CLASE - MACROECONOMIA

Referencia: Mankiw.

Cap. 22: Clase anterior
Cap. 23: La Medición del Costo de la Vida
Cap. 26: La Tasa Natural de Desempleo
Cap. 25: El Ahorro, la Inversión y el Sistema Financiero

Definición del Producto

PIB: Producto Interno Bruto

Valor (de mercado) de todos los bienes y servicios finales producidos en el país, en un periodo de tiempo determinado.

PIB Nominal:

- ✓ **valor de la producción correspondiente a un período, a los precios de ese período; es decir, está expresado en moneda corriente.**

PIB Real:

- ✓ **la producción se valora a los precios de un período o año base.**
- ✓ **Representa las variaciones de la producción física de la economía entre dos períodos, valorando todos los bienes a los mismos precios; es decir, valorados en precios constantes o moneda constante.**

La medición y los componentes del PIB

Producto Interior Bruto: valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos en un país durante un determinado periodo de tiempo.

"…valor de mercado…"

- ✓ **Se valoran los bienes utilizando los precios de mercado.**

La medición y los componentes del PIB

"…de todos los bienes y servicios…"

✓ **El PIB trata de ser exhaustivo, por lo que incluye:**

- **Tanto bienes tangibles (alimentos, vestido, automóviles…) como bienes intangibles o servicios (cortes de pelo, visitas a los médicos…).**
- **Incluye los servicios de vivienda.**
- **Siempre que la producción y venta se produzca de forma legal en los mercados. Por tanto, excluye**
  - **artículos producidos y vendidos ilegalmente (*economía sumergida*);**
  - **y los bienes y servicios que se producen y consumen en el hogar (*autoconsumo*).**

La medición y los componentes del PIB

"…finales…"

- ✓ **No se incluyen bienes intermedios para evitar la *doble contabilización*.**

- ✓ **Excepción: bienes intermedios que pasan a formar parte de las *existencias* de una empresa. En tal caso se consideran como bienes finales (en concreto, inversión) y sí se incluyen en el PIB de ese periodo.**

La medición y los componentes del PIB

"…producidos…"

- ✓ **No se incluyen bienes no producidos durante el periodo de referencia.**

  Ej. no se incluyen los coches usados.

"…en un país…"

- ✓ **Es producto INTERIOR, con independencia de la nacionalidad de la empresa productora.**

"…en un determinado periodo de tiempo…"

- ✓ **Producción que se realiza en un determinado periodo de tiempo (es una variable FLUJO).**

¿Cual es la diferencia entre una Variable de Flujo y una Variable de Stock?

La medición y los componentes del PIB

LOS COMPONENTES DEL PIB

PIB ® Y = C + I + G+ X - M

PIB ® Y = C + I + G+ XN

- ✓ **C: consumo**
- ✓ **I: inversión**
- ✓ **G: gasto público (compras del Estado)**
- ✓ **XN: exportaciones netas**
- ✓ **X: Exportaciones**
- ✓ **M. Importaciones**

Nota: esta ecuación es una *identidad*: una ecuación que debe ser cierta por la forma en que se definen sus componentes.

La medición y los componentes del PIB

CONSUMO

- ✓ **Gasto de los hogares en bienes y servicios, con la excepción de las compras de nueva vivienda.**

INVERSIÓN (compra de bienes que se utilizarán en el futuro para producir más bienes y servicios).

- ✓ **Gasto en equipo de capital, existencias y estructuras, incluidas las compras de nueva vivienda por parte de los hogares.**

GASTO PÚBLICO (o COMPRAS DEL ESTADO)

- **Gasto en bienes y servicios de la administración central y de las administraciones regionales y locales.**

La medición y los componentes del PIB

EXPORTACIONES NETAS

- ✓ **Gasto de los extranjeros en bienes producidos en nuestro país (exportaciones) menos gasto de los residentes de nuestro país en bienes extranjeros (importaciones).**

  Nota: Las importaciones se restan porque ya se incluyen en los otros componentes del PIB.

Tabla 1 PIB y sus Componentes. EE.UU.

	Total (in billions of dollars)	Per Person (in dollars)	Percent of Total
Gross domestic product, *Y*	$10,082	$35,375	100%
Consumption, *C*	6,987	24,516	69
Investment, *I*	1,586	5,565	16
Government purchases, *G*	1,858	6,519	18
Net exports, *NX*	−349	−1,225	−3

Copyright©2004 South-Western

PIB, Chile

Gasto del PIB: 2007, precios corrientes

(millones de pesos)

Consumo de *personas*	46,833,914	54.7%
Consumo de Gobierno	8,974,060	10.5%
Inversion	18,045,714	21.1%
Formacion Bruta de Capital Fijo		
Variacion de Existencias		
Exportaciones de Bienes y Servicios	40,310,186	13.8%
Importaciones de Bienes y Servicios	28,524,047	
PIB	**85,639,827**	**100.0%**

PIB real y nominal:
El deflactor del PIB

PIB real y nominal. El deflactor del PIB

Si el PIB es la valoración de lo producido, entonces puede aumentar de un periodo a otro por dos razones:

1) aumenta la producción;

2) aumenta la valoración: precios.

