

# Gestión de Operaciones

Capítulo 3: Diseño de Productos



# Introducción

- El diseño de nuevos productos es vital para la supervivencia de las empresas.
  - Nuevas líneas de ropa.
  - Nuevos modelos de autos.
  - Servicios bancarios en línea.

Incluye tanto a bienes como a servicios.



# Introducción

- Depende de las interacciones existentes entre el mercado, la tecnología y las operaciones.
  - Ejemplos de productos que dependen más del mercado:
    - Ropa.
    - Películas.
    - Comida.
  - Ejemplo de productos que dependen más de la tecnología:
    - Electrónica (videos).
    - Computadores.
    - Redbanc.



1.- Generación de Ideas:

- Las ideas se pueden generar a partir del mercado (necesidades del consumidor) o a partir de la tecnología.
- Se deben plantear muchas ideas para que resulten algunas.



#### Ejemplos:

Producto	Mercado	Tecnología
Yoghourt		
Mc Donald		
Harina de alta calidad		
Bolsa Electrónica		
Nintendo		
Centro Médico		
Auto Eléctrico		
Protectores de sol para autos		
Videos		
Video Club		
Scanners Médicos		



- 2.- Selección del Producto:
  - Las ideas para nuevos productos deben pasar por las siguientes pruebas:
    - Potencial de mercado.
    - Compatibilidad con las operaciones, otros productos y estrategias.
    - Factibilidad técnica, económica y financiera.
  - Este análisis, preliminar, permite quedarse con las ideas más prometedoras.



#### Ejemplos:

- Harina de alta calidad:
  - ¿Se tiene la capacidad tecnológica?
  - Costos versus mejor precio.
- Bolsa electrónica:
  - ¿Se dispone de la tecnología?
  - ¿Existen suficientes clientes?
  - ¿Se tiene la seguridad adecuada?
- Yoghurt:
  - ¿Cómo calza con los otros productos?
  - ¿Le gustaría a algún sector del mercado?



- 3.- Diseño Preliminar del Producto:
  - En el diseño preliminar se toma en cuenta una gran cantidad de trade-off entre:
    - Costo.
    - Calidad.
    - Desempeño.
    - Estética.
    - Facilidad de producir.
  - Se busca un producto competitivo en un nicho y se obtiene el esqueleto del producto.



- Es común la utilización de la herramienta de diseño CAD (Computer Aided Design), muy común a nivel mundial.
- Ejemplos:
  - Diseño de casas, plantas, oficinas y fábricas.
  - Yoghurt: sabor, envase, costo, mercado...
  - Harina de pescado: diseño de proceso, planta, costos, mercado, capital de riesgo...



- 4.- Construcción del Prototipo:
  - Esta etapa del proceso consiste en producir un producto para pruebas.
  - Ejemplos:

Yoghurt: partida de 1.000 unidades.

Auto: CAD o modelo de prueba.

Harina: planta piloto.

• Mc Donald: primeros restaurantes.

Banco: nuevo servicio en sólo una sucursal.



#### 5.- Pruebas:

 Buscan verificar el comportamiento de los prototipos, es decir, verifican su desempeño técnico y comercial.

#### Ejemplos:

Planta piloto: problemas de escala.

Yoghurt: test en supermercados.

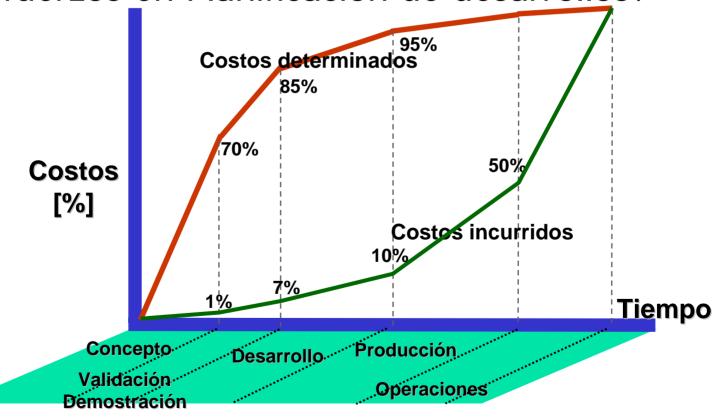
Auto: test en pista o laboratorio.

Banco: encuestas y mediciones.

 Cosméticos: exhibición en tiendas para ver reacción de público.

