

Las fuentes del crecimiento (y sus implicancias de política)

Clase 6

Curso: Economía IN71B - II
Profesor: Raphael Bergoeing
Semestre: Primavera 2015

Agenda

1. Las fuentes micro del crecimiento
2. Políticas

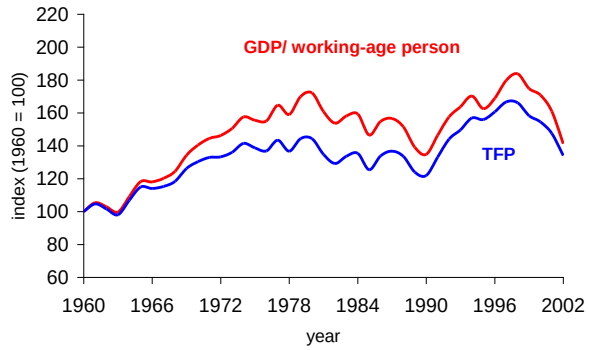
Motivación

Hay una fuerte relación entre crecimiento agregado, productividad agregada, y dinámica de firmas.

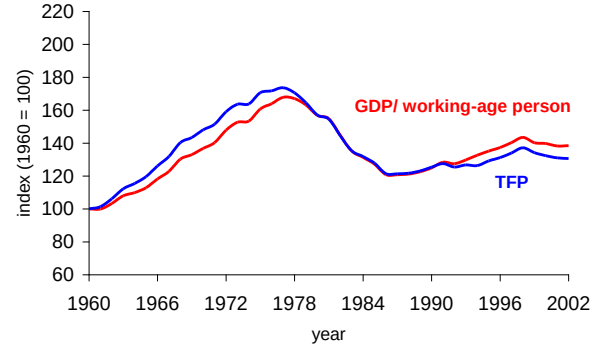
Obstáculos a la reasignación y crecimiento agregado: reducen el nivel de eficiencia y la velocidad a la que las ganancias de eficiencia son obtenidas.

