

Formas de medir el PIB

Consideremos la siguiente economía, que está constituida únicamente por dos empresas.

<i>Empresa siderúrgica (empresa 1)</i>		<i>Empresa automovilística (empresa 2)</i>	
Ingresos derivados de las ventas	100€	Ingresos derivados de las ventas	200€
Gastos	80€	Gastos	170€
Salarios	80€	Salarios	70€
		Compras de acero	100€
Utilidades	20€	Utilidades	30 €

Bienes finales (Expenditure Approach): El PIB es el valor de los bienes y los servicios finales producidos en la economía durante un determinado periodo. No se contabilizan ingresos por bienes intermedios.

$$PIB = \sum_{i \in I} \text{Ingresos}_i - \sum_{i \in I} \text{Compras de bienes y servicios intermedios}_i.^1$$

Si las empresas 1 y 2 (supongamos que son las únicas dentro de la economía en cuestión) se fusionaran, tendríamos una única empresa con ingresos por ventas de 200€, gastos por salarios de 150€ y utilidades por 50€. El PIB sería de 200€.

Valor agregado (Production Approach): El PIB es la suma del valor añadido de la economía durante un determinado periodo. El valor que agrega una empresa a la economía son sus ingresos menos sus gastos no salariales.

$$PIB = \sum_{i \in I} \text{Valor agregado}_i.$$

$$\text{Valor Agregado Empresa 1} = 100€$$

$$\text{Valor Agregado Empresa 2} = 200€ - 100€ = 100€$$

$$PIB = 100€ + 100€ = 200€$$

Rentas (Income Approach): el PIB es la suma de las rentas de la economía durante un determinado periodo de tiempo.

$$PIB = \sum_{i \in I} \text{Utilidades}_i + \sum_{i \in I} \text{Salarios}_i.$$

$$PIB = (20€+30€)+(80€+70€) = 200€$$

¹ Llamaremos I al conjunto de industrias que componen la economía.