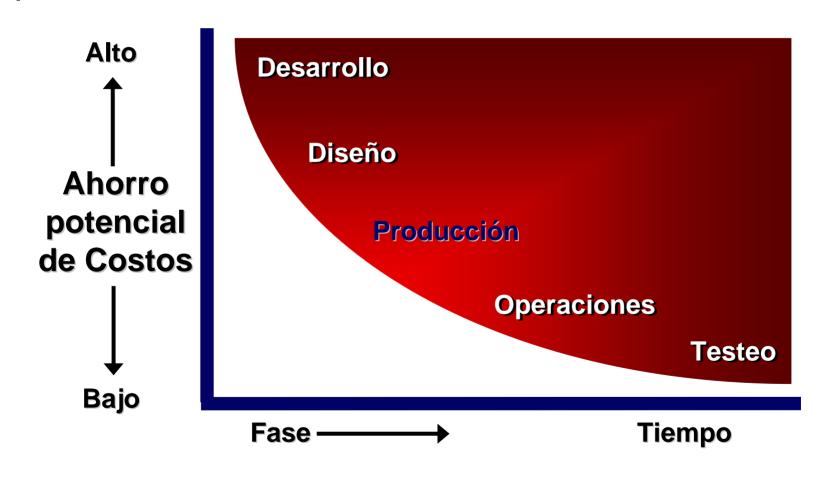
# Costos v/s Beneficios

Cuál es la verdadera ventaja de invertir esfuerzos en Planificación de desarrollos?



# 4

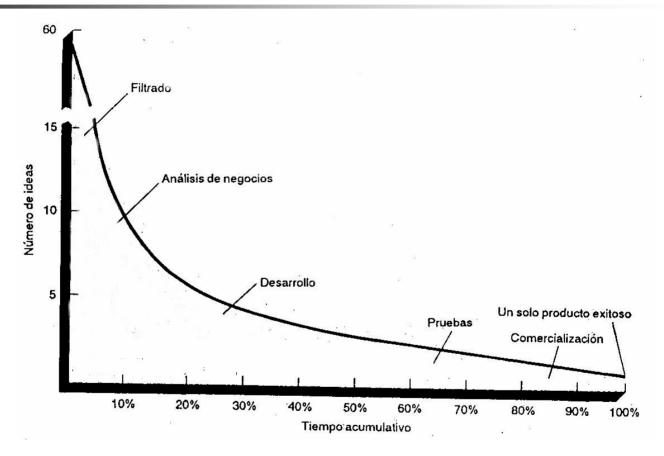
# Beneficios Potenciales





- 6.- Diseño Definitivo del Producto:
  - Se desarrollan dibujos y especificaciones para el producto.
  - Utilización de CAM (Computer Aided Manufacturing).





Mortalidad de las Ideas de Nuevos Productos



- Áreas funcionales normalmente involucradas en el proceso:
  - Marketing:
    - Objetivo: vender.
  - Ingeniería de Diseño:
    - Objetivo: diseñar.
  - Manufactura y operaciones:
    - Objetivo: fabricar.

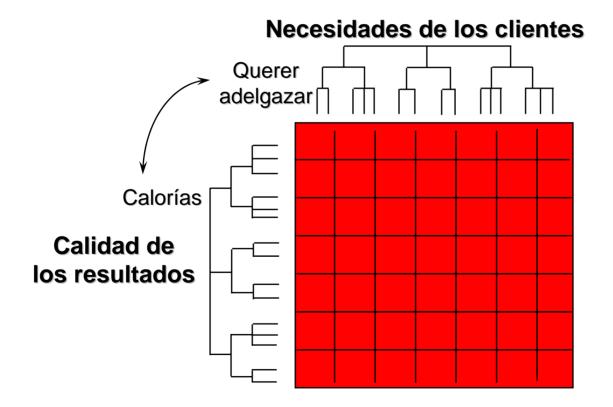


- Algunos nombres de actualidad:
  - Design for Quality (DFQ).
  - Integrated Product and Process Design (IPPD).
  - Design for Manufacturability (DFM).
  - Quality Function Deplyment (QFD).
  - Voice of the Costumer (VOC).
  - Complemento de las tecnologías habilitantes: CAD/CAM.