- o Estancamiento
- o Complementariedad

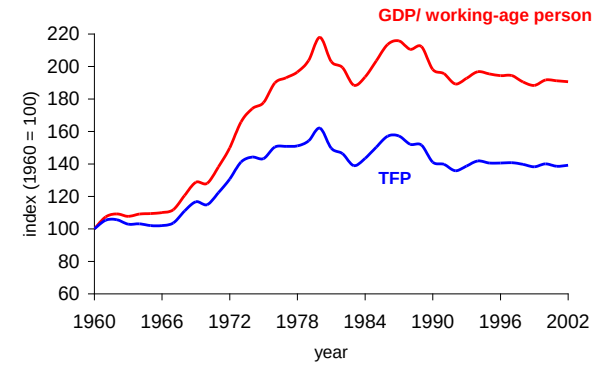
Argentina



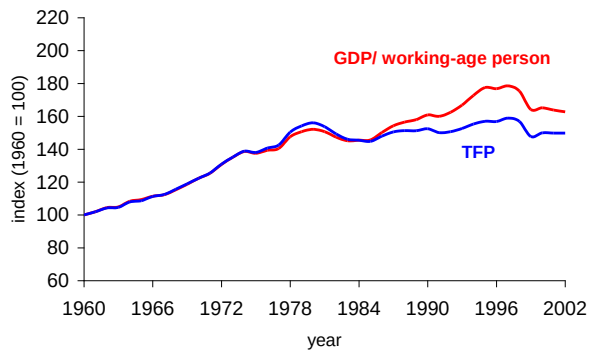
Bolivia



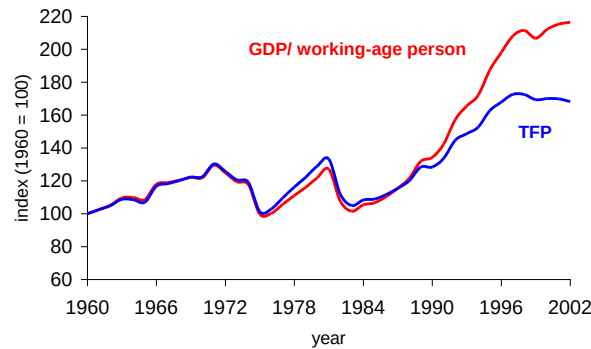
Brazil



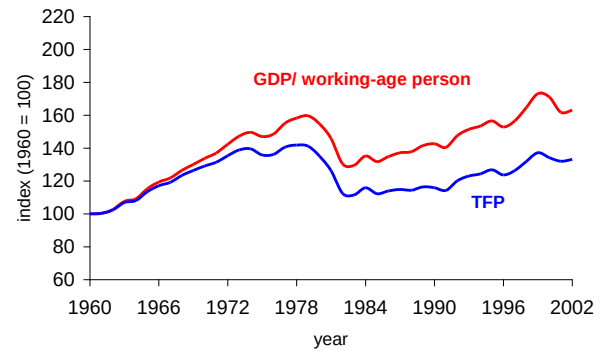
Colombia



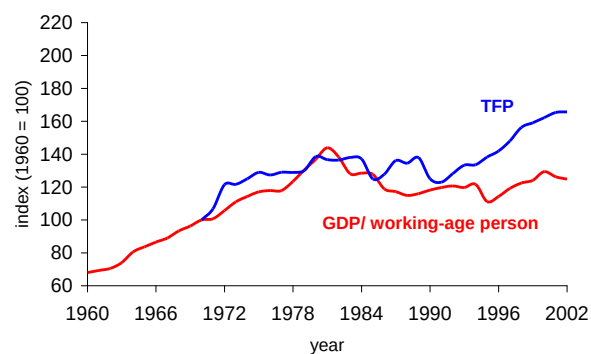
Chile



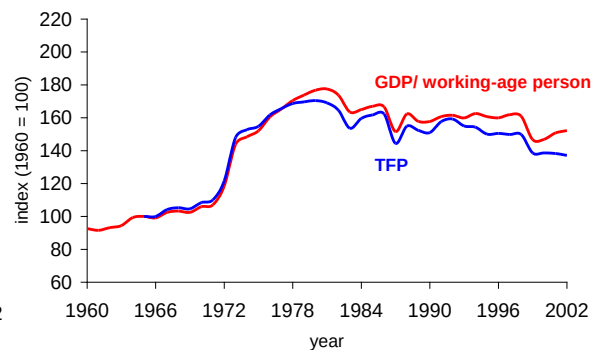
