

SMITH: LA RIQUEZA DE LAS NACIONES (1776)

R. Fischer
CEA-DII
Universidad de Chile

Octubre 2012

- Primera impresión es que muchas cosas provienen de Turgot o Cantillon, pero luego se advierte la sutileza de los argumentos de Smith y su uso de ejemplos teóricos y reales.
- El libro 1 contiene la teoría del valor y de la distribución de Smith.
- La división del trabajo no es solo de personas, sino también en empresas especializadas.

"THE greatest improvement² in the productive powers of labour, and the greater part of the skill, dexterity, and judgment with which it is any where directed, or applied, seem to have been the effects of the division of labour."

- Ejemplo de los alfileres: cientos o miles de veces la productividad debido a especialización.
- El último párrafo sobre las componentes de un abrigo de lana, y la comparación con un campesino inglés con el rey de un país primitivo.

Cap II: CAUSAS DE LA DIVISIÓN DEL TRABAJO

- Aparece por la tendencia humana a negociar e intercambiar.
- A diferencia de los animales, el hombre necesita de los demás. Pero debe ofrecer algo a cambio.

“ It is not from the benevolence of the butcher, the brewer, or the baker, that we expect our dinner, but from their regard to their own interest.”

- Origen ganancias de la división del trabajo:
 - Más práctica debido a la especialización,
 - Menores tiempos entre tareas,
 - desarrollo herramientas y maquinaria especializada.
- A diferencia de Platón, Smith piensa que la especialización no se debe a diferencias de talentos, que son menores de lo que parece y muchos se deben al ambiente y no a la genética.

Cap III: LA DIVISIÓN DEL TRABAJO ESTÁ LIMITADA POR LA EXTENSIÓN DEL MERCADO

- La especialización se ve limitada por el volumen de la producción que se puede vender.
- El mercado no tiene que ser local, sino que lo que sea económicamente justificable transportar.
- Comparando los costos del transporte marítimo con el terrestre, llega a la conclusión que el desarrollo está relacionado con la cercanía a vías navegables.
- Compara el desarrollo de regiones sin grandes ríos (Asia Central) con el de Europa, con vías navegables. Importa si es de un solo país o está dividido (Danubio).
- Muestra como el desarrollo en los EEUU es cercano a los ríos navegables. El Mediterráneo permitió un gran imperio, el Romano.

Cap IV y V: EL ORIGEN Y EL USO DE LA MONEDA, y SOBRE EL VALOR REAL Y NOMINAL DE LOS BIENES

- El uso del dinero para facilitar los intercambios.
- La dicotomía *valor en uso* y *valor de intercambio*.
- Varias definiciones de valor:

"The value of any commodity, therefore, to the person who possesses it, and who means not to use or consume it himself, but to exchange it for other commodities, is equal to the quantity of labour which it enables him to purchase or command. Labour, therefore, is the real measure of the exchangeable value of all commodities."

"That money or those goods indeed save us this toil. They contain the value of a certain quantity of labour which we exchange for what is supposed at the time to contain the value of an equal quantity. Labour was the first price, the original purchase-money that was paid for all things. It was not by gold or by silver, but by labour, that all the wealth of the world was originally purchased;...

"His fortune is greater or less, precisely in proportion to the extent of this power; or to the quantity either of other men's labour, or, what is the same thing, of the produce of other men's labour, which it enables him to purchase or command."

"But it is not easy to find any accurate measure either of hardship or ingenuity. In exchanging indeed the different productions of different sorts of labour for one another, some allowance is commonly made for both. It is adjusted, however, not by any accurate measure, but by the higgling and bargaining of the market,"

"Labour alone, therefore, never varying in its own value, is alone the ultimate and real standard by which the value of all commodities can at all times and places be estimated and compared."

- Porque es más fácil, y porque le permite al vendedor determinar cuánto puede comprar:

“ Hence it comes to pass, that the exchangeable value of every commodity is more frequently estimated by the quantity of money, than by the quantity either of labour or of any other commodity which can be had in exchange for it.”