# Principios de QFD

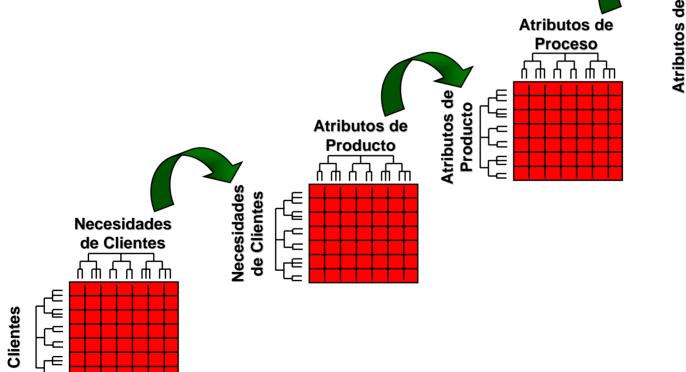
Extracción de la calidad demandada (cont´)



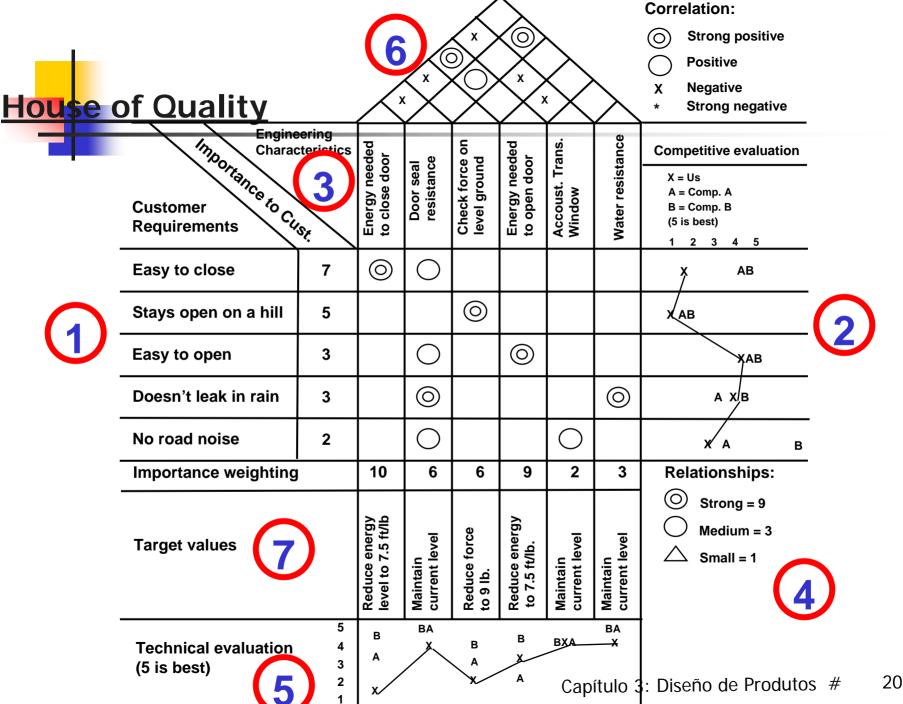
# Principios de QFD (cont.)

Extracción de la calidad demandada

(cont.)



Atributos de Control de Proceso



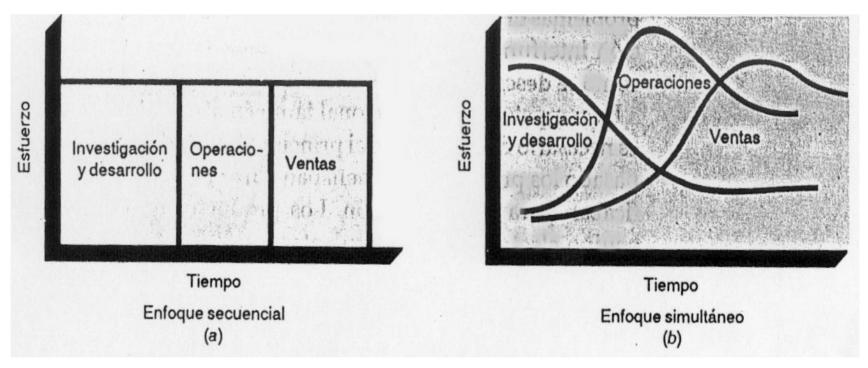


### Proceso de Desarrollo de la Tecnología

- Factores para tener en cuenta:
  - Falla de alineación en la tecnología:
    - Operaciones no puede fabricar el producto diseñado por el área de Investigación y Desarrollo (I&D).
  - Infraestructura existente puede no ser la más adecuada para la fabricación del producto.
  - Se sugiere un enfoque simultáneo entre las áreas de Investigación y Desarrollo, Mercadotecnia y Producción.
  - Es necesario tener un ambiente de innovación.
  - Es importante incluir a los proveedores.