Costa Rica



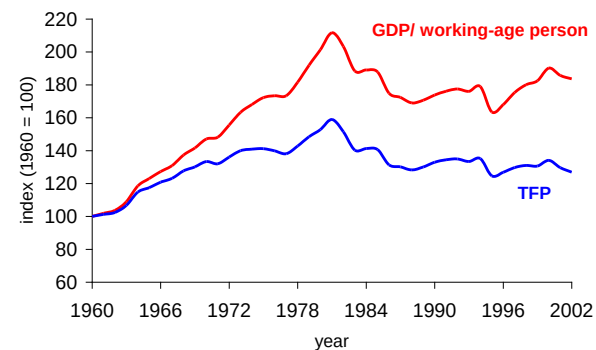
Dominican Republic



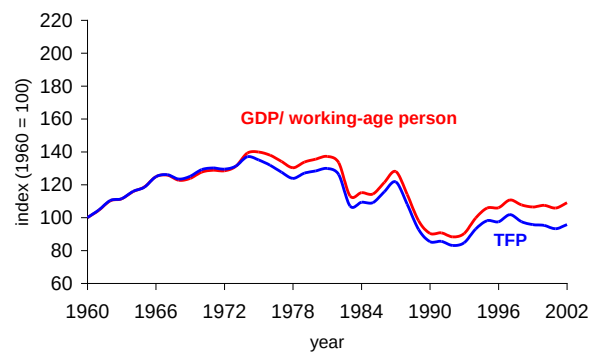
Ecuador



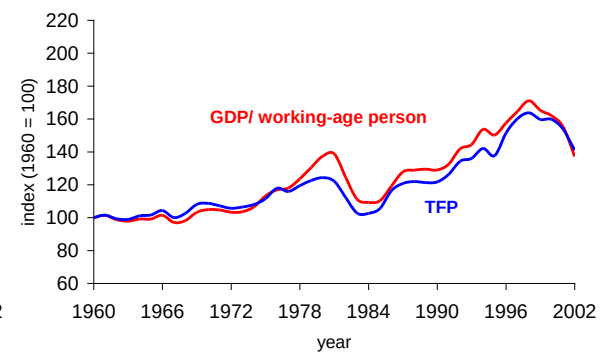
Mexico



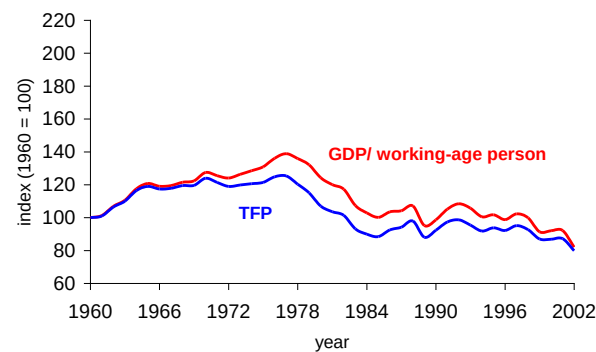
Peru



Uruguay

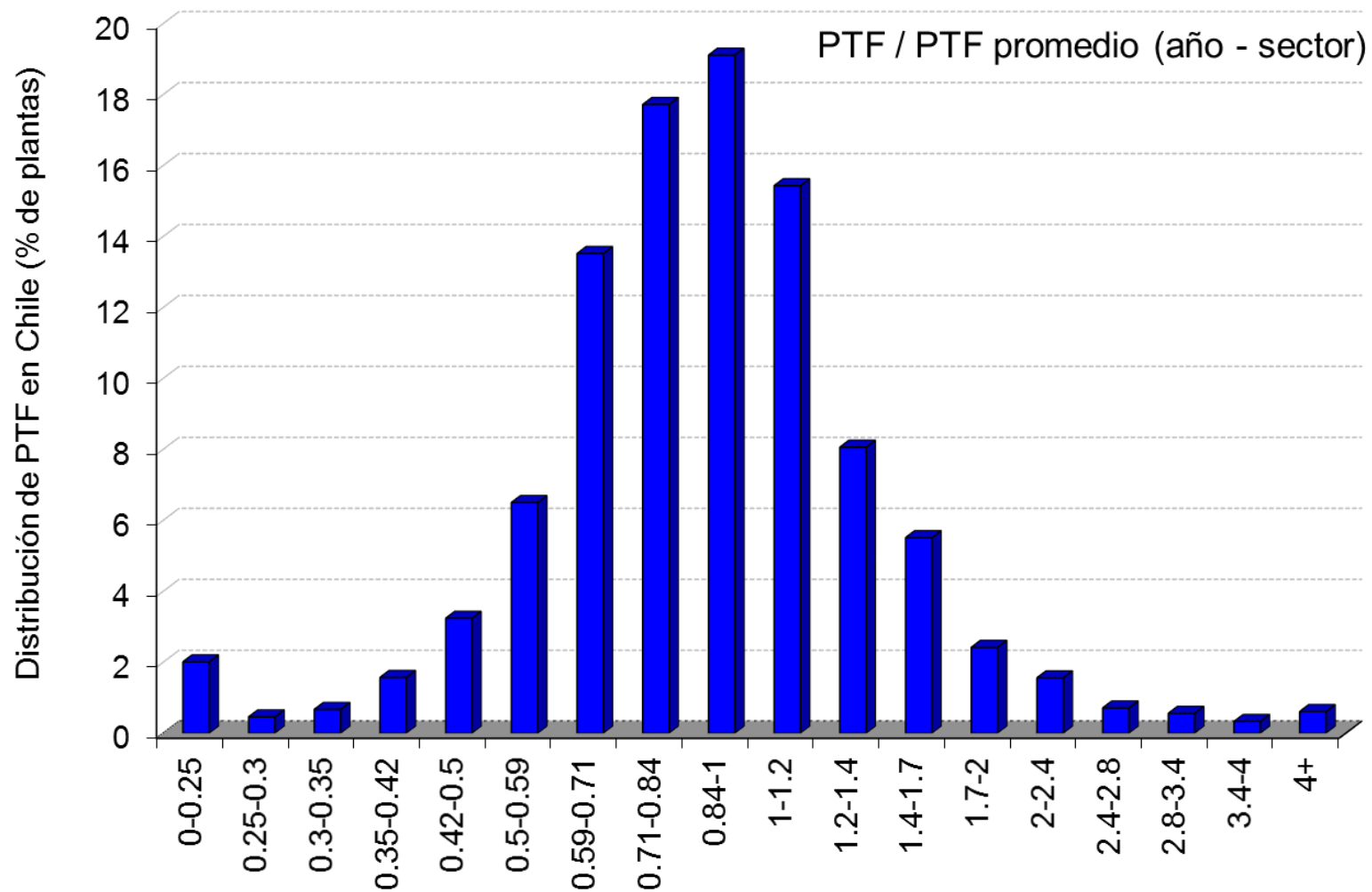


Venezuela



