

**IN72U INTEGRACIÓN COMERCIAL:
POLÍTICAS, ACUERDOS Y DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO**
(1/2 semestre, segunda parte)
5UD

Profesora: Alejandra Marinovic

OBJETIVOS

El objetivo general del curso es aplicar conocimientos de la teoría del comercio internacional a dos temas actuales de gran relevancia para los países en desarrollo. En primer lugar, se discutirán los acuerdos comerciales, los cuales constituyen un fenómeno relativamente reciente pero de gran impacto para la economía global. Se analizará la agenda internacional y su economía política. De manera complementaria, se abordarán casos específicos. Entre ellos, se revisará la experiencia de Chile, su apertura unilateral y sus tratados de libre comercio con EE.UU. y la Unión Europea, así como el caso de México, en especial con el NAFTA.

En segundo lugar, el curso aborda uno de los principales efectos de apertura comercial: su impacto sobre el mercado laboral. Se analizarán canales de transmisión desde el comercio hacia la distribución sectorial del empleo y la distribución del ingreso. La discusión empírica tratará casos de países en desarrollo, entre ellos Chile.

ESTRUCTURA Y METODOLOGÍA

La base del curso son las clases. Al inicio de cada tema se presentará un resumen de conceptos claves que permitirá nivelar la preparación de los alumnos. El curso se organiza sobre la base de tres elementos complementarios:

- a) clases en las que se expondrán los elementos esenciales de cada tema,
- b) lecturas de apoyo, sobre todo aplicadas, y
- c) discusión en clase y presentaciones por parte de los alumnos.

EVALUACIÓN

La nota final se compondrá de tres partes: presentación en clase de uno de los artículos de lectura obligatoria (30%), un trabajo escrito consistente en una revisión bibliográfica breve (40%) y una prueba escrita al final del curso (30%).

TEMARIO

I. REPASO DE TEORÍA DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Breve revisión de teorías del comercio internacional, tanto de comercio a partir de ventajas comparativas como conceptos claves de comercio intraindustrial. Se enfatizarán los conceptos intuitivos necesarios para relacionar el comercio internacional con su economía política y sus efectos sectoriales y de distribución del ingreso.

II. PROTECCIÓN, APERTURA Y ACUERDOS COMERCIALES

II. 1. Elementos destacados de los acuerdos comerciales

Discusión de los acuerdos comerciales regionales/bilaterales, y comparación con apertura unilateral y multilateral. ¿De qué se trata? ¿Por qué surgen? ¿Qué efectos tienen? La integración comercial Norte-Sur v/s Sur-Sur. La agenda internacional actual de temas de comercio.

II. 2. Discusión aplicada

La experiencia de países en desarrollo con los acuerdos comerciales. Discusión de casos y temas específicos. Proteccionismo. Chile y México, campeones latinoamericanos de los acuerdos comerciales.

III. APERTURA COMERCIAL Y MERCADO LABORAL

III. 1. Elementos teóricos y discusión general

¿Cuáles son los efectos de los acuerdos comerciales sobre el mercado laboral? ¿Cuáles son los canales de transmisión de dichos efectos? ¿Qué impacto han tenido sobre la distribución del ingreso?

III. 2. Discusión aplicada

Experiencias de liberalización comercial de países en desarrollo, y sus efectos sobre el mercado laboral. Chile y México, entre otros.

Para cada tema se indicarán lecturas obligatorias y de referencia.

BIBLIOGRAFÍA (PRELIMINAR)

I. REPASO DE TEORÍA DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Conocimientos necesarios que el alumno deberá manejar durante el curso se pueden encontrar en libros de texto estándar. Uno de los más conocidos es el siguiente:

Krugman, Paul R. y Maurice Obstfeld (2001). Economía Internacional: Teoría y Política (5ª edición), Pearson Educación. Madrid.

II. PROTECCIÓN, APERTURA Y ACUERDOS COMERCIALES

II. 1. Elementos destacados de los acuerdos comerciales:

- Bhagwati, Jagdish and Arvind Panagariya (eds.). (1996). The Economics of Preferential Trade Agreements. Washington D.C.: The AEI Press.
- Bhagwati, Jagdish, Pravin Krishna and Arvind Panagariya (eds.) (1999). Trading Blocs. Cambridge: The MIT Press.
- Helpman, Elhanan and Paul R. Krugman. (1999). Trade Policy and Market Structure. The MIT Press. Quinta Edición. Primera edición en 1989.
- Schiff, Maurice y L. Alan Winters (2004). Integración Regional y Desarrollo. Colombia: Banco Mundial y Alfaomega Colombiana.
- Vousden, Neil. (1997). The Economics of Trade Protection. Cambridge University Press. Quinta edición. Primera edición en 1990.