- Smith corrige los precios por el precio real del trabajo y no de los bienes en general.
- El bienestar general aumenta cuando el trabajador puede comprar más trigo con su salario.
- El valor del trabajo puede variar, pese a que para el trabajador le cuesta lo mismo, al comprador no:

“Its real price may be said to consist in the quantity of the necessaries and conveniencies of life which are given for it; its nominal price, in the quantity of money. The labourer is rich or poor, is well or ill rewarded, in proportion to the real, not to the nominal price of his labour.”

Cap VI: LAS PARTES DE LAS QUE SE COMPONE EL VALOR

- Existe un precio de mercado dado por oferta y demanda y un *precio natural* de largo plazo. ¿Qué determina este precio natural?
- Smith comienza por lo más simple: con un solo factor de producción, precios relativos dados por las cantidades relativas de trabajo.
- El pago al trabajo especializado debe incluir el entrenamiento.
- Cuando existe capital, se debe pagar al capitalista que lo provee.
- El pago al capital se guía por principios distintos y no paga el servicio de inspección y supervisión (el capitalista recibe ingresos aunque no trabaje).

- Cuando la tierra tiene propietario, el trabajador debe pagarle a éste:

"As soon as the land of any country has all become private property, the landlords, like all other men, love to reap where they never sowed, and demand a rent even for its natural produce."

- Smith no tenía una teoría del valor: escribe que el precio natural paga por el uso de factores, pero no como se determinan éstos en términos de un solo factor. No es una teoría del valor-trabajo, sino una refutación de ésta cuando hay capital:

"Wages, profit, and rent, are the three original sources of all revenue as well as of all exchangeable value. All other revenue is ultimately derived from some one or other of these."

- El precio natural es aquel debajo el cual el empresario en el largo plazo debe salir del mercado el precio al que se gravita.
- El interés es:

"It is the compensation which the borrower pays to the lender, for the profit which he has an opportunity of making by the use of the money. Part of that profit naturally belongs to the borrower, who runs the risk and takes the trouble of employing it; and part to the lender, who affords him the opportunity of making this profit."

Cap VII: SOBRE EL PRECIO NATURAL Y EL MERCADO DE LOS BIENES

- Un capítulo dedicado al equilibrio parcial en el corto plazo y sus efectos. El ejemplo de un duelo nacional:
 - Eleva el precio de la tela negra, y la utilidades de los comerciantes que la poseen.
 - No eleva el salario de los tejedores. Este depende del trabajo por hacer, no del ya hecho.
 - Reduce el precio de las telas de otros colores
 - Reduce los salarios de los tejedores de esas telas y de los mercaderes que la poseen en exceso.
- El precio de largo plazo **no depende de la demanda**, y eso es correcto solo cuando la curva de costos medios es horizontal.

- Renta económica y su persistencia:
 - La renta por secretos en el comercio se disipan, en la industria persisten.
 - La renta por tierras de alta calidad (viñas famosas) puede ser persistente.
 - La renta de monopolios debido a regulación estatal es persistente.
 - Un error de Smith:

“The price of monopoly is upon every occasion the highest which can be got.”
 - Los privilegios exclusivos de corporaciones y todas las leyes que impiden la competencia (incluyendo als de los aprendices).
- A pesar que el precio alto de un bien puede persistir por mucho tiempo, una caída persistente no puede existir.

- Smith mezcla diversas teorías para determinar los salarios.
- Considera un mecanismo de avances de capital para sostener la producción inicial.
- Considera que los empresarios se unen para mantener los sueldos bajos (reprochan si uno de ellos los sube), mientras que a los trabajadores les están prohibidos los sindicatos.
- De todas maneras argumenta que los trabajadores no pueden aguantar tanto como los empleadores.
- Los empleadores no pueden reducir el salario debajo del de subsistencia (cita a Cantillon) y es medio maltusiano.
- Sin embargo, si la economía crece, el exceso de demanda por trabajadores eleva los salarios sin necesidad de sindicatos.
- Los patrones prefieren los años malos

"Masters of all sorts, therefore, frequently make better bargains with their servants in dear than in cheap years, and find them more humble and dependent in the former than in the latter. They naturally, therefore, commend the former as more favourable to industry."

