



DEFINAMOS NUESTRA FUNCIÓN DE COSTO

$$C(Q, D) = \begin{cases} C_u(D - Q) & \text{Si } D \geq Q \\ C_o(Q - D) & \text{Si } D \leq Q \end{cases}$$

BUSQUEMOS EL VALOR DE Q QUE MINIMIZA EL COSTO ESPERADO.

$$\begin{aligned} E[C(Q, D)] &= \int_0^\infty C(Q, t) f_D(t) dt = \int_0^Q C(Q, t) f_D(t) dt + \int_Q^\infty C(Q, t) f_D(t) dt = C_o \int_0^Q (Q - t) f_D(t) dt + C_u \int_Q^\infty (t - Q) f_D(t) dt \\ &= C_o \int_0^Q (Q - t) f_D(t) dt + C_u \left[\int_0^\infty (t - Q) f_D(t) dt - \int_0^Q (t - Q) f_D(t) dt \right] = C_o \int_0^Q (Q - t) f_D(t) dt + C_u \left[E(D) - Q - \int_0^Q (t - Q) f_D(t) dt \right] \end{aligned}$$

$$= C_o \left[Q \int_0^Q f_D(t) dt - \int_0^Q t f_D(t) dt \right] + C_u \left[E(D) - Q - \int_0^Q t f_D(t) dt + Q \int_0^Q f_D(t) dt \right]$$

DERIVAMOS CON RESPECTO A Q , PARA ESTO REQUERIMOS QUE:

$$f(x) = \int_0^x h(t) dt \Rightarrow f'(x) = h(x) \quad (\text{Cuando } h: \mathbb{R}^+ \rightarrow \mathbb{R})$$

$$\frac{\partial E(C(Q, D))}{\partial Q} = C_o \left[\int_0^Q f_D(t) dt + Q \cdot \cancel{f_D(Q)} - \cancel{Q f_D(Q)} \right] + C_u \left[0 - 1 - \cancel{Q f_D(Q)} + \left(\int_0^Q f_D(t) dt + Q \cdot \cancel{f_D(Q)} \right) \right]$$

$$\Rightarrow \frac{\partial E(\cdot)}{\partial Q} = C_o \int_0^Q f_D(t) dt - C_u + C_u \int_0^Q f_D(t) dt = 0 \quad (\text{C.P.O.})$$

$$\Rightarrow \underbrace{\int_0^Q f_D(t) dt}_{P(D \leq Q)} = \frac{C_u}{C_u + C_o}$$

Para ver que es mínimo:

$$\frac{\partial^2 E(\cdot)}{\partial Q^2} = C_o \cdot f_D(Q) + C_u f_D(Q) \geq 0 //$$

$$\text{Pero } f_D(x) \geq 0 \quad \forall x \\ \text{Y } C_u, C_o > 0$$

P2

$$\text{Ventas Perdidas} = \text{MAX}(D - Q, 0)$$

$$E(\text{Ventas Perdidas}) = \int_0^{\infty} \text{MAX}(t - Q, 0) f_D(t) dt = \int_Q^{\infty} (t - Q) f_D(t) dt = \int_Q^{\infty} \left(\frac{t - \mu}{\sigma} - \frac{Q - \mu}{\sigma} \right) \sigma \cdot f_D(t) dt$$

$$\text{Usando } X = \frac{t - \mu}{\sigma} \Rightarrow dX = \frac{dt}{\sigma} \quad \text{y} \quad f_D(t) = \frac{1}{\sigma} \cdot \phi(x) \quad \left. \begin{array}{l} \text{PROPIEDAD DE LA NORMAL} \\ \phi(x) \text{ ES LA DENSIDAD DE UNA } N(0,1) \end{array} \right\}$$

$$\Rightarrow E(\text{Ventas Perdidas}) = \sigma \int_{\frac{Q - \mu}{\sigma}}^{\infty} (x - \frac{Q - \mu}{\sigma}) \cdot \frac{1}{\sigma} \cdot \phi(x) dx$$

Y como $Z = \frac{Q - \mu}{\sigma}$, se tiene:

$$E(\text{Ventas Perdidas}) = \sigma \int_Z^{\infty} (x - Z) \phi(x) dx$$

$\underbrace{\hspace{10em}}_{:= L(Z)}$

A ESTO LE LLAMAMOS LOSS FUNCTION
Y REPRESENTA LAS VENTAS PERDIDAS
DE UNA NORMAL(0,1)

