



INGENIERIA INDUSTRIAL
UNIVERSIDAD DE CHILE

Taller II

Auxiliar – 13 de Junio 2022

C

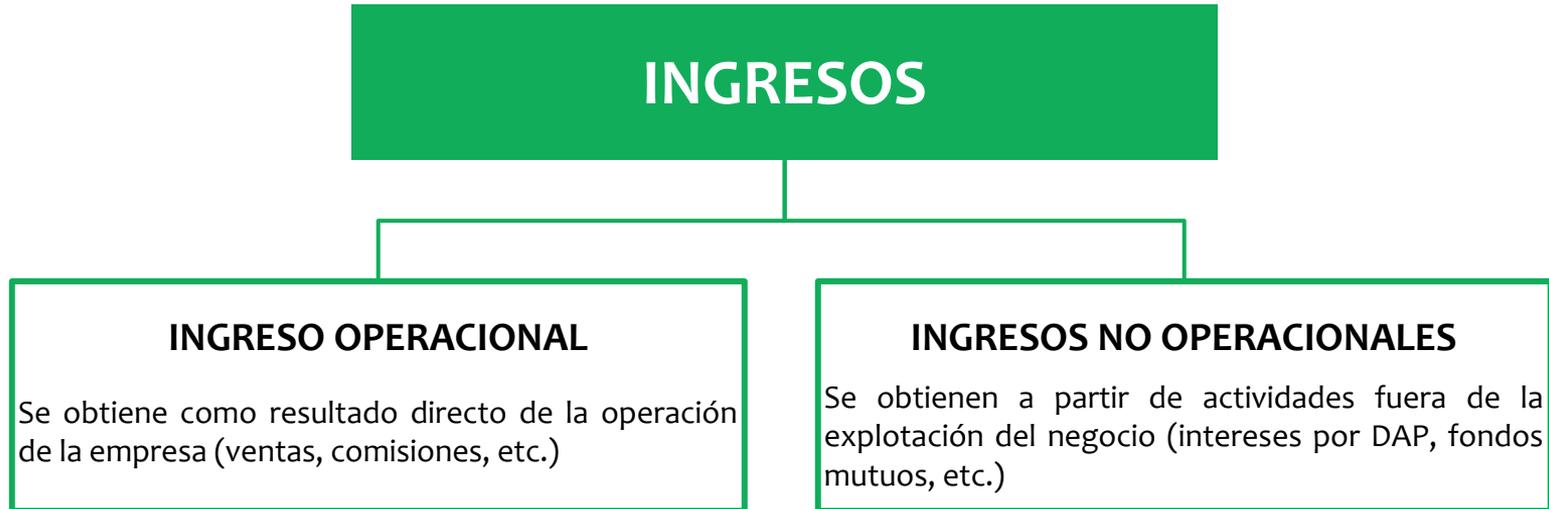


Check-in

Estructura de Costos e Ingresos



LISTADO SIMPLE DE LOS ITEMS QUE ENTREGAN DINERO AL PROYECTO – ESTRATEGIA DE LOS INGRESOS QUE GENERA EL PROYECTO



LISTADO SIMPLE DE CADA UNO DE LOS ITEMS QUE NECESITAN SER FINANCIADOS
PARA EL ÉXITO DEL PROYECTO – COSTO ESTIMADO DEL PROYECTO



***Pro Tip: sobreestimar los costos.**

IDENTIFICAR MOMENTOS EN LOS QUE SE NECESITARÁ INYECCIÓN DE CAPITAL.
EXISTEN DIVERSAS FUENTES. DEFINIR FASES Y/O OBJETIVOS.

INYECCIÓN DE CAPITAL



Socios FFF: Family, Friends
and Fools

Inversionistas

Fondos de innovación: Startup
Chile, Capital Semilla, Corfo,
aceleradoras (platanus), etc.