La dinámica productiva de las plantas en Chile

- Los datos (ENIA)
- Censo annual de manufacturas (1980-01)
- Datos con 4 dígitos ISIC
- Todas las plantas nuevas con al menos 10 empleados
- 50% del empleo total industrial



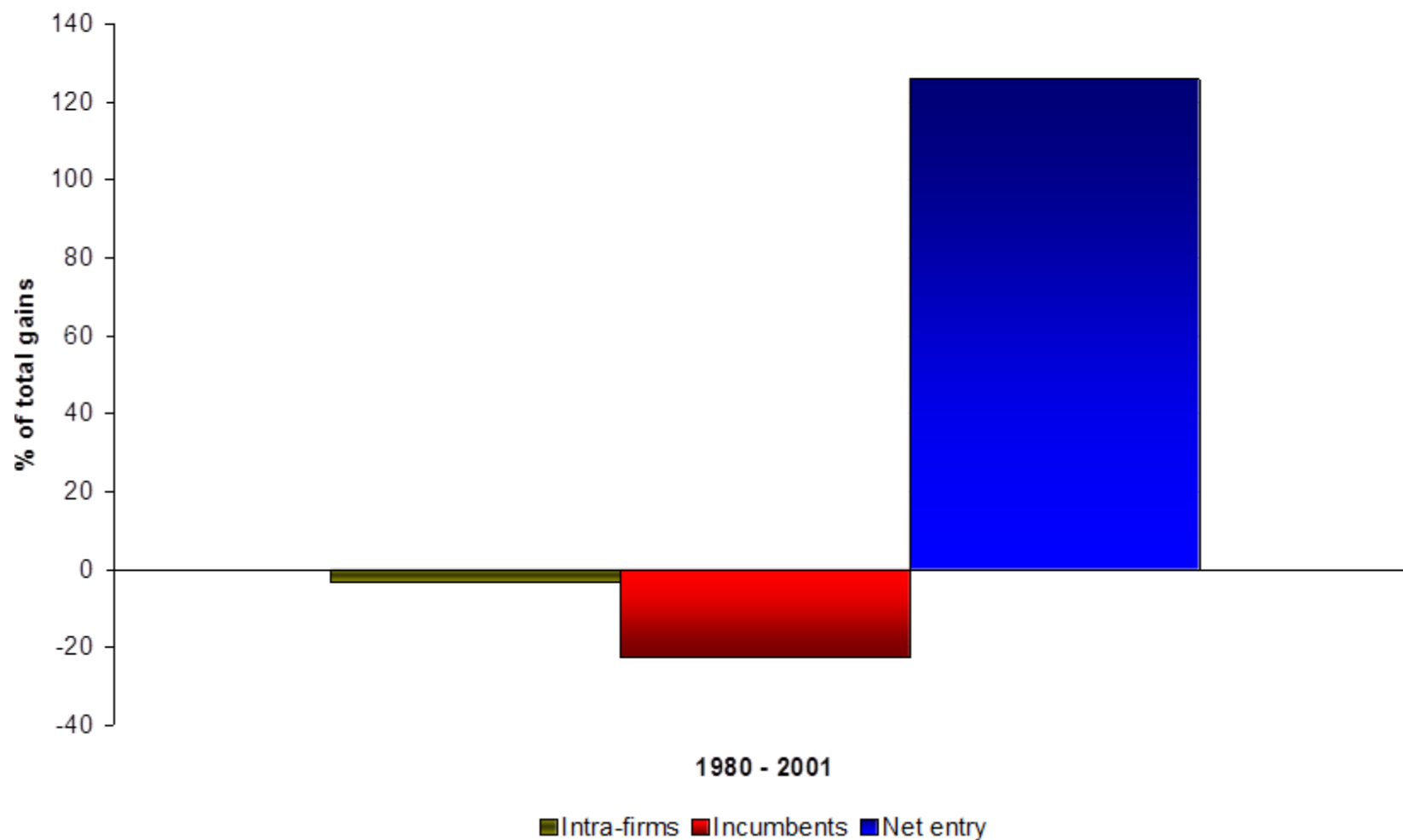
Fuente: Bergoeing y Repetto (2006). 10.000 plantas entre 1980 y 2001, ENIA.