Para analizar la evolución de la economía, interesa distinguir estos dos efectos. Es decir, interesa distinguir:

- ✓ **PIB nominal: producción valorada a los *precios corrientes o vigentes*.**
- ✓ **PIB real: producción valorada a *precios constantes*.**

PIB real y nominal. El deflactor del PIB

¿Cómo calcular el PIB real?

- ✓**Se trata de conseguir un indicador de la cantidad producida al que no le afecten las variaciones de los precios.**

- ✓**Se calcula eligiendo un periodo o año de referencia, es decir, un *año base:* los precios de ese año se utilizan para valorar la producción, sea cual sea el periodo en que ésta se ha producido (a estos precios se les llama: *precios constantes del año base)*.**

PIB real y nominal. El deflactor del PIB

***Recapitulando*:**

El PIB nominal utiliza los precios actuales para asignar un valor a la producción de bienes y servicios de la economía.

El PIB real utiliza los precios constantes del año base para asignar un valor a la producción.

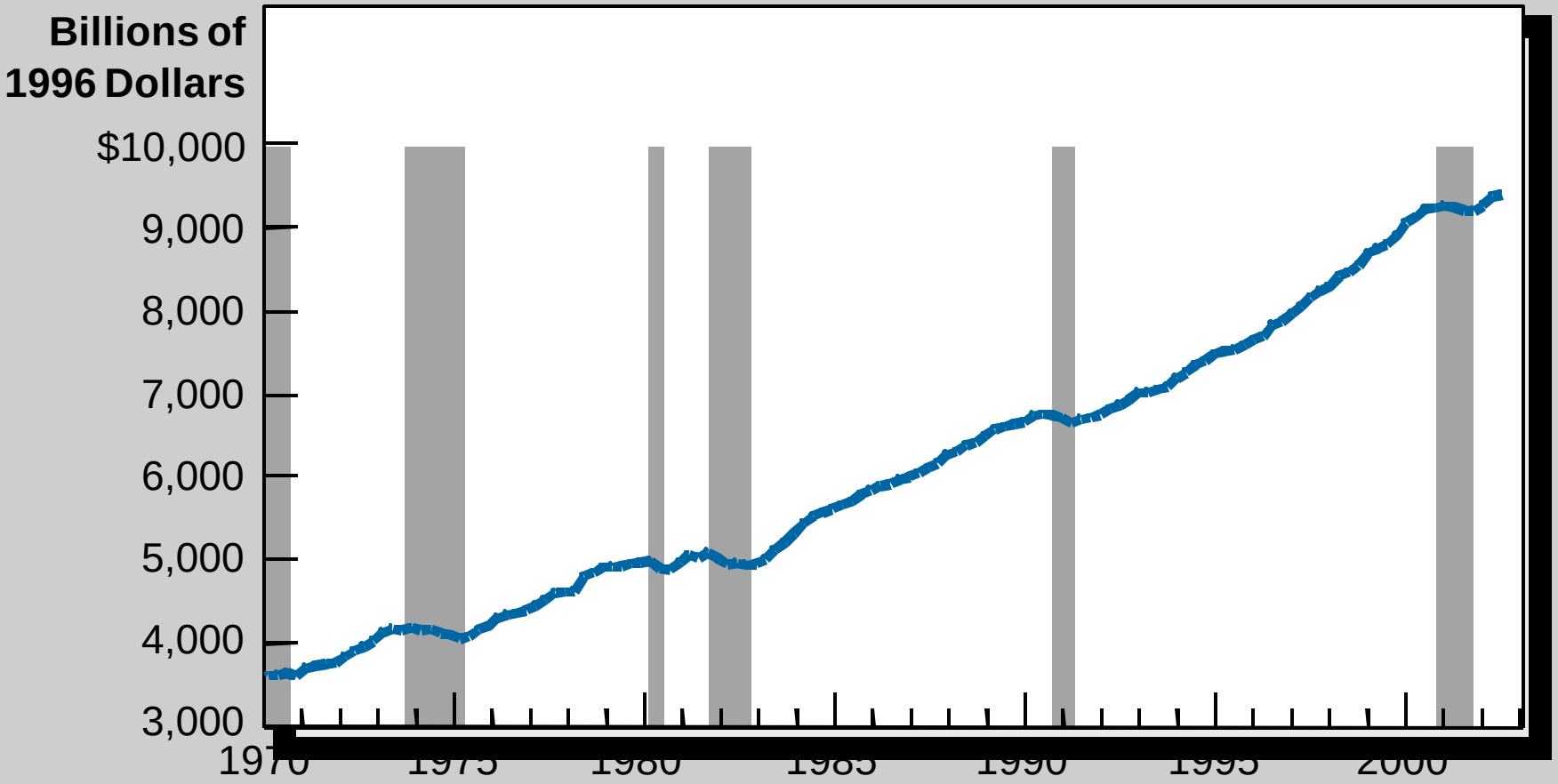
PIB real y nominal. El deflactor del PIB

El Deflactor del PIB

$$\text{deflactor del PIB} = \frac{\text{PIB nominal}}{\text{PIB real}} \text{x} 100$$