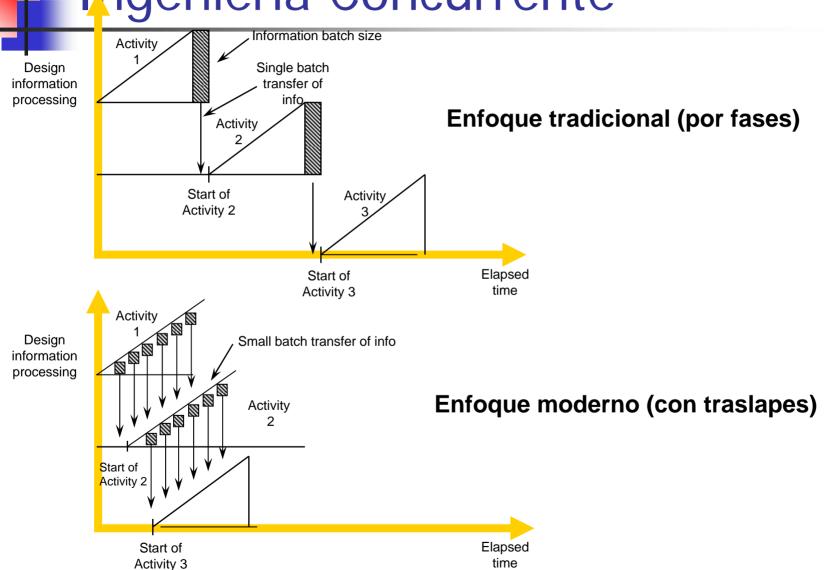


## Proceso de Desarrollo de la Tecnología



Interacción entre las Etapas

# Ingeniería Concurrente



3a



# Integración para el Diseño

- Los subcontratistas (proveedores) fabrican parte del producto, luego su integración en el diseño es importante:
  - Forma tradicional:
    - Entregar especificaciones y esperar resultados.
  - Paradigma integrador:
    - Trabajar en conjunto con los proveedores para un mejor diseño.
    - Implementar integración física e informática.



# Integración para el Diseño

- Otros aspectos importantes son:
  - La integración de los clientes al proceso.
  - La integración permanente de operaciones y fabricación con los diseñadores (diseño para la manufacturabilidad).
  - Construcción temprana de prototipos.



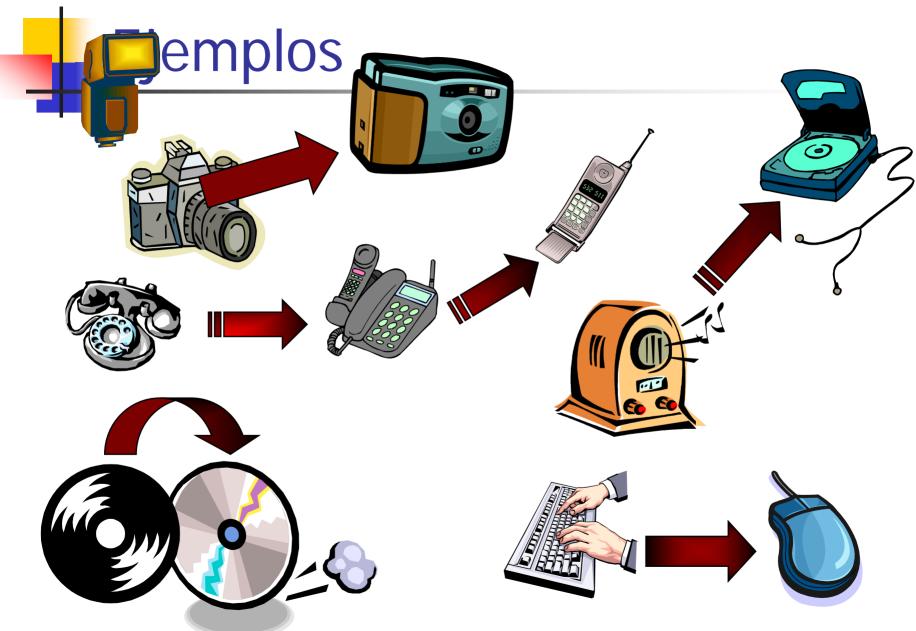
# Integración para el Diseñ

- Recolección de información
  - Los clientes generalmente NO expresan sus necesidades >>> es necesaria una interpretación!!!!
  - Utilizar preguntas focalizadas, al grano.
  - Investigar cómo los clientes utilizan nuestros productos.
  - Investigaciones de mercado.
  - Análisis de quejas de clientes.
  - Departamentos. internos: ingeniería, vental etc.



