac acusara a diez empresas —entre ellas Parque Arauco— de cobrar un precio mayor al permitido a sus clientes, al no respetar las tarifas por tramo vencido.



El centro comercial comenzará a cobrar por minuto y no por tramo vencido.



Enjoy adquirió el 55% del casino Conrad en Punta del Este, Uruguay.

## SVS oficia a Enjoy por compra de casino

Luego de que Enjoy informara que comprará el 55% de la propiedad Conrad en Punta del Este en US\$ 187,8 millones, la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS) solicitó a la firma ligada con la familia Martínez que entregue información respecto a cuál es la diferencia que existe entre las dos opciones de adquisición que manejaba la compañía y que fueron indicadas en sus últimos estados financieros. Además, la SVS pidió que indique si "las opciones de compra o venta están condicionadas al financiamiento por parte del vendedor, o bien, señalar si existen otras fuentes", y que "deberá indicar las principales condiciones de financiamiento establecidas".



Ernesto Hevia liderará la nueva unidad inmobiliaria.

## Concha y Toro define a gerente inmobiliario

La viña Concha y Toro, compañía ligada a la familia Guillastá, sigue moviendo fichas para concretar su despegue en el negocio inmobiliario. Con el fin de liderar esta nueva área, la firma designó como gerente al ingeniero civil industrial de la PUC, Ernesto Hevia. Según informó la compañía, Hevia se desempeñó por más de diez años en la inmobiliaria Brotect-Icafal, donde fue responsable de proyectos en Perú y Chile. En enero pasado, el gerente general de la firma, Eduardo Guillastá, señaló a "El Mercurio" que la empresa había identificado 650 hectáreas con vocación residencial en el país.

## Level, la nueva low cost del grupo IAG

El grupo IAG —Iberia, Vueling, Aer Lingus y British Airways— anunció su nueva línea low cost. Se trata de Level, una aerolínea que tendrá vuelos desde Barcelona a Los Angeles, San Francisco, Punta Cana y Buenos Aires. ¿Su oferta de lanzamiento? US\$ 106 para EE.UU. y US\$ 160 para República Dominicana y Argentina. Level será operado por Iberia con dos Airbus A330 de 314 plazas, pero en el futuro se convertiría en una aerolínea propia.

## Francia investiga a Airbus por corrupción

La oficina antifraude de Francia investiga a Airbus por posible corrupción en sus acuerdos de aviones comerciales en el extranjero y por el pago de recursos indebidos a intermediarios para lograr contrato. Los mismos hechos los analiza desde el año pasado el organismo anticorrupción británico, por lo que la firma aseguró que "cooperará con las autoridades de ambos países".