- En particular el aumento en el stock de capital tiende a elevar los salarios.
- Esto ocurre cuando la riqueza del país aumenta, por lo que a los trabajadores les conviene (“*chorreo*”).
- Si el país es rico pero no crece, salarios son bajos: China es más rica que Inglaterra que es más rica que las colonias americanas, pero los salarios van en orden inverso. Bengala bajo la Compañía de Indias Orientales es lo peor porque el país se empobrece y los pobres mueren de hambre.
- Smith da varios argumentos que muestran que los salarios del Reino Unido son mayores que los de subsistencia:
 - Salarios en verano son mayores, pese a que el costo de vida es menor.
 - Distintos salarios en distintas regiones
 - Los salarios no fluctúan con el precio de la comida
 - Salarios y precios se mueven en direcciones contrarias: cuando los precios de alimentos son bajos, los sirvientes se independizan.

- No se deben confundir con el pago a la gestión del propietario.
- El aumento en el capital reduce los beneficios del capital (más adelante: menos proyectos atractivos).
- Propone que se puede deducir la rentabilidad del capital a partir de la tasa de interés del pasado.
- Pero como esa rentabilidad depende también del riesgo y ese también ha ido cayendo, es difícil sacar conclusiones de sus datos.

"When the law does not enforce the performance of contracts, it puts all borrowers nearly upon the same footing with bankrupts or people of doubtful credit in better regulated countries. The uncertainty of recovering his money makes the lender exact the same usurious interest which is usually required from bankrupts."

- Aunque generalmente la tasa de interés y los salarios están inversamente relacionados (mayor tasa, menores salarios), eso no es así en las nuevas colonias.
- Critica nuevamente a los empresarios y sus lobbies:

"Our merchants and master-manufacturers complain much of the bad effects of high wages in raising the price, and thereby lessening the sale of their goods both at home and abroad. They say nothing concerning the bad effects of high profits."

Cap X: SALARIOS Y BENEFICIOS EN DISTINTOS SECTORES

- Estudia los factores que determinan las diferencias salariales:
 - Lo agradable de la ocupación.
 - El costo de adquirir destrezas.
 - La seguridad del empleo
 - La confianza y responsabilidad requeridas.
 - El riesgo de no recibir el pago.
- Dedicar gran parte de la sección II a examinar y criticar las regulaciones de los gremios de artesanos y los aprendices. Según Smith, permiten que las ciudades exploten el campo.
- Se opone a la educación gratuita, porque reduce los salarios de los educados.

"But the usual reward of the eminent teacher bears no proportion to that of the lawyer or physician; because the trade of the one is crowded with indigent people who have been brought up to it at the public expence; whereas those of the other two are incumbered with very few who have not been educated at their own.[...] Before the invention of the art of printing, a scholar and a beggar seem to have been terms very nearly synonymous."

- Lo agradable o desagradable del trabajo: salarios sastre < tejedor < herrero < minero del carbón.
- Lo deshonroso del trabajo: carnicero es bien pagado, y sobre todo el que ejecuta condenados a muerte. Los trabajos agradables son mal pagados y a menudo se transforman en edeportes: pesca y caza furtiva (abundancia de oferta laboral).
- El costo de adquirir destrezas y educación es equivalente al capital invertido en maquinaria y debe tener un retorno. Por lo tanto, mecanicos, artesanos deberían recibir un sueldo algo mayor que un obrero no capacitado.
- Dado que la educación en las artes liberales es más costosa y difícil, debe se remunerada aún mejor.

- Al que pone ladrillos se le paga más por la incertidumbre de su trabajo.
- Menciona que en las profesiones, a la mayoría el esfuerzo no le es compensado, y que es una lotería a quién le va a ir bien, y con valor esperado negativo. Pero esto es compensado por la reputación que otorgan.
- El caso de las artes:

"There are some very agreeable and beautiful talents of which the possession commands a certain sort of admiration; but of which the exercise for the sake of gain is considered, whether from reason or prejudice, as a sort of public prostitution. The pecuniary recompence, therefore, of those who exercise them in this manner, must be sufficient, not only to pay for the time, labour, and expence of acquiring the talents, but for the discredit which attends the employment of them as the means of subsistence. The exorbitant rewards of players, opera-singers, opera-dancers, &c. are founded upon those two principles; the rarity and beauty of the talents, and the discredit of employing them in this manner."