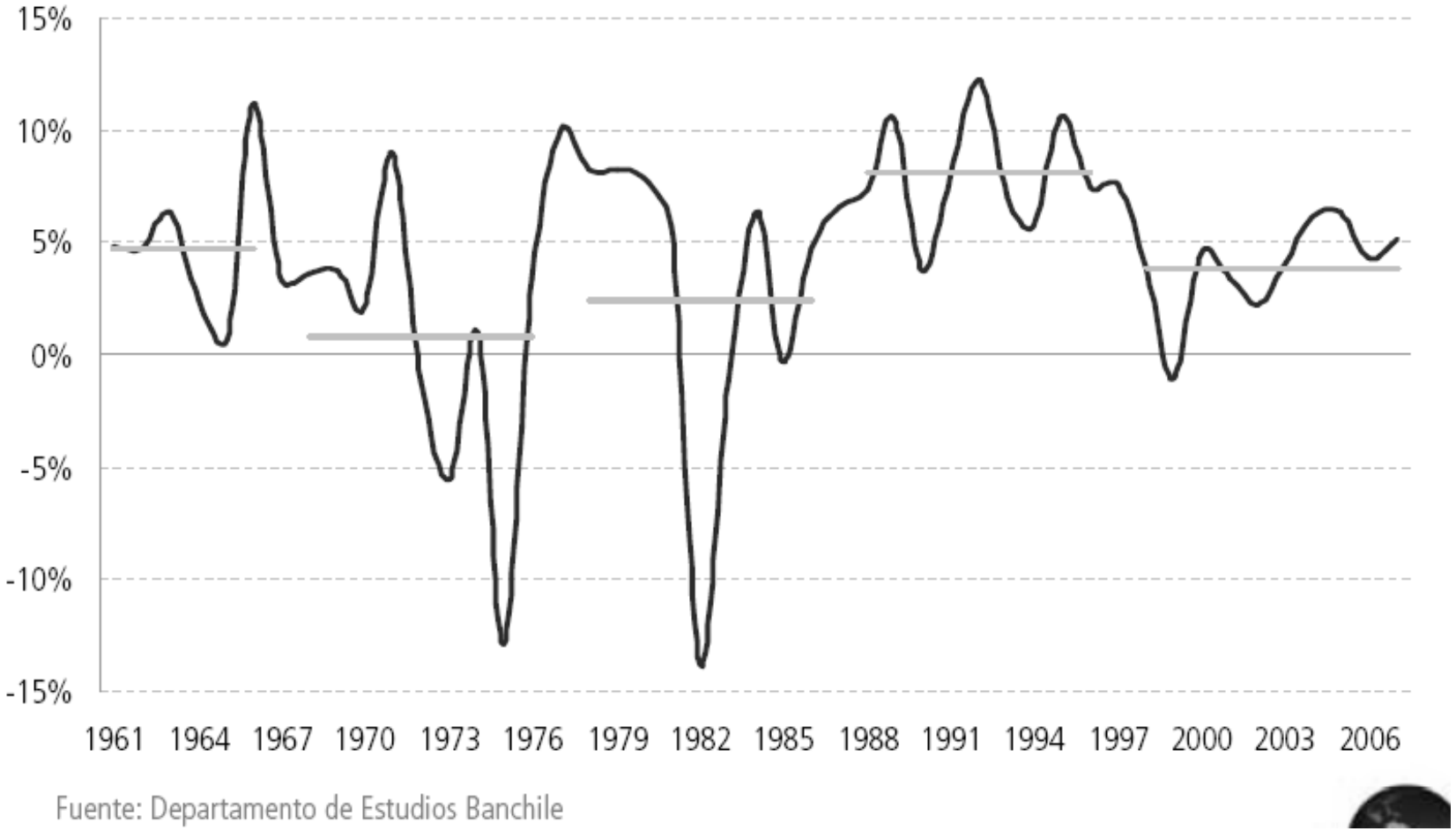
- ✓ **Es un indicador del nivel de precios. Mide el nivel actual de precios en relación con el año base.**
- ✓ **En el año base es siempre 100.**
- ✓ **En los años posteriores mide la variación del PIB nominal registrada desde el año base que no puede deberse a una variación del PIB real.**

Figura 2 PIB Real en los EE.UU.



Copyright © 2004 South-Western

Crecimiento PIB en Chile



Fuente: Rodrigo Aravena, Banchile

es el PIB una buena medida del bienestar económico?

- ✓ **PIB es el mejor indicador individual de la situación de una economía (bienestar)**
- ✓ **PIB per cápita nos dice el ingreso y el gasto promedio de una persona promedio en la economía.**
- ✓ **PIB per capita mas alto indica un mejor estandard de vida del país.**
- ✓ **Sin embargo, no es una medida perfecta de la calidad de vida, del bienestar de toda la población.**

es el PIB una buena medida del bienestar económico?

Por último: ¿

No tiene en cuenta…

- ✓ ***…aspectos como la salud o la calidad de la educación.***
- ✓ ***…el ocio.***
- ✓ ***…el valor de todo aquello que se realiza fuera del mercado.***
- ✓ ***…la calidad del medio ambiente.***
- ✓ ***…la distribución de la renta.***

- ✓ ***Aún así: ¿es fácil encontrar una alternativa mejor?***

La Medición de la Actividad Económica en el Corto Plazo: el IMACEC en CHILE

(ver clases introductorias)

IMACEC

- ✓**IMACEC:**
  Indicador Mensual de Actividad Económica, incluye el 90 por ciento de los bienes y servicios que integran el Producto Interior Bruto (PIB).

