

Taller II

CLASE 11 – 25 de mayo 2022





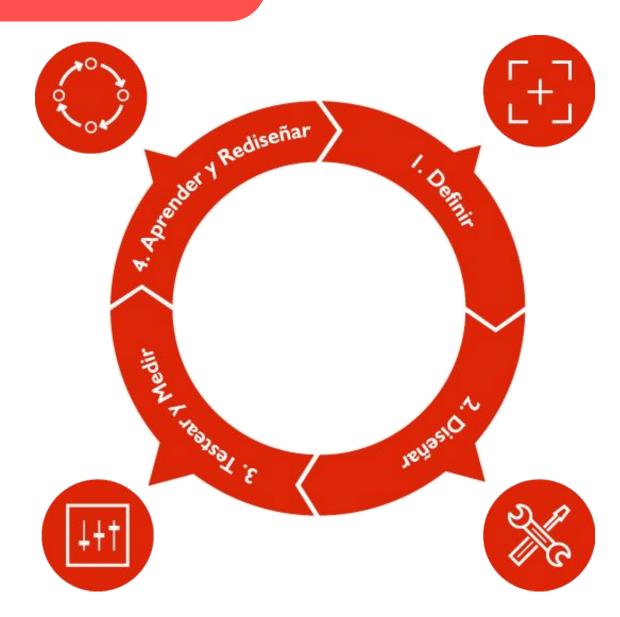
PRESENTACIONES





COFFEE BREAK

¿EN QUÉ ETAPA ESTAMOS?



Fuente: innspiral.com

1. DEFINIR







Hipótesis del problema: ¿Qué problema o necesidad tienen?



Hipótesis de la solución: ¿Cómo abordo su/sus problemas o necesidades?

1. DEFINIR

Variables críticas: Si no se validan, el proyecto puede caerse.



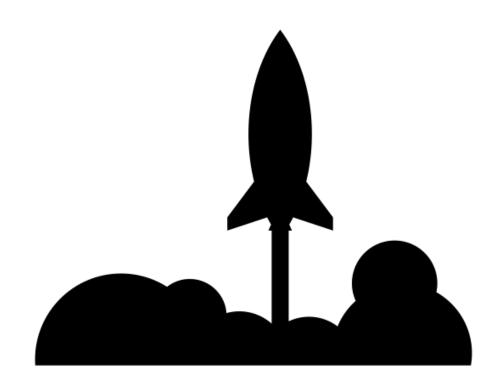
2. DISEÑAR

	PROTOTIPO	BETA	PILOTO
FUNCIONALIDADES	Suficiente para testear una hipótesis.	Suficiente para validar los KPI.	Suficiente para cumplir con la propuesta de valor.
CANTIDADES DE PERSONAS	10-20	Miles	Primeros clientes.
USABILIDAD	Simulación.	Funciones 100% usables.	Producto 100% usable.
¿SE PUEDE IMPLEMENTAR?	No	Depende	Sí
OBJETIVO	"Los perros comen alegremente las galletas."	"Los servidores funcionan con 100.000 usuarios conectados al mismo tiempo."	"Prótesis revolucionaria, cambia la vida de 50 personas."

3. TESTEAR Y MEDIR

Ejecución del experimento:

De las definiciones iniciales a través del prototipo.



4. APRENDER Y REDISEÑAR



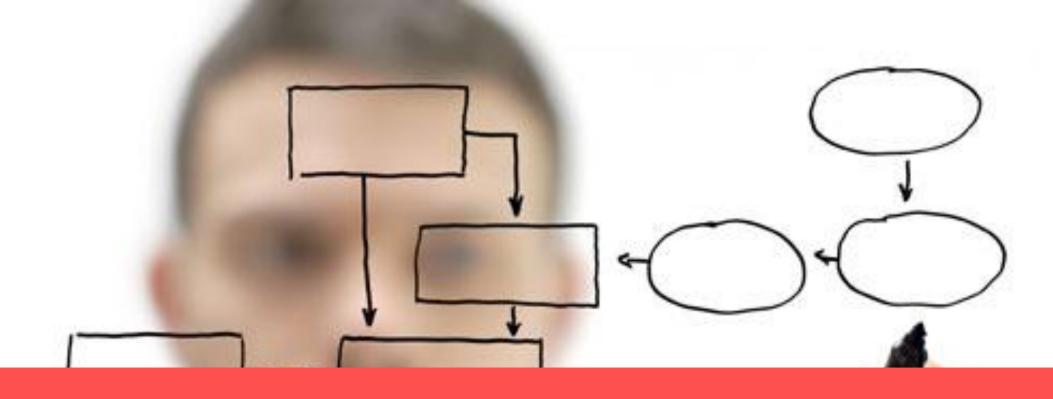
Hipótesis validada

- Refinar prototipo.
- Validar siguiente hipótesis riesgosa.



Hipótesis invalidada

- Pivotear clientes, problema o solución.
- <u>Cambios</u> en el proyecto.



¿QUÉ ES CONSULTORÍA?



SESIÓN DE CONSULTORÍA



INSTRUCCIONES

- Dos representantes de cada grupo se quedan en él.
- El resto tomarán rol de consultores.
- Trabajar en: Lean Canvas y Prototipos

GRUPOS

- Introducir el trabajo realizado y su contexto (ámbito-brecha-desafío) a los consultores.
- Explicitar la(s) métrica(s) y la(s) meta(s) que considerarán.

SESIÓN DE CONSULTORÍA



CONSULTORES

Segmentación de consumidores y usuarios

- ¿Se describe detalladamente las características de cada actor puntual?
- ¿Se definió una persona tipo para el usuario y el consumidor?

Definición del problema

- ¿Es coherente con el desafío?
- ¿Corresponde a problemas/necesidades del usuario o el cliente?

Propuesta de Valor

• ¿Es consistente con el desafío?

SESIÓN DE CONSULTORÍA



CONSULTORES

Analice el prototipo del grupo

- ¿El prototipo está diseñado para validar/invalidar alguna hipótesis?
- ¿Cuáles son los supuestos clave del prototipo?
- De los elementos del Lean Canvas que no han sido pivoteados con el prototipo ¿Cuáles hipótesis debería validar el grupo?
- ¿Cómo se pueden validar estas hipótesis en forma rápida y barata?

FICHA DE CONSULTORÍA

CONSULTORES (NOMBRE GRUPO)

• DIAGNÓSTICO:

• 3 RECOMENDACIONES:

1.

2.

3.







PARA LA PRÓXIMA SEMANA



PRÓXIMA SEMANA



- Presentación próxima clase
 - Segundo proceso de prototipado.

CHECK AS -S



Taller II

CLASE 11 – 25 de mayo 2022