- Asume que las personas participan en loterías incluso cuando tienen esperanza negativa.
- La gente no compra seguros de incendio y para naves pese a que su precio es el precio del riesgo. Es otro caso de imprudencia y de juego mal analizado.
- Explica como una gran empresa se autoasegura por la ley de los grandes numeros.
- Esta imprudencia es más fuerte en la juventud lo que explica la popularidad de la profesión de soldado o de marinero,

- El terrateniente demanda renta incluso de tierra que no ha sido mejorada, por lo que es un pago puro a la posesión de la tierra.
- Es un precio de monopolio y está relacionado a lo que el empresario-campesino puede pagar como máximo (incluyendo la reposición del capital invertido y la remuneración de este).
- Pueden haber tierras que no le den renta al empresario.
- El efecto del crecimiento:

“ Every improvement in the circumstances of society tends either directly or indirectly to raise the real rent of land, to increase the real wealth of the landlord, his power of purchasing the labour, or the produce of the labour of other people.[. . .] The extension of improvement and cultivation tends to raise it directly, directly. The landlord's share of the produce necessarily increases with the increase of the produce.”

“Every increase in the real wealth of the society, every increase in the quantity of useful labour employed within it, tends indirectly to raise the real rent of land. A certain proportion of this labour naturally goes to the land. A greater number of men and cattle are employed in its cultivation, the produce increases with the increase of the stock which is thus employed in raising it, and the rent increases with the produce.”

- Smith señala que como las rentas aumentan con el crecimiento, el interés propio de los terratenientes está indisolublemente ligado al de la sociedad.

"They are the only one of the three orders whose revenue costs them neither labour nor care, but comes to them, as it were, of its own accord, and independent of any plan or project of their own. That indolence, which is the natural effect of the ease and security of their situation, renders them too often, not only ignorant, but incapable of that application of mind which is necessary in order to foresee and understand the consequences of any public regulation."

- El interés de los trabajadores también está ligado al crecimiento, porque es cuando su salario real crece (además, es el que más sufre con las recesiones.
- El caso de los capitalistas es distinto. Su interés no es el crecimiento, porque la rentabilidad del capital cae con el crecimiento.

"But the rate of profit does not, like rent and wages, rise with the prosperity, and fall with the declension, of the society. On the contrary, it is naturally low in rich, and high in poor countries, and it is always highest in the countries which are going fastest to ruin. The interest of this third order, therefore, has not the same connexion with the general interest of the society as that of the other two. Merchants and master manufacturers are, in this order, the two classes of people who commonly employ the largest capitals, and who by their wealth draw to themselves the greatest share of the public consideration."

- Sobre la posición de los grandes mercaderes y empresarios:

"It is by this superior knowledge of their own interest that they have frequently imposed upon his generosity, and persuaded him to give up both his own interest and that of the public, from a very simple but honest conviction, that their interest, and not his, was the interest of the public. The interest of the dealers, however, in any particular branch of trade or manufactures, is always in some respects different from, and even opposite to, that of the public. To widen the market and to narrow the competition, is always the interest of the dealers. To widen the market may frequently be agreeable enough to the interest of the public; but to narrow the competition must always be against it, and can serve only to enable the dealers, by raising their profits above what they naturally would be, to levy, for their own benefit, an absurd tax upon the rest of their fellow-citizens. The proposal of any new law or regulation of commerce which comes from this order, ought always to be listened to with great precaution, and ought never to be adopted till after having been long and carefully examined, not only with the most scrupulous, but with the most suspicious attention. It comes from an order of men, whose interest is never exactly the same with that of the public, who have generally an interest to deceive and even to oppress the public, and who accordingly have, upon many occasions, both deceived and oppressed it."

- Si no hay división del trabajo, no es necesario tener stocks –capital– ahorrados para realizar las tareas de la sociedad.
- Con división del trabajo, son necesarios los stocks. Primero, para hacer las herramientas e implementos, y mejor aún, para especializar a alguien para hacerlas.
- El trabajo se puede subdividir cada vez más a medida que se acumula capital –stock–. Es decir, una cierta acumulación de capital es necesaria para un cierto grado de desagregación del trabajo.

