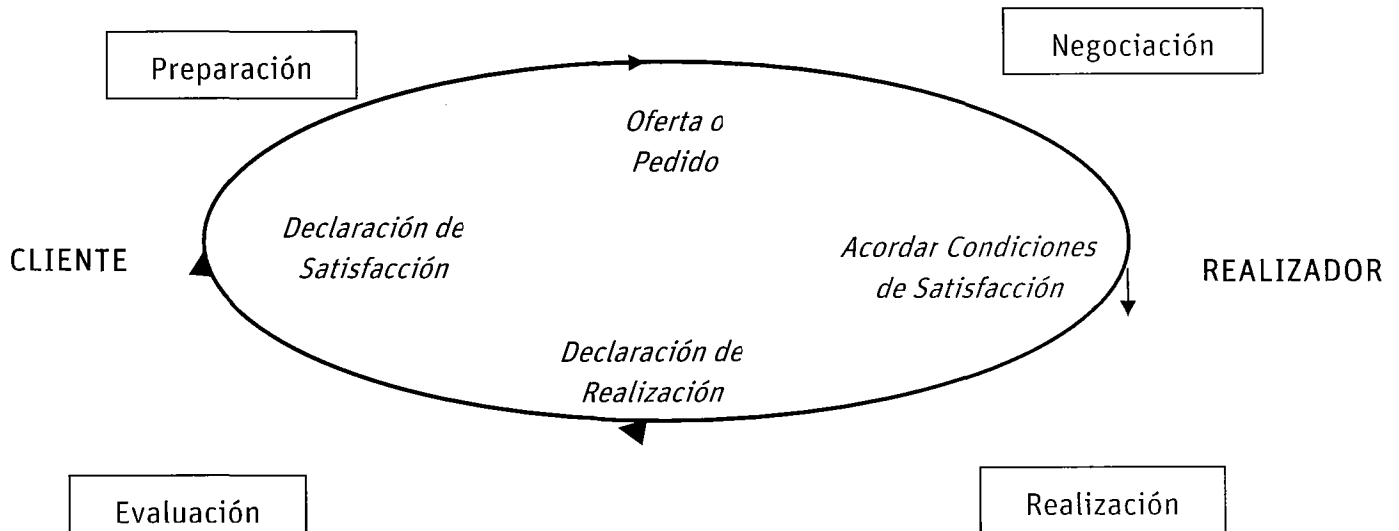


El Ciclo del Trabajo



Distinciones asociadas a cada etapa...

- ***Fase de Preparación:*** El realizador declara clientes, y su tarea es escuchar sus Intereses, quiebres y preocupaciones, para el posterior (co)diseño de líneas de acción que se hagan cargo de esos IQP's y que conducen a una OFERTA O PEDIDO.
- ***Fase de Negociación:*** cliente y realizador entablan conversaciones para ver qué compromisos adquirir, con qué estándares y en qué plazo. La fase finaliza con la DECLARACIÓN DE CONDICIONES DE SATISFACCIÓN (COMPROMISO) acordadas.
- ***Fase de Realización:*** el realizador lleva a cabo las acciones previamente estipuladas. Una vez concluido, el realizador hace al cliente una DECLARACIÓN DE REALIZACIÓN O COMPLETITUD.
- ***Fase de Evaluación:*** Se evalúa junto al cliente si se han cumplido o no las condiciones de satisfacción definidas.... el cliente realiza una DECLARACIÓN DE SATISFACCIÓN O INSATISFACCIÓN. Si no se ha cumplido con la tarea en los plazos o estándares pactados, el cliente debe realizar un RECLAMO.