Las fuentes de las ganancias de PTF agregadas

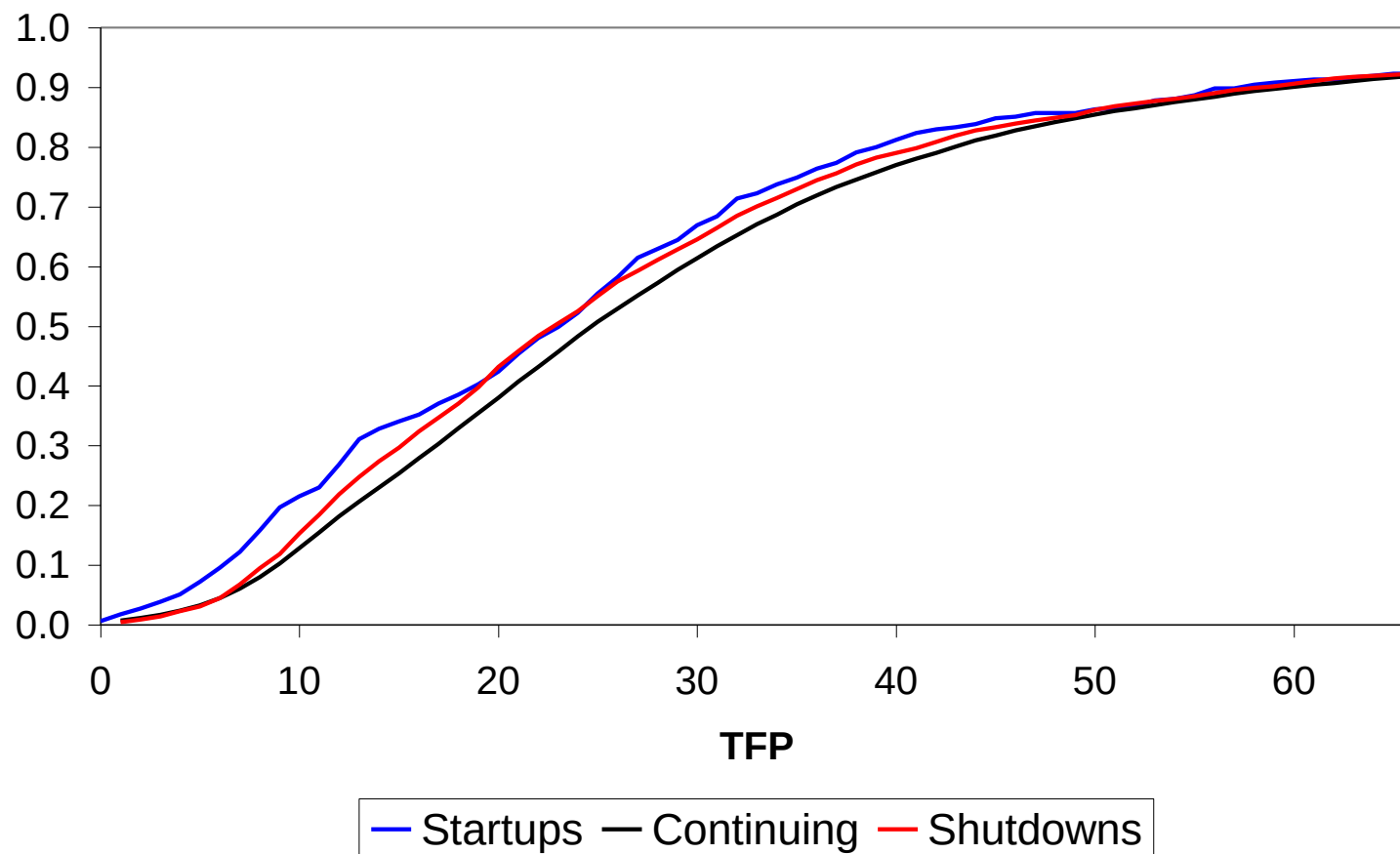
- Intra plantas
- Reasignación de entrada neta y entre incumbentes