- Se puede dividir el stock de una persona (que tiene más que un mínimo) en dos partes: la que destina a producir ingreso –su capital– y la parte que se destina al consumo de costo y mediano plazo.
- Esta parte corresponde a: sus ingresos periódicos, la parte de su capital destinada al consumo y el remanente de gastos anteriores: muebles, ropas.
- Respecto al capital destinado a producir ingresos, éste se puede destinar a producir bienes y servicios bajo su propietario, y en tal caso solo le producen ingresos cuando se transforman en algo y regresan como ingreso. Es el capital circulante.
- El capital se puede destinar a inversión en capital físico (mejoramiento de tierras, maquinarias y similares), el capital fijo.
- El capital se divide en proporciones distintas en distintos sectores: mercader –todo circulante–, productor de hierro tiene mucho capital fijo.

- En agricultura, los animales de tiro o para lana y leche son capital fijo, y los que se engordan para la venta son capital circulante. La semilla es capital fijo.
- Los capitales en una **economía** también pueden dividirse en las tres categorías.
- Comida, ropa, muebles, casas destinadas a vivienda no son parte del capital productivo (para el país), sino para el consumo.
- El capital fijo: equipos y maquinas, edificios productivos (bodegas, fábricas, tiendas, establos, etc), mejoras a la tierra: canales, cierres, fertilizado, y por último, capital humano.
- El tercero es el capital **circulante** en la economía. Este solo genera ingresos cuando cambia de dueño.
- El capital fijo requiere capital circulante para generar ingresos. La tierra tampoco produce sin capital circulante.

El capital circulante de la economía se divide en:

- El dinero que permite circular a los otros tipos
- El stock de provisiones que poseen los mercaderes y otros que producen para la venta y consumo inmediato.
- El stock de insumos en manos de los productores, constructores, carpinteros, etc.
- El inventario de bienes producidos pero aún no vendidos.

Los capitales 2 a 4 son periódicamente sacados del capital circulante y se convierten o en capital fijo o en stock para consumo inmediato.

Los capitales fijos solo se transforman en productivos en combinación con capital circulante.

- El objetivo final de todos estos capitales es el aumentar la cantidad de bienes para consumo inmediato en la población y cuán bien pueden vivir depende de cuán abundantes son.
- Dado que el capital circulante se destina o a capital fijo o a consumo, debe recuperarse en alguna parte.
- Su oferta proviene de minas, pesquerías y el campo (las minas también recuperan el stock de moneda que se gasta o se exporta): estas son las **fuentes del capital circulante**.
- Uno de los ciclos importantes es entre el campo y la ciudad, de manufacturas intercambiadas por alimentos y otros bienes agrícolas.
- En cualquier sociedad con un grado mínimo de seguridad, todos quienes tienen un stock lo usarán para consumo presente o beneficios futuros, y el que no utiliza todo el stock en sus manos es un loco,
- En aquellos países en los que los hombres temen los abusos de los poderosos, esconderán y atesorarán su stocky estará en desuso.

LIBRO III, CAPITULO 1 DEL PROGRESO DE LA RIQUEZA

- El comercio más importante en una sociedad civilizada ocurre entre el campo y la ciudad y ambas se benefician.
- Una prueba de los beneficios que recibe el campo es el mayor precio y mejor aprovechamiento de las tierras cercanas a las ciudades. El mayor valor proviene en parte del ahorro en el costo de transporte y se incorpora en el valor de la tierra.
- Debido al menor riesgo, la rentabilidad de las inversiones en tierras debe ser menor que aquella invertida en aventuras comerciales. Además, están los beneficios mismos del campo.
- En aquellos países en que existe tierra disponible, el artesano se transforma en terrateniente apenas acumula suficiente dinero.
- Así ya no trabaja para otros, porque un artesano es el sirviente de sus clientes pero no un propietario de tierras.

- En países sin tierras libres disponibles, el artesano que acumula más stock que el que puede vender en la vecindad, busca mercado más lejanos. Para ello desarrolla fábricas, y éstas manufactures se subdividen.
- En todo caso, las manufacturas son uso más seguro del capital que el comercio exterior, y por lo tanto tienen menor retorno
- No importa si los mercaderes son domésticos o extranjeros).
- El esquema normal es que los capitales se usen primero en mejorar la agricultura, luego en manufacturas y por último en comercio exterior.
- En algunas ciudades de Europa ha ocurrido al revés, son las demandas del comercio internacional y de las manufacturas las que han inducido mejoras en la agricultura.