# Integración para el Diseño

- Extracción de la calidad demandada
  - Clientes hablan en "muchos idiomas".
  - Muchas veces hay mensajes ocultos.
  - Algunas de las necesidades no son identificadas ni por los mismos clientes.
  - Pueden haber usos desconocidos aún pa productos.



# Ensayemos con uno de los ejemplos...



- Recordemos que el objetivo principal es:
  - Mejorar la calidad de nuestro producto
- Por lo tanto
  - ¿Qué deberíamos analizar primero para lograrlo?
  - ¿Cuál información recolectar?



# Indicadores

- Dentro de las medidas de efectividad y eficiencia que podemos aplicar al proceso se tienen:
  - Costos de Desarrollo:
    - Indicadores financieros.
    - Uso de recursos.
  - Calidad de Diseño:
    - Para el cliente final.
    - Para la manufacturabilidad.
  - Tiempo de Desarrollo.



- Los productos van cambiando durante su ciclo de vida:
  - Rediseños.
  - Innovaciones (tecnológicas o de mercado).
  - Ejemplos:
    - Autos (Museo Ford en Detroit).
    - Teléfonos.
    - Artículos domésticos.



- Etapas en la innovación de productos y procesos:
  - Etapa I:
    - Productos con cambios constantes debido a a incertidumbre en el mercado o cambios tecnológicos.
    - Bajo nivel de producción.
    - Productos genéricos que se pueden ir cambiando con facilidad.
    - Producto y proceso en fluidez.
    - Altas velocidades de innovación.
    - Poca coordinación y eficiencia en producción.



- Costos altos.
- Competencia por productos.
- Válida para productos y procesos.

#### Etapa II:

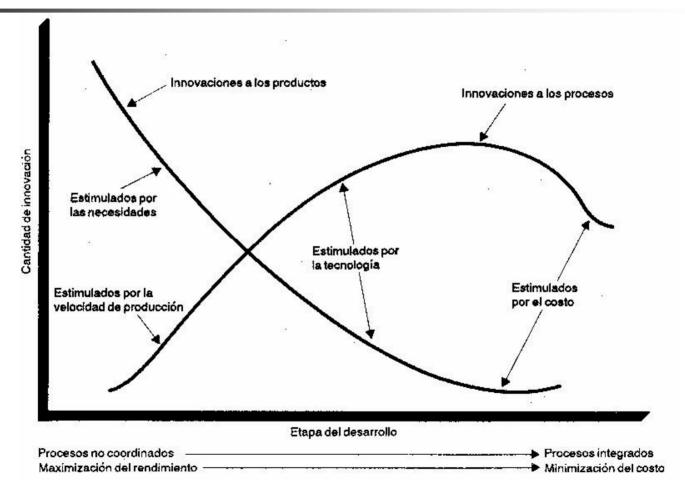
- Crece competencia por precios.
- Menores costos.
- Mayor eficiencia y control de la producción.
- Mayor automatización.
- Mayor volumen.
- Mayor flexibilidad.



#### Etapa III:

- Madurez.
- Estandarización de los productos llegando a convertirse en commodities.
- Fuerte competencia de precios.
- Fuerte interconexión e integración entre producto y proceso.
- Poca flexibilidad producto proceso (rigidez).



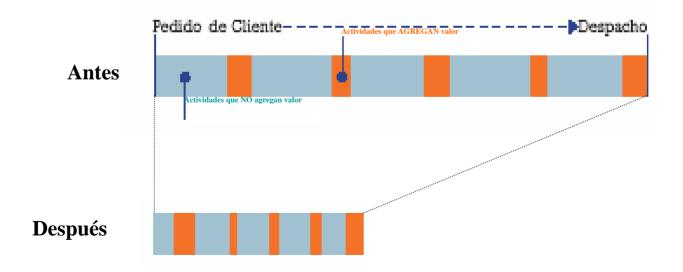


Modelo Dinámico de la Innovación en el Producto y en el Proceso



# Análisis del Valor

- Eliminar todo aquello que origina costos y no agrega valor al producto o servicio.
- El valor corresponde al percibido por el cliente.





# Variedad de Productos

- De acuerdo a los requerimientos de mercado es necesario tener alto número de productos (opciones para el cliente).
  - Lleva a más ventas, pero también a mayores costos de producción.
  - Se debe ver el trade-off entre los costos directos e indirectos de una línea versus su impacto en las ventas globales.
  - Casos:
    - SOPROLE.
    - Nike.



# Diseño Modular

- Permite alta variedad de productos con un pequeño número de productos genéricos.
- Ejemplos:
  - Muebles.
  - Carreras universitarias.
  - Paquetes turísticos.