Ahora, sabiendo que $\phi'(x) = -x \phi(x)$ (PROPIEDAD DE LA NORMAL)

$$L(Z) = \int_Z^{\infty} (x - Z) \phi(x) dx = \int_Z^{\infty} x \phi(x) dx - Z \int_Z^{\infty} \phi(x) dx = - \int_Z^{\infty} \phi'(x) dx - Z \int_Z^{\infty} \phi(x) dx$$

$$= -\phi(x) \Big|_{x=Z}^{x \rightarrow \infty} - Z \left(1 - \int_{-\infty}^Z \phi(x) dx \right)$$

$$= -(0 - \phi(Z)) - Z \left(1 - \Phi(x) \right)$$

$$= \phi(Z) - Z \left(1 - \Phi(x) \right)$$

✓
DENSIDAD
DE LA NORMAL (0,1)

✓
AUMENTA
NORMAL(0,1) $\left(\Phi(x) = P(N(0,1) \leq x) \right)$ y $\Phi'(x) = \phi(x)$

DE QUÉ SIRVE?

EXCEL NO CALCULA LA INTEGRAL
DEL PRINCIPIO, PERO SI TIENES
INCORPORADAS LAS FUNCIONES ϕ Y Φ .
 $\phi(x) = \text{DISTR. NORM. } N(x; \mu; \sigma; 0)$
 $\Phi(x) = \text{DISTR. NORM. } N(x; \mu; \sigma; 1)$

P3

RESUMEN:

$$E(\text{VENTAS PERDIDAS}) = \sigma \cdot L(z)$$

$$\text{DEMANDA} = \text{DEMANDA SATISFECHA} + \text{DEMANDA INSATISFECHA}$$

$$\Rightarrow \text{DEMANDA} = \text{VENTAS} + \text{VENTAS PERDIDAS}$$

$$\Rightarrow \mu = E(\text{VENTAS}) + E(\text{VENTAS PERDIDAS})$$

$$\Rightarrow E(\text{VENTAS}) = \mu - \sigma L(z)$$

$$\text{INVENTARIO} = \text{VENTAS} + \text{SOBRAS}$$

$$Q \Rightarrow E(\text{SOBRAS}) = Q - E(\text{VENTAS})$$

$$E(\text{UTILIDAD}) = \underbrace{(p - c)}_{\text{MARGEN DE GANANCIA}} E(\text{VENTAS}) - \underbrace{(c - v)}_{\text{GASTO DE LIQUIDAR A PRECIO MENOR QUE EL COSTO}} E(\text{SOBRAS})$$

$$\text{Fill Rate} = \frac{E(\text{VENTAS})}{\mu} = 1 - \frac{\sigma L(z)}{\mu}$$

$$1. \mu = 10.000, \sigma = 3.500 \quad p = 1.2c, \quad v = 0.4c$$

$$CV_D = \frac{\sigma}{\mu} = 0.35 \quad ; \quad CV_{\text{exp}(x)} = \frac{\sqrt{\frac{1}{x^2}}}{\frac{1}{x}} = 1 \quad \left(\text{TODAS LAS DISTRIBUCIONES EXP. DE VARIACIÓN IGUAL A 1!} \right)$$

ESTO SIGNIFICA QUE LA DEMANDA NO ES TAN DISPERSA CON RESPECTO A SU MEDIA COMO LA exp. (Ver el foro PARA UNA EXPLICACIÓN DETALLADA!)

$$2. C_u = p - c = 0.2c ; C_o = c - v = 0.6c \Rightarrow R_{\text{Ratio}} = \frac{C_u}{C_o + C_u} = \frac{0.2}{0.8} = 0.25$$

Buscamos un Q tal que $P(D \leq Q) = 0.25$ (NEWSVENDOR PL.)

Recordando que $E(X - ct) = E(X) - ct$ y $\text{Var}(\alpha X) = \alpha^2 \text{Var}(X)$

Vemos que $\frac{D - 10.000}{3500} \sim N(0, 1)$

$$\text{Luego } P(D \leq Q) = P\left(\frac{D - 10.000}{3500} \leq \underbrace{\frac{Q - 10.000}{3500}}_{\substack{\text{LLEVAMOS A} \\ \text{ESTO } Z}}\right) = P(N(0, 1) \leq Z)$$

Buscamos en la tabla el Z que hace que $P(N(0, 1) \leq Z) = 0.25$

$$\Rightarrow Z = -0.68 \Rightarrow Q = 10000 - 0.68 \cdot 3500 = 7620$$

Para calcular las utilidades usamos:

¿Por qué pedimos menos que el promedio de la demanda?