II. 2. Discusión aplicada:

- Bosworth, Barry P., Rudiger Dornbusch and Raúl Labán (eds.) (1994). The Chilean Economy. Policy Lessons and Challenges. Washington D. C.: The Brookings Institution.
- Cortázar, René y Joaquín Vial (1998). Costruyendo Opciones. Propuestas Económicas y Sociales para el Cambio de Siglo. Santiago: CIEPLAN/DOLMEN Ediciones.
- Currie, Janet and Ann Harrison (1997). "Sharing the Costs: The Impact of Trade Reform on Capital and Labor in Morocco." *Journal of Labor Economics*. Vol. 15, No.3. S44-S71
- Fischer, Ronald (ed.) (1997). Las Nuevas Caras del Proteccionismo. Santiago: DOLMEN Ediciones.
- Harrison, Ann and Gordon Hanson (1999). "Who gains from trade reform? Some remaining puzzles." *Journal of Development Economics*. Vol. 59. 125-154
- Harrison, Glenn W., Thomas F. Rutherford and David G. Tarr (2005). "Chile's Regional Arrangements: The Importance of Market Access and Lowering the Tariff to Six Percent", in Chumacero, Rómulo and Klaus Schmidt-Hebbel (eds.), General Equilibrium Models for the Chilean Economy. Santiago: Banco Central de Chile. 303-343
- Hoekman, Berdard, Aaditya Mattoo and Philip English (eds.) (2002). Development, Trade, and the WTO. A Handbook. Washington D. C.: The World Bank.
- Larraín B., Felipe y Rodrigo Vergara M. (eds.) (2000). La Transformación Económica de Chile. Santiago: Centro de Estudios Públicos.
- Meller, Patricio (ed.) (1996). El Modelo Exportador Chileno. Crecimiento y Equidad. Santiago: CIEPLAN.
- Sáez, Sebastián (1999). Estrategia y Negociación en el Sistema Multilateral de Comercio. Santiago: DOLMEN Ediciones.
- The World Bank (2005). *Global Economic Prospects. Trade, Regionalism, and Development*.
- La Apertura Comercial Mexicana (lecturas en preparación). Énfasis en NAFTA.

III. APERTURA COMERCIAL Y MERCADO LABORAL

III.1. Elementos teóricos y discusión general:

- Bhagwati, Jagdish and Marvin H. Kosters (1994). Trade and Wages. Leveling Wages Down? Washington D. C.: The AEI Press.

- Cline, William R. (1997). Trade and Income Distribution. Washington, DC: Institute for International Economics.
- Collins, Susan M. (1998). Imports, Exports, and The American Worker. Washington D. C.: Brookings Institution Press.
- De Ferranti, David, Guillermo E. Perry, Daniel Lederman, and William F. Maloney (2002). From Natural Resources to the Knowledge Economy. Trade and Job Quality. Washington D. C.: The World Bank.
- Feenstra, Robert C. and Gordon H. Hanson (1995). "Foreign Investment, Outsourcing and Relative Wages." *NBER Working Paper No. 5121*. (May)
- Leamer, Edward, Hugo Maul, Sergio Rodríguez, Peter K. Schott (1999). "Does Natural Resource Abundance Increase Latin American Income Inequality?" *Journal of Development Economics*. Vol. 59. 3-42
- Richard B. Freeman (ed.). Working under Different Rules. New York: Russel Sage Foundation and National Bureau of Economic Research.
- Wood, Adrian (1997). "Openness and Wage Inequality in Developing Countries: The Latin American Challenge to East Asian Conventional Wisdom." *The World Bank Economic Review*, Vol. 11, No. 1. 33-57.

III.2. Discusión aplicada:

- Beyer, Harald, Patricio Rojas and Rodrigo Vergara (1999). "Trade Liberalization and Wage Inequality." *Journal of Development Economics*. Vol. 59. 103-123
- Bosworth, Barry P., Rudiger Dornbusch and Raúl Labán (eds.) (1994). The Chilean Economy. Policy Lessons and Challenges. Washington D. C.: The Brookings Institution.
- Cragg, Michael Ian and Mario Epelbaum (1996). "Why has wage dispersion grown in Mexico? Is it the incidence of reforms or the growing demand for skills?" *Journal of Development Economics*, Vol. 51. 99-116
- Edwards, Sebastián y Alejandra Cox Edwards (1992). Monetarismo y Liberalización. El Experimento Chileno. México: Fondo de Cultura Económica.
- Feliciano, Zadia (1999). "Workers and Trade Liberalization: The Impact of Trade Reforms in Mexico on Wages and Employment." Mimeo. Queens College of the City University of New York. (July)
- Fuentes, Olga M. and Simon Gilchrist (2005). "Trade Orientation and Labor Market Evolution: Evidence form Chilean Plant-Level Data", in Restrepo, Jorge Enrique and Andrea TokmanR. (eds.), Labor Markets and Institutions. Santiago: Banco Central de Chile. 411-435
- Goldberg, Pinelopi Koujianou and Nina Pavcnik (2005). "Short-term Consequences of Trade Reform for Industry Employment and Wages: Survey Evidence from Colombia". Blackwell Publishing LTD.
- Hanson, Gordon and Ann Harrison (1999). "Trade Liberalization and Wage Inequality in Mexico." *Industrial and Labor Relations Review*. Vol. 52, No.2 (January). 271-288
- Lipsey, Richard G. y Patricio Meller (1996). NAFTA Y MERCOSUR. Un diálogo Canadiense-Latinoamericano. Santiago: CIEPLAN/DOLMEN Ediciones.
- Meller, Patricio (1996). Un Siglo de Economía Política Chilena (1890-1990). Santiago: Editorial Andrés Bello.
- Revenga, Ana (1997). "Employment and Wage Effects of Trade Liberalization: The Case of Mexican Manufacturing". *Journal of Labor Economics*, Vol. 15, No. 3. S20-S43