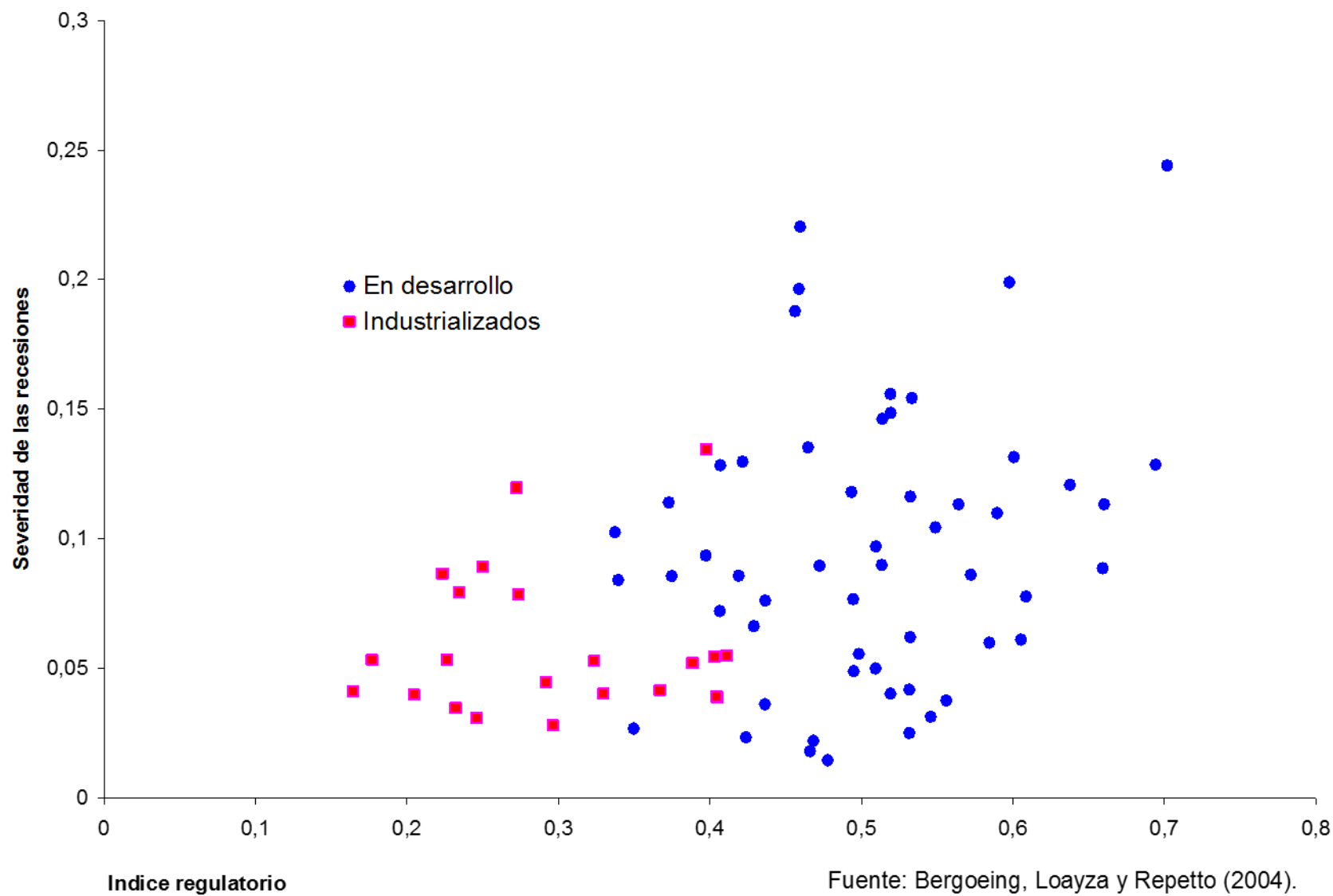
$$\begin{aligned} P_t - P_{t-k} = & \sum_{i \in C} \theta_{it-k} \Delta p_{it} + \sum_{i \in C} \Delta \theta_{it} (p_{it} - P_{t-k}) \\ & + \sum_{i \in N} \theta_{it} (p_{it} - P_{t-k}) - \sum_{i \in X} \theta_{it-k} (p_{it-k} - P_{t-k}) \end{aligned}$$