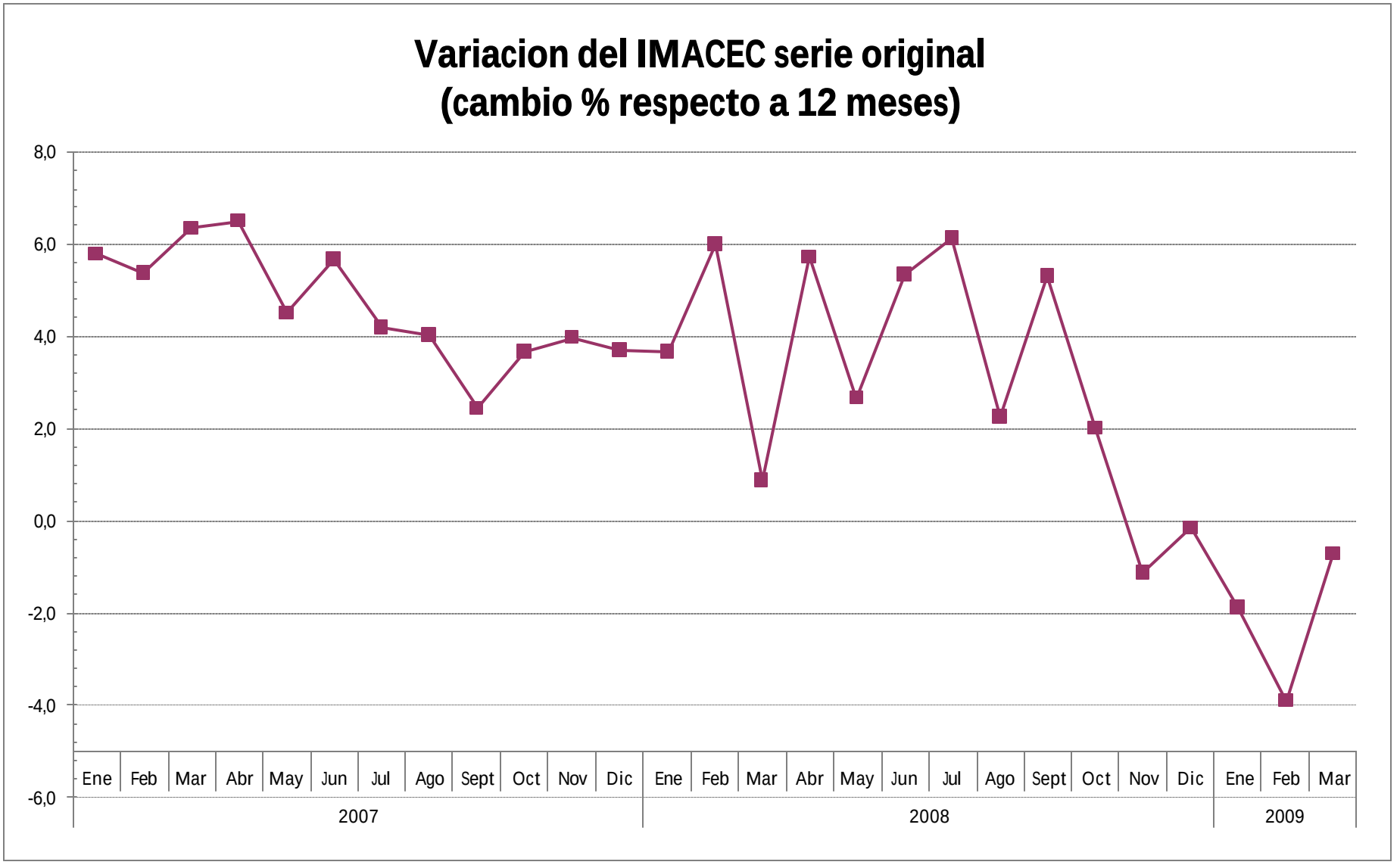
- ✓**Para la estimación del Imacec se utiliza un conjunto de fuentes de información que deben contar con dos dimensiones fundamentales: calidad y oportunidad.**
- ✓**Este último factor obliga en algunos casos a realizar revisiones posteriores de resultados**

INDICADOR MENSUAL DE ACTIVIDAD ECONÓMICA - IMACEC (1)

SERIE ORIGINAL

(Promedio 2003=100)

Año	Mes	Índice Original	Variación Porcentual 12 meses	Índice Desestacionalizado	Variación Porcentual Mes previo
2008	Ene	123,72	3,7	125,48	0,31
	Feb	119,04	6,0	127,03	1,24
	Mar	134,41	0,9	126,64	-0,31
	Abr	133,97	5,7	127,12	0,38
	May	131,52	2,7	127,03	-0,07
	Jun	129,12	5,4	129,15	1,66
	Jul	126,96	6,1	127,72	-1,10
	Ago	121,61	2,3	126,14	-1,24
	Sept	121,84	5,3	126,58	0,35
	Oct	126,38	2,0	125,49	-0,86
	Nov	121,38	-1,1	124,25	-0,99
	Dic	127,20	-0,2	123,33	-0,74
2009	Ene	121,39	-1,9	124,05	0,58
	Feb	114,40	-3,9	123,69	-0,29
	Mar	133,45	-0,7	123,94	0,21


Variacion del IMACEC serie original
(cambio % respecto a 12 meses)
8,0
6,0
4,0
2,0
0,0
-2,0
-4,0
-6,0
Ene Feb Mar Abr May Jun Jul Ago Sept Oct Nov Dic Ene Feb Mar Abr May Jun Jul Ago Sept Oct Nov Dic Ene Feb Mar
2007
2008
2009

Indicadores Macroeconómicos:

IPC e Inflación

(Ver clases introductorias)

INFLACION

La tasa de inflación es la variación porcentual de los precios (indice de precios) de un período a otro.