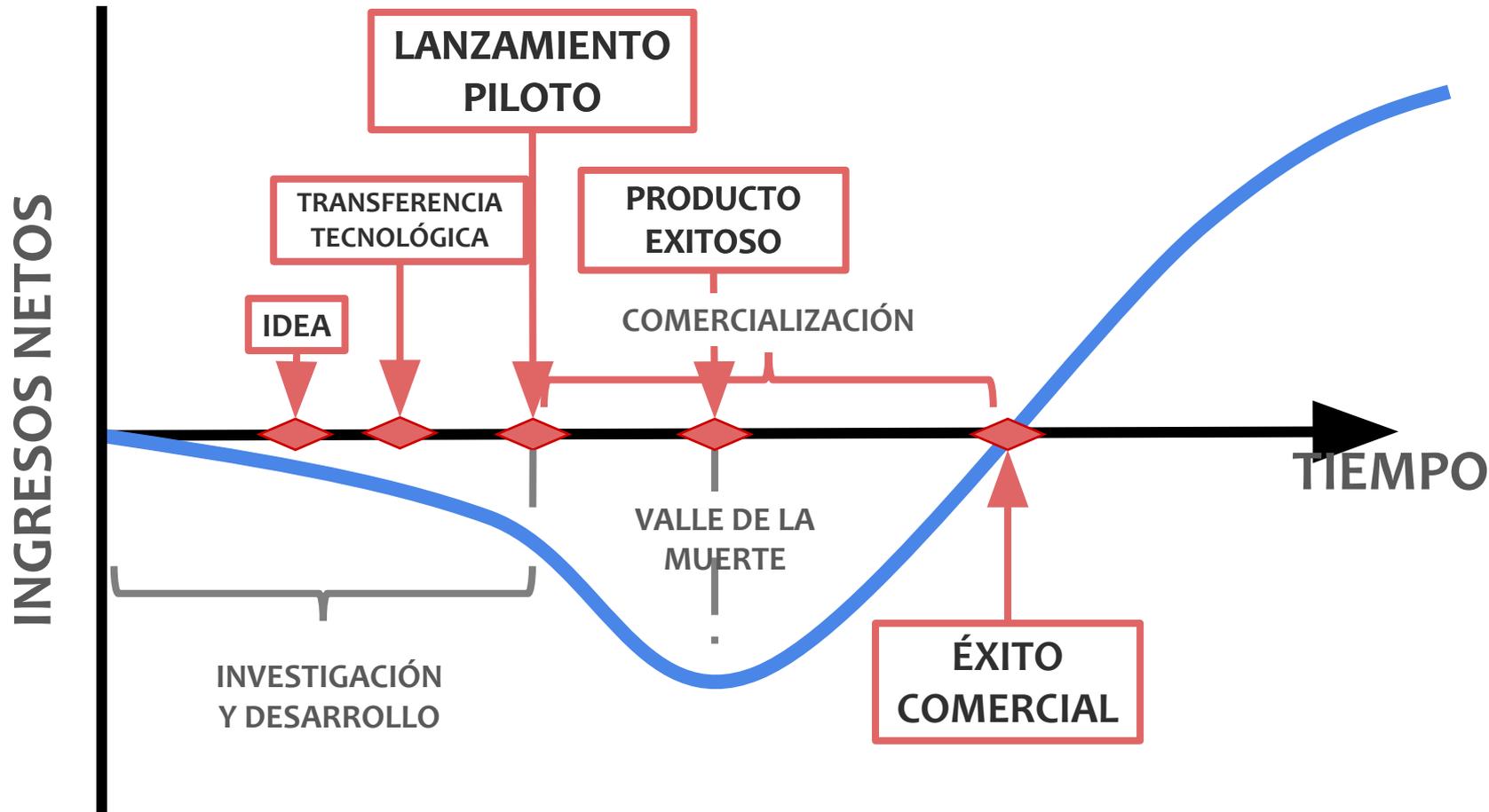
Donaciones



Un proyecto es factible financieramente cuando es **capaz de generar suficientes ingresos para cubrir sus costos** en cada periodo y mantener las operaciones en el futuro.

- Todo negocio pierde dinero en el piloto.
- Las pérdidas están planificadas.
- Se debe detectar el **punto de equilibrio**, es decir, la cantidad de ventas necesarias para que los ingresos y costos sean iguales.
- Un proyecto es rentable sólo si logra salir del **valle de la muerte**.

VALLE DE LA MUERTE



Para evaluar si un proyecto es factible, podemos validar algunos puntos:

- ¿Cuántos clientes/usuarios son necesarios para alcanzar el **punto de equilibrio**?
- A un determinado nivel de gastos, ¿cuánto es el **tiempo de vida** de mi negocio?
- ¿Cuánta **inversión** requiere el proyecto? ¿Logra llegar al punto de equilibrio con esta inversión?
- ¿Cuánto cuesta **adquirir** cada usuario/cliente?
- ¿Cuál es el **tamaño** del mercado objetivo?



INGENIERIA INDUSTRIAL
UNIVERSIDAD DE CHILE

Taller II

Auxiliar – 13 de Junio 2022