- El primer deber del soberano es proteger a la nación de la violencia proveniente del exterior.
- El gasto en proveer la fuerza militar para defender la sociedad depende del grado de desarrollo.
- Los cazadores y especialmente pastores tienen actividades que los preparan para la guerra, y por lo tanto con poco gasto pueden proveer una defensa. Gran parte de la población puede participar.
- Los campesinos un poco menos, pero pueden formar una milicia a bajo costo.
- Un ejército permanente es más caro pero más eficiente: gente dedicada a las armas (no más de un 1%) de la sociedad por su costo.
- Más importante en las guerras modernas con artillería y armas de fuego.

- Cometen un error los republicanos que temen mantener ejércitos por su efecto en la libertad: basta que la nobleza sean los oficiales, porque ellos defienden al orden establecido.
- Mientras en un país sin ejército cualquier tumulto puede transformarse en revolución.
- Por ello el gobierno debe mantener espías en todas partes y prohibir toda manifestación en su contra, por lo que se tiene se tiene menos libertad.
- Un país con un ejército de este tipo puede darse el lujo de permitir protestas y más libertad para las personas, pues no amenazan su orden .

- La segunda obligación del soberano es la de proteger a todo miembro de la sociedad de la injusticia o la opresión de otro miembro de ella.
- Las necesidades de justicia en una sociedad primitiva son limitadas porque los daños solo pueden ser físicos o a la reputación.
- Es distinto en una sociedad desarrollada:

"But avarice and ambition in the rich, in the poor the hatred of labour and the love of present ease and enjoyment, are the passions which prompt to invade property, passions much more steady in their operation, and much more universal in their influence. Wherever there is great property, there is great inequality. For one very rich man, there must be at least five hundred poor, and the affluence of the few supposes the indigence of the many. The affluence of the rich excites the indignation of the poor, who are often both driven by want, and prompted by envy, to invade his possessions. It is only under the shelter of the civil magistrate that the owner of that valuable property, which is acquired by the labour of many years, or perhaps of many successive generations, can sleep a single night in security. [...]

The acquisition of valuable and extensive property, therefore, necessarily requires the establishment of civil government. Where there is no property, or at least none that exceeds the value of two or three days labour, civil government is not so necessary."

- En países poco desarrollados la administración de la justicia es una fuente de ingresos del gobierno. Los culpables deben pagar por el servicio de justicia.
- Eses sistema es fuente de abusos y corrupción de la justicia.
- En países desarrollados se pagan impuestos para defensa y justicia, pero los jueces no pueden recibir dinero de los querellantes. Deben ser pagados por el tesoro público.
- Pese a que la administración de la justicia es gratuita, aún se debe pagar a los abogados.
- Ser juez es conceptuado, y por ello los jueces aceptan un salario bajo.
- Propone que por eficiencia, los salario de los jueces se paguen a partir de costas judiciales, pagadas al final del caso. Esto provee incentivos a la eficiencia:

“ Public services are never better performed than when their reward comes only in consequence of their being performed, ”

LIBRO V, CAPITULO 1, SOBRE EL GASTO EN JUSTICIA...

- La separación de la justicia del ejecutivo se debió a la creciente complejidad de la justicia.
- Cuando la justicia y el ejecutivo están unidas, la política interviene en las decisiones judiciales.

"The persons entrusted with the great interests of the state may, even without any corrupt views, sometimes imagine it necessary to sacrifice to those interests the rights of a private man. But upon the impartial administration of justice depends the liberty of every individual, the sense which he has of his own security. In order to make every individual feel himself perfectly secure in the possession of every right which belongs to him, it is not only necessary that the judicial should be separated from the executive power, but that it should be rendered as much as possible independent of that power. The judge should not be liable to be removed from his office according to the caprice of that power. The regular payment of his salary should not depend upon the good-will, or even upon the good œconomy of that power."