- ✓ $p_t = (P_t - P_{t-1}) / P_{t-1}$

- ✓ p_t : inflacion
- ✓ P_t : precios

- ✓ **IPC: La forma más conocida de calcular la inflación es a través del Indice de Precios al Consumidor (IPC).**

- ✓ **Indice de Precios: medida del nivel medio de los precios.**

- ✓ **El IPC se estima como un índice de Laspeyres, que mantiene constante la canasta del período base.**

Canasta del IPC:

- ✓ **Se obtiene a partir de la Encuesta de Presupuestos Familiares (INE) del 2008.**

Ponderaciones de las divisiones que forman el IPC

División	Ponderación canasta IPC (%)
1. Alimentos y bebidas no alcohólicas	17,87
2. Bebidas alcohólicas, tabaco y estupefacientes	2,10
3. Prendas de vestir y calzado	5,07
4. Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	12,73
5. Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	7,22
6. Salud	5,52
7. Transporte	18,74
8. Comunicaciones	4,01
9. Recreación y cultura	9,23
10. Educación	0,19
11. Restaurantes y hoteles	5,93
12. Bienes y servicios diversos	5,39

INFLACION

- ✓ **El IPC se estima como un índice de Laspeyres, que mantiene constante la canasta del período base.**

- ✓ **Ver Formula:**

$$P_t = \frac{\sum_{i=1}^{N} p_{it}\, q_{i0}}{\sum_{i=1}^{N} p_{i0}\, q_{i0}}$$

IPC

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR - IPC

(Base: diciembre 2008 = 100)

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Promedio	Variacion Dic a Dic.
1990	26.80	26.88	27.53	28.02	28.45	29.07	29.55	30.15	31.62	32.83	33.12	33.29	29.78	
1991	33.44	33.48	33.87	34.49	35.35	36.00	36.65	37.10	37.58	38.67	39.03	39.51	36.26	18.7%
1992	39.94	39.69	39.97	40.49	40.93	41.21	41.67	42.26	43.25	43.86	44.49	44.52	41.86	12.7%
1993	44.60	44.78	45.03	45.66	46.33	46.56	47.01	48.02	48.58	49.83	49.87	49.97	47.18	12.2%
1994	50.49	50.65	51.22	51.47	52.20	52.48	52.79	53.38	53.64	53.96	54.29	54.44	52.58	8.9%
1995	54.78	55.06	55.40	55.73	56.07	56.49	56.96	57.90	58.24	58.69	58.73	58.90	56.91	8.2%
1996	59.06	59.37	59.80	60.41	60.89	61.15	61.33	61.59	61.89	62.33	62.58	62.81	61.10	6.6%
1997	63.12	63.65	63.85	64.06	64.21	64.36	64.75	65.01	65.62	66.42	66.51	66.60	64.85	6.0%
1998	67.07	66.98	67.25	67.51	67.63	67.87	68.16	68.39	68.74	69.29	69.36	69.71	68.16	4.7%
1999	69.48	69.53	69.97	70.23	70.32	70.42	70.46	70.60	70.76	71.01	71.13	71.32	70.44	2.3%
2000	71.45	71.84	72.37	72.72	72.87	73.04	73.13	73.32	73.77	74.21	74.47	74.55	73.14	4.5%
2001	74.80	74.57	74.93	75.27	75.59	75.64	75.49	76.10	76.65	76.76	76.75	76.51	75.75	2.6%
2002	76.45	76.46	76.86	77.15	77.22	77.12	77.46	77.76	78.41	79.09	79.02	78.68	77.64	2.8%
2003	78.75	79.39	80.31	80.24	79.93	79.93	79.86	79.99	80.15	80.02	79.78	79.52	79.82	1.1%
2004	79.37	79.38	79.71	80.01	80.43	80.77	80.96	81.27	81.31	81.55	81.76	81.45	80.66	2.4%
2005	81.19	81.12	81.63	82.36	82.59	82.93	83.44	83.68	84.51	84.92	84.72	84.43	83.13	3.7%
2006	84.50	84.43	84.92	85.47	85.67	86.18	86.64	86.87	86.89	86.66	86.52	86.60	85.95	2.6%
2007	86.87	86.72	87.09	87.59	88.14	88.96	89.96	90.94	91.97	92.26	92.95	93.38	89.73	7.8%
2008	93.34	93.72	94.50	94.86	95.96	97.39	98.49	99.40	100.46	101.35	101.21	100.00	97.56	7.1%
2009	99.24	98.88												

Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas (INE).