Como $C_o > C_u$, preferimos que nos falte a que nos sobre.

$$\begin{aligned} E(\text{Utilidades}) &= (p - c)E(\text{Ventas}) - (c - v)E(\text{Sobras}) \\ &= 0.2c \cdot (\mu - \sigma L(Z)) - 0.6c \cdot (Q - E(\text{Ventas})) \end{aligned}$$

Como usamos $Z = -0.68$ y $Q = 7620$

$$\begin{aligned} E(\text{Utilidades}) &= 0.2c (10.000 - 3500 \cdot \underbrace{L(-0.68)}_{\text{VER TABLA}}) - 0.6c (7620 - E(\text{Ventas})) \\ &= 0.2c \cdot 7102 - 0.6c (7620 - 7102) \\ &= 1420.4c - 310.8c = 1109.6c \end{aligned}$$

$$\text{Pero no conocemos } c \Rightarrow \frac{E(\text{Utilidades})}{\text{Costo de Prod.}} = \frac{1109.6c}{7620c} = 14\% \left. \vphantom{\frac{1109.6c}{7620c}} \right\} \begin{array}{l} \text{ROI.} \\ \text{Por cada peso} \\ \text{invertido,} \\ \text{gano } 0.14 \end{array}$$

3. Ahora queremos $P(D \leq Q) = 0.95$

$$\Rightarrow P\left(\frac{D - 10.000}{3500} \leq \underbrace{\frac{Q - 10.000}{3500}}_Z\right) \leq 0.95$$

$$\Rightarrow Z = 1.64 \quad \text{y} \quad Q = 10.000 + 3500 \cdot 1.64$$

$$\begin{aligned} E(\text{VENTAS}) &= 10.000 - 3500 \cdot L(1.64) \\ &= 10.000 - 3500 \cdot 0.021 = 9927 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \Rightarrow E(\text{UTILIDADES}) &= (p - c)(9927) - (c - v)(15740 - 9927) \\ &= 0.2c(9927) - 0.6c(15740 - 9927) \\ &= -1503c \end{aligned}$$

$$\Rightarrow ROI = \frac{-1503c}{15740c} = -9.5\% \quad \left. \vphantom{\frac{-1503c}{15740c}} \right\} \begin{array}{l} \text{Por cada peso} \\ \text{Invertido perdido} \\ 0.095 \end{array}$$

VALE LA PENA ASEGURAR UN NIVEL DE SERVICIO ALTO ENTONCES?

DEPENDE. POR EJEMPLO, SI VENDAMOS PAN FRESCO EN UN SUPERMERCADO Y EN VARIAS OCASIONES LOS CUATRO NO ENCUENTRAN CUANDO VAN, PRIMERO SE ENOJAN PORQUE QUEDAN SIN HAMBURGUESAS Y NO TENDRÁN PARA EL DESAYUNO. SEGUNDO, DEJAN DE COMPRAR OTROS PRODUCTOS QUE DEJAN MÁS MARGEN Y SE LLEVAN CON EL PAN (QUESO, HUEVOS, JAMÓN, LECHE, ETC.). Y FINALMENTE DEJAN DE VENIR PORQUE EN OTRO LADO CREEN QUE ES MÁS PROBABLE ENCONTRARLO.

$$4. \text{ Fill Ratio} = \frac{E(\text{Ventas})}{\mu} = 1 - \frac{\sigma L(z)}{\mu}$$

$$\text{Queremos } 1 - \frac{\sigma \cdot L(z)}{\mu} = 0.95$$

$$\Rightarrow 5\% \cdot \mu = \sigma \cdot L(z)$$

$$\Rightarrow 5\% \cdot \frac{10.000}{3500} = L(z)$$

$$\Rightarrow L(z) = 0.143$$

$$\Rightarrow z = 0.70 \quad (\text{VER TABLA})$$

$$\Rightarrow Q = 10.000 + 0.70 \cdot 3500 = 12450$$

⚠ NO es lo mismo
0 que el nivel de
servicio.
Ver el foro para
una explicación
detallada.

$$E(\text{Ventas}) = \mu - \sigma L(z) = 10.000 - 3500 \cdot 0.143 = 9500$$

$$\Rightarrow E(\text{Utilidades}) = 0.2C \cdot 9500 - 0.6C \cdot 2950 = 130$$

$$\Rightarrow ROI = \frac{130C}{12450C} = 1.04\% \quad \left\{ \begin{array}{l} \text{Por cada} \\ \text{peso invertido} \\ \text{gano } 0.01 \end{array} \right. \quad \text{o} \quad \left\{ \begin{array}{l} \text{Por cada dólar} \\ \text{gano un centavo } (C) \end{array} \right.$$