LIBRO II, CAPITULO 1, EL GASTO EN OBRAS PÚBLICAS

- La tercera tarea importante del gobierno es la de construir y mantener aquellas obras que son de beneficio público pero que jamás compensarían a un grupo de individuos que la construyeran.
- Asimismo, aquellas instituciones que proveen instrucción al público: tanto para jóvenes como para gente de todas las edades.
- No todas las obras públicas requieren gastos del presupuesto:

"The greater part of such public works may easily be so managed, as to afford a particular revenue sufficient for defraying their own expence, without bringing any burden upon the general revenue of the society.

A highway, a bridge, a navigable canal, for example, may in most cases be both made and maintained by a small toll upon the carriages which make use of them: a harbour, by a moderate port-duty upon the tunnage of the shipping which load or unload in it. The coinage, another institution for facilitating commerce, in many countries, not only defrays its own expence, but affords a small revenue or seignorage to the sovereign. The post-office, another institution for the same purpose, over and above defraying its own expence, affords in almost all countries a very considerable revenue to the sovereign."

LIBRO II, CAPITULO 1, EL GASTO EN OBRAS PÚBLICAS...

- Si los peajes están condicionados en el peso, se ajustan al daño que causan, lo que es justo.
- El usuario gana por el menor tiempo de viaje y el menor costo de mantención.
- Además, si se eleva el precio de los carruajes de lujo por encima de lo que les corresponde, la indolencia y vanidad de los ricos subsidia a los pobres a; reducir el costo del transporte de carga.

"When high roads, bridges, canals, &c. are in this manner made and supported by the commerce which is carried on by means of them, they can be made only where that commerce requires them, and consequently where it is proper to make them.[...]

A magnificent high road cannot be made through a desert country where there is little or no commerce, or merely because it happens to lead to the country villa of the intendant of the province, or to that of some great lord to whom the intendant finds it convenient to make his court. A great bridge cannot be thrown over a river at a place where nobody passes, or merely to embellish the view from the windows of a neighbouring palace: things which sometimes happen, in countries where works of this kind are carried on by any other revenue than that which they themselves are capable of affording."

LIBRO II, CAPITULO 1, EL GASTO EN OBRAS PÚBLICAS...

- En una carretera monopólica, aún cuando esté en muy mal estado puede ser usada, por lo que entregarla a un particular, puede ser una receta para peajes sin mantención. En ese caso es mejor que sean del público, manejadas por comisionados (hay quejas también).
- En todo caso, no deberían ser fuentes de ingreso para el gobierno, sino solo suficientes para la mantención y pago de la inversión inicial (si son privadas).
- En Francia, que tiene un gobierno centralizado, los grandes autopistas están en estado mejor que en el Reino Unido, pero los caminos laterales, más difíciles de administrar desde el centro, están mucho peor.
- Es más razonable que sean las autoridades locales las que estén a cargo de las obras p'blicas locales.
- Otra ventaja es que su corrupción, que es común, es en mucho menos escala que la corrupción central.

- La mayoría de las instituciones de educación se financian no solo con los cobros los discípulos sino que con gastos de gobierno o fondos propios.
- La existencia de fondos propios en las instituciones de educación necesariamente han reducido la aplicación de los profesores, porque sus ingresos ya no dependen de su reputación o de la calidad de sus clases.
- Eso es peor aún cuando las autoridades universitarias son elegidas de entre ellos. En Oxford los profesores han renunciado incluso a la pretensión de enseñar.
- El efecto de la división del trabajo sobre la mente de los trabajadores es limitante y lo embrutece.
- La educación del público es donde deberían destinarse los recursos y no a la gente de rango y fortuna. Los niños de familias pobres apenas tienen tiempo de instruirse antes de comenzar a trabajar, y no les queda tiempo luego para hacerlo.
- En cada parroquia debería instalarse un colegio que cobrase muy barato, donde se les enseñara a leer, se les enseñaran matemáticas y mecánica.

Principios impositivos:

- “The subjects of every state ought to contribute towards the support of the government, as nearly as possible, in proportion to their respective abilities.”
- “The tax which each individual is bound to pay ought to be certain, and not arbitrary.”
- “Every tax ought to be levied at the time, or in the manner, in(3) convenience of payment, which it is most likely to be convenient for the contributor to pay it.”
- “Every tax ought to be so contrived as both to take out and toand (4) economy in collection, keep out of the pockets of the people as little as possible, over and above what it brings into the public treasury of the state?”