Remuneraciones:

- **Nominales**
- **Reales**

Remuneraciones

	Indice de Remuneraciones		Variación
	Nominal	Real	Real
1994	100,0	100,0	
1995	113,5	104,8	4,8%
1996	126,8	109,2	4,1%
1997	137,8	111,8	2,4%
1998	148,7	114,7	2,7%
1999	157,4	117,5	2,4%
2000	165,7	119,2	1,4%
2001	174,4	121,1	1,6%
2002	182,4	123,6	2,0%
2003	189,2	124,7	0,9%
2004	194,7	127,0	1,8%
2005	204,4	129,3	1,9%
2006	215,5	131,9	2,0%
2007	231,3	135,6	2,8%

¿Cuánto es esperable que aumenten las remuneraciones en un año?
¿ Cuánto es esperable que aumenten las remuneraciones para una persona?

INDICE NOMINAL DE COSTO DE LA MANO DE OBRA POR HORA Y GRUPOS OCUPACIONALES
(Base Enero 2006=100)

Año y Mes	INDICES POR GRUPO OCUPACIONAL								
	Directores Adm. Pública y Empresa	Profesional, científicos e intelectuales	Técnico y profesional de ni vel medio	Empleados de oficina	Trab. de servs. pers. y de protección	Modelo, vendedores y demostradores	Oficiales, operarios y artesanos	Operedor de instal. máquinas y montadores	Trabajadores no calificados
2006 Enero	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
Febrero	100.62	100.55	100.52	100.09	100.26	100.06	100.27	99.96	100.33
Marzo	100.86	101.22	100.66	100.94	99.38	100.74	100.86	100.07	99.95
Abril	101.01	101.72	101.03	101.57	99.17	101.96	101.63	100.56	100.78
Mayo	101.36	101.87	101.25	101.47	98.76	102.57	102.18	101.23	100.88
Junio	101.38	102.29	101.31	101.46	99.20	102.19	103.50	101.60	101.21
Julio	101.80	102.51	101.50	101.17	99.04	102.50	103.30	101.61	101.70
Agosto	102.04	102.87	101.21	101.58	99.35	102.32	104.03	102.42	102.32
Septiembre	103.08	103.23	101.66	102.26	99.82	103.47	104.94	102.57	102.38
Octubre	103.60	103.40	101.54	102.16	100.91	103.20	105.05	102.23	102.82
Noviembre	104.00	103.54	101.84	102.75	101.60	103.05	105.48	102.27	103.01
Diciembre	105.19	104.63	103.23	104.28	102.96	104.14	106.27	103.84	104.33
2007 Enero	105.92	104.45	103.95	104.33	103.01	105.02	106.84	104.88	104.27
Febrero	106.22	104.98	104.35	104.54	103.20	105.83	107.55	104.68	104.56
Marzo	109.02	105.60	104.64	104.96	104.11	105.15	109.07	105.06	105.02
Abril	109.84	105.88	104.33	105.57	103.89	105.44	109.42	105.53	105.87
Mayo	109.43	105.36	104.32	105.71	102.99	105.83	110.02	107.22	106.36
Junio	109.41	105.27	104.74	106.69	102.90	107.52	110.15	106.97	107.25
Julio	110.10	106.13	106.20	107.89	103.06	108.26	111.86	108.76	109.52
Agosto	110.32	106.38	106.77	108.07	103.53	108.45	113.18	108.79	109.68
Septiembre	111.49	107.06	107.73	108.86	104.08	109.02	112.95	109.59	110.82
Octubre	111.84	107.39	108.15	109.12	104.33	109.58	114.14	110.10	111.10
Noviembre	112.03	107.91	108.94	109.59	104.86	110.46	114.24	110.29	111.34
Diciembre	113.42	109.74	110.22	110.84	105.42	112.06	115.10	111.51	112.74
2008 Enero	114.43	109.99	111.24	111.99	105.24	112.57	116.71	110.98	113.04
Febrero	115.00	109.85	111.37	112.83	105.29	112.35	117.28	111.33	113.43
Marzo	116.77	110.37	111.66	113.77	106.32	112.99	117.73	113.14	114.48
Abril	116.83	110.99	111.95	114.53	106.70	114.08	118.78	113.30	115.94
Mayo	117.35	111.60	112.97	114.87	106.59	113.90	118.87	113.65	116.39
Junio	117.88	111.96	113.41	115.04	107.47	113.20	119.09	115.08	116.88
Julio	119.06	112.61	114.58	116.93	107.97	113.46	119.84	117.10	118.53
Agosto	**119.74**	**113.26**	**115.31**	**117.65**	**108.97**	**114.39**	**119.97**	**117.47**	**119.58**

INDICADORES MACROECONOMICOS:

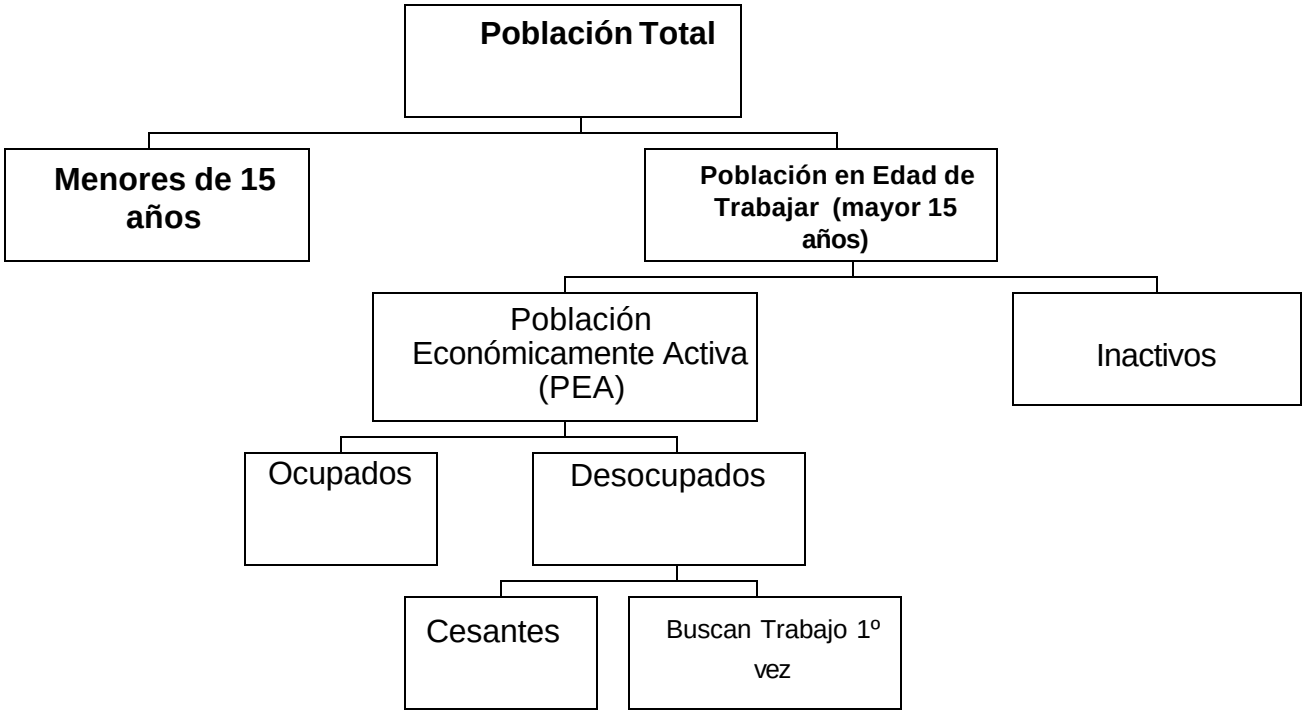
- ✓ **Empleo y Tasa de Desocupación**
- ✓ **Tasa Natural de Desempleo**

¿Còmo se Mide el Desempleo?

- ✓ **El Desempleo se mide a través de Encuestas de Hogares.**
  - **Chile: INE y Depto. Economía de la Universidad de Chile**
  - **EE.UU: Bureau of Labor Statistics (BLS).**

  - **Basado en las respuestas las personas se clasifican en 3 categorìas:**
    - **Empleados**
    - **Desempleados**
    - **Inactivos (fuera de la fuerza de trabajo)**

COMPOSICION DE LA POBLACION. Chile.



Tasa de Desocupación:

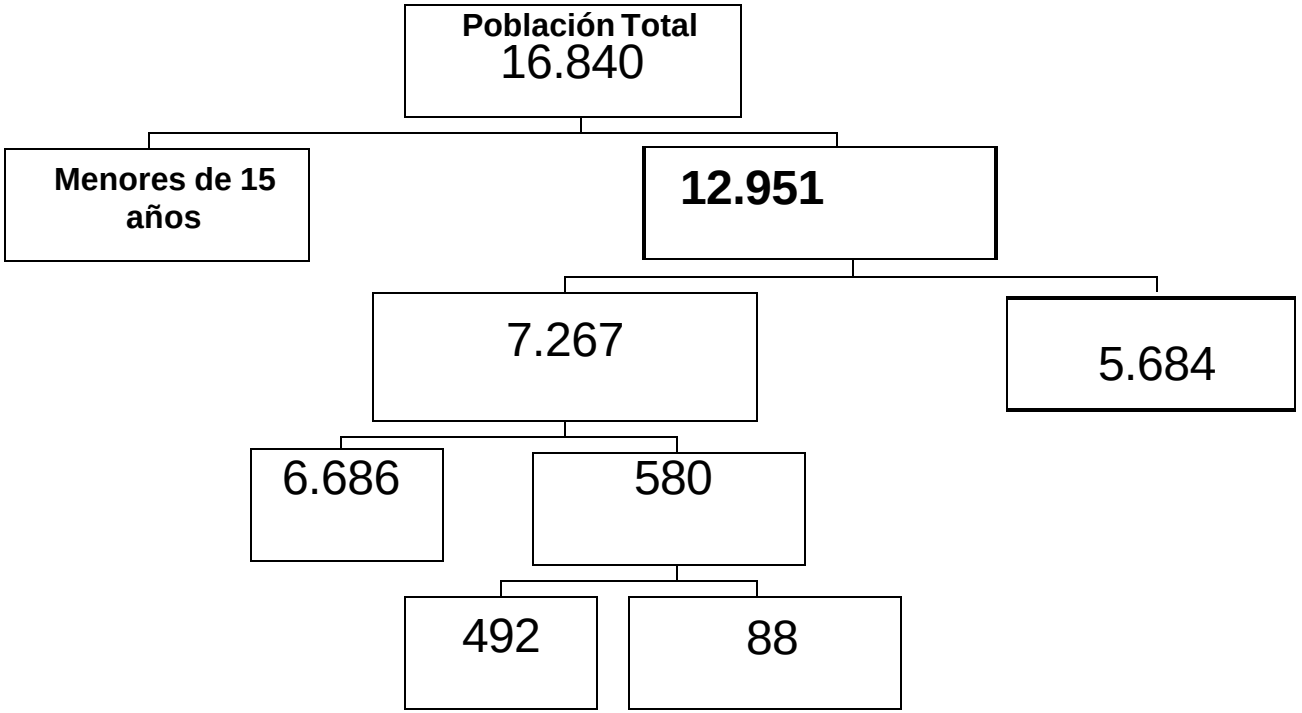
Tasa de Cesantía:

