

Resumen

ACTIVIDADES

- Investigación sobre estado del arte, historia, lenguaje, en torno a la náutica.
- **2.Investigación de mercados** de embarcaciones menores a 15m de eslora.
- **3.Diseño** de embarcación a partir de investigación cualitativa de necesidades (focus group, brain storming).
- 4. Gráfico y definición del **proceso** constructivo.
- 5. Creación del **plan de negocios** (versión acotada a 2do año de ingeniería).

Clase 2:

- Discusión sobre primeras ideas de proyectos.
- Ejemplos de temas
- Formar una empresa
- Ingeniería Náutica
- Lecturas y tareas.







Clase 2: Discusión sobre primeras ideas de proyectos.



Métodos para generar ideas

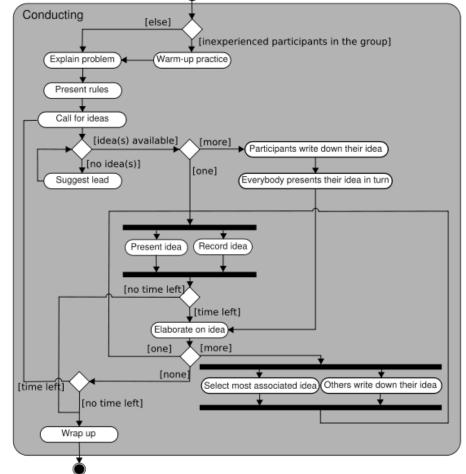
- Braing Storming
- Investigacion de mercados cuanti
- Investigacion de mercados cuali
- Benchmarkt

Estado mental

La innovación, el crear empresa o proyectos, el generar de la nada, mas tiene que ver con un estado mental que con conocimiento o método.

Brain Storming

http://en.wikipedia_org/wiki/Brainstorming







Clase 2: Ejemplos de temas.

Velas

Vela: que tela, cortes, pegado, cosido, refuerzo, hojales, transparencia, duración.

Mástil: material, secciones, armado, cono o cilindro, reparar.

Quillas: material, diseño, reparar.

Bote Remos:

Optimo carreras aventura.

Transformable: yokac, yokacve.

Achicable: yola desarmable.

Transformable: yotri.

Bote pesca con mosca.

Accesorios

Carro transformable en bote

Soporte techo yola

Cubierta (chubasquera) yola

Carrito bote de club

Calzos

Boyas

Muelle

Protector bote en muelle

Chaleco salvavidas camel back





Clase 2: Formar una empresa.

Tramites:

Realizados por abogado o persona natural (alguna experiencia).

Para existir:

- Escritura constitución sociedad: Ltd, EIRL, SA? (abogado)
- Notario, Publicacion, registros.

Para facturar:

- Arrendar o conseguir dirección tributaria.
- Iniciación de actividades (contador)
- Pagar patentes municipales
- ¡Factura electronica!

TAREA: costear todo este proceso.

Problemas importantes

Socios:

- ¿Cuál es el aporte REAL de cada uno?
 ¡Llevarlo a dinero!
- ¿Cuál es el nivel de compromiso?
- ¿Qué relación hay entre los socios: familiar, amistad, impersonal? FODA.
- ¡Dejar todo claro! ¡Es un negocio!

Yo mismo:

- ¿Cuál es mi real motivación?
- ¿Cómo me veo en 5 años mas con el proyecto?
- ¿Estoy dispuesto a vender mi auto por el proyecto?





Clase 2: Ingeniería Náutica.

Modelo Hidrodinámico

Proponer

Modelo Aerodinámico

Proponer





Clase 2: lecturas y tareas.

Lecturas

- http://www.ted.com/talks/lang/eng/dan ariely asks are we in control of our own decisions.html
- 2. http://www.instigatorblog.com/someone-else-is-already-working-on-your-idea/2011/01/10/

Tareas

- Seleccionar 3 documentos relativos
 a: náutica, el proyecto
 preliminarmente considerado y
 sobre el mercado del turismo
 lacustre.
- Agregar Twitter de Astillero Aculeo.
- Instalar Skype: realizaremos una de las clases via skype, como ejemplo de trabajo remoto.
- Buscar el listado de libros existentes en la biblioteca de la Facultad sobre náutica y sacar uno. El listado resumir en ppt con este formato:

Autor, "Titulo". Editorial, año.