Efficiency Gains in Chile (ENIA)



The Distribution of TFP by Plant Status





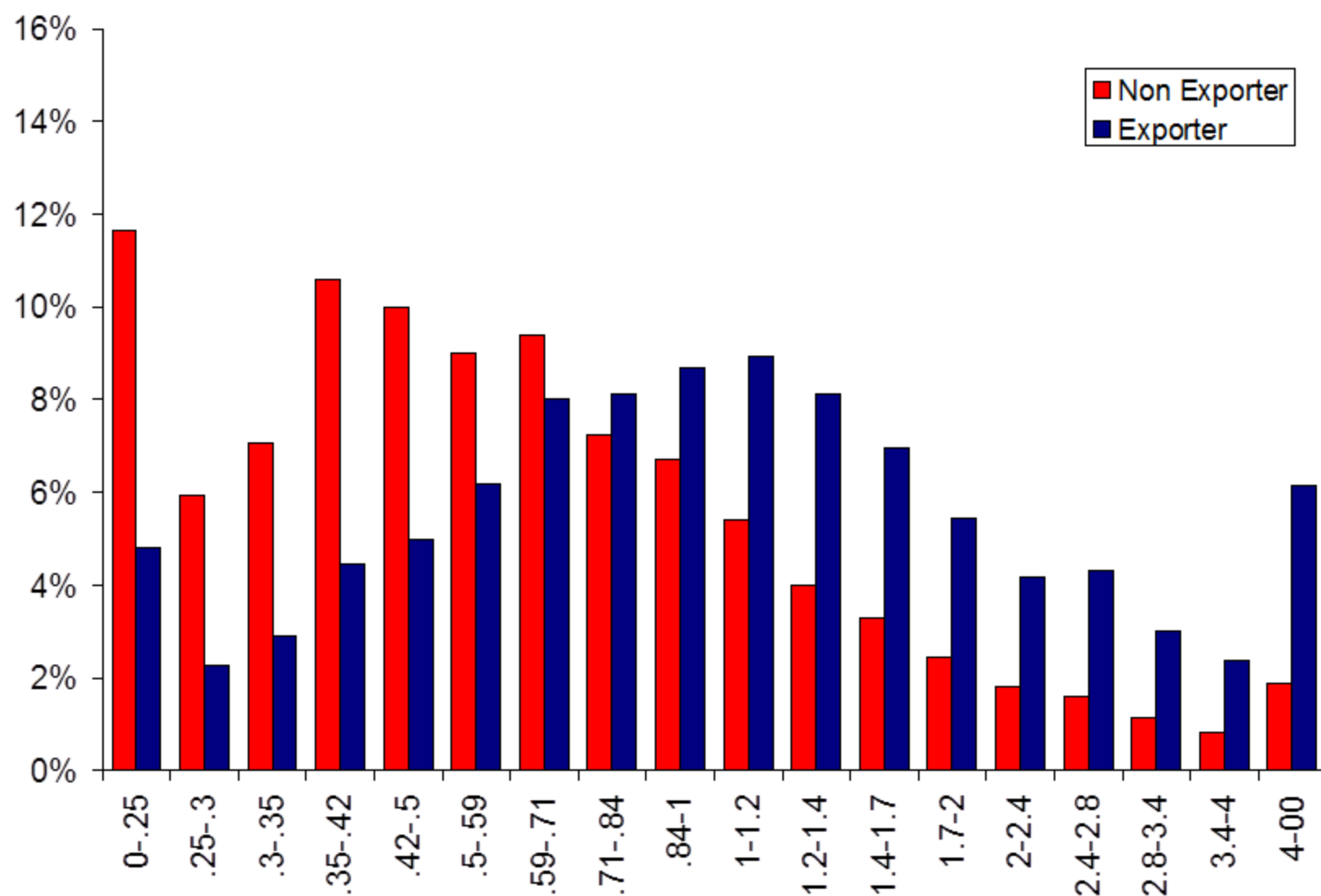
Plant-Level Export Facts in Chile during the 1990 - 2001 period

