



7 preguntas de Y Combinator

- Qué haces?
- Qué tan grande es el mercado?
- Cuál es tu progreso?
- Qué sabes tu que otros no? (unique insight)
- Modelo de negocio?
- Cuál es tu equipo?
- Qué quieres?

Fuente: <https://blog.ycombinator.com/how-to-pitch-your-company/>

Regla 10 20 30 Guy Kawasaki

- 10 slides
- 20 minutos
- 30 tamaño letra

Fuente: https://guykawasaki.com/the_102030_rule/

1. Problem
2. Your solution
3. Business model
4. Underlying magic/technology
5. Marketing and sales
6. Competition
7. Team
8. Projections and milestones
9. Status and timeline
10. Summary and call to action

Garr Reynolds

- Apaga el computador
- Quita lo no relevante
- Engancha rápido
- Que sientan





fcfm

FACULTAD DE CIENCIAS
FÍSICAS Y MATEMÁTICAS
UNIVERSIDAD DE CHILE



INGENIERIA INDUSTRIAL
UNIVERSIDAD DE CHILE

Ejemplos