Sectors	Plants	Labor Productivity Relative to Sector Simple Average (3dig ISIC)	Capital per emp. Relative to Sector Simple Average (3dig ISIC)	Labor Share Relative to Sector Simple Average (3dig ISIC)	Size Employees Relative to Sector Simple Average (3dig ISIC)
No Exports	79.2%	-12%	-21%	1.02	-25%
Positive Exports	20.8%	45%	82%	0.93	93%

Export Intensity of Exporters (percent)	% of Exporting	Relative to Sector Simple Average			
0 to 10	47.7%	46%	61%	0.91	84%
10 to 20	11.1%	37%	67%	0.94	93%
20 to 30	5.7%	40%	80%	0.95	94%
30 to 40	4.6%	35%	84%	1.00	90%
40 to 50	4.0%	49%	104%	0.91	105%
50 to 60	3.9%	44%	106%	0.97	117%
60 to 70	3.9%	43%	111%	0.98	111%
70 to 80	4.2%	46%	125%	0.94	117%
80 to 90	5.5%	54%	125%	0.89	118%
90 to 100	9.3%	47%	111%	0.98	98%

Authors' calculation

Distribution of Plant-Level Productivity



Dos hechos clave sobre comercio, usando datos de empresas

Observación 1: Quién exporta y cuánto

- La mayor parte de las firmas NO exporta
- La mayor parte de las firmas que exporta vende cantidades pequeñas en cada país

Observación 2: Las decisiones de comercio post liberalización

- El comercio aumenta principalmente por la expansión del comercio de bienes que se intercambiaban muy poco

El rol de las exportaciones

- La mayor parte del comercio tiene su origen en nuevos exportadores altamente intensivos en exportaciones (96,7%; y 63,3% por entrada neta), más que en la mayor intensidad con que exportan los incumbentes (exportadores existentes).
- La evidencia sugiere que la expansión de las exportaciones está asociadas con la reasignación de recursos hacia plantas más eficientes. El mecanismo de transmisión principal consiste en el margen extensivo: el comercio se expande vía la entrada de nuevas (y más eficientes) empresas.