Tasa de Participación:

Nota: La Población Económicamente Activa también se denomina Fuerza de Trabajo

COMPOSICION DE LA POBLACION. Nov. 2008-Ene 2009

(miles de personas)



Tasa de Desocupación: 8,0%

Tasa de Cesantía: 6,8%

Tasa de Participación: 56%

CLASIFICACION DE LA POBLACION: EMPLEO Y DESEMPLEO

•La población se clasifica en términos económicos según su relación con el mercado laboral (¿desean trabajar?, están desempleados?)

•El empleo y el desempleo se miden a través de Encuestas de Hogares (Instituto Nacional de Estadísticas, INE)

•Ocupado: persona que trabaja al menos una hora a la semana y recibe ingresos por ese trabajo. (Se incluyen los familiares no remunerados que trabajan más de 15 hrs. a la semana, sin recibir remuneración).
•Desocupado: no está trabajando y está buscando activamente trabajo.
•Población Económicamente activa (PEA) o Fuerza de Trabajo: ocupados más desocupados.
•Tasa de desempleo o tasa de desocupación: desocupados / PEA
•Tasa de cesantía: cesantes/PEA
•Tasa de participación: PEA /Población en edad de trabajar

•Tasa natural de desempleo: aquel nivel de desempleo que se produce por la demora natural en encontrar trabajo.

Cuadro 1

POBLACION TOTAL Y DE 15 AÑOS Y MAS POR SITUACION EN LA FUERZA DE TRABAJO, NIVEL NACIONAL, SEGUN SEXO Y PERIODO . 1/ 2/
(MILES DE PERSONAS)
Feb - Abr 2009

Sexo y Período		Total	Población de 15 años y más									
				Fuerza de Trabajo					Fuera de la Fuerza de trabajo	Tasa de Participación	Tasa de Ocupación	Tasa de Desocupación
			Total	Total	Ocupados	Desocupados						
						Total	Cesantes	Buscan trabajo primera vez				
Ambos sexos												
Feb - Abr	2008	16.715,50	12.790,95	7.180,85	6.631,66	549,19	464,32	84,87	5.610,10	56,1	51,8	7,6
Ene - Mar	2009	16.866,89	12.986,37	7.276,66	6.607,50	669,16	569,03	100,13	5.709,70	56,0	50,9	9,2
Feb - Abr	**2009**	**16.880,79**	**13.004,21**	**7.316,25**	**6.599,91**	**716,33**	**618,20**	**98,13**	**5.687,97**	56,3	50,8	9,8
Var. Anual		**1,0%**	**1,6%**	**1,9%**	**-0,5%**	**23,3%**	**24,9%**	**13,5%**	**1,4%**	**0,2%**	**-2,2%**	**21,9%**
Var. Trim. Anterior		**0,1%**	**0,1%**	**0,5%**	**-0,1%**	**6,6%**	**8,0%**	**-2,0%**	**-0,4%**	**0,4%**	**-0,3%**	**6,1%**
Hombres												
Feb - Abr	2008	8.274,09	6.276,42	4.518,89	4.231,87	287,02	250,51	36,51	1.757,53	72,0	67,4	6,4
Ene - Mar	2009	8.348,91	6.373,54	4.557,88	4.184,28	373,60	327,73	45,88	1.815,66	71,5	65,7	8,2
Feb - Abr	**2009**	**8.355,83**	**6.382,46**	**4.565,21**	**4.159,00**	**406,21**	**359,91**	**46,30**	**1.817,25**	71,5	65,2	8,9
Mujeres												
Feb - Abr	2008	8.441,41	6.514,53	2.661,96	2.399,80	262,16	213,81	48,35	3.852,57	40,9	36,8	9,8
Ene - Mar	2009	8.517,98	6.612,82	2.718,78	2.423,23	295,56	241,30	54,25	3.894,04	41,1	36,6	10,9
Feb - Abr	**2009**	**8.524,96**	**6.621,75**	**2.751,03**	**2.440,91**	**310,12**	**258,29**	**51,83**	**3.870,72**	41,5	36,9	11,3

FUENTE: Encuesta Nacional del Empleo. INE.
1/ Cifras Preliminares
2/ En algunos casos los totales difieren de la suma de los subtotales, debido a redondeo de cifras, propio del proceso de expansión.

¿La tasa de Desempleo mide lo que deseamos?

- ✓ **Distinguir: ¿Desempleo e Inactivo?.**

- ✓ **Trabajador descorazonado (desanimado), personas a las que les gustaría trabajar, pero que dejaron de buscar trabajo (no figuran en las estadisticas de desempleo).**

- ✓ **Otras personas pueden declarar estar desempleados, con el objetivo de lograr subsidios ($)…ejemplo…..**

¿Porque siempre existen personas desempleadas?

- ✓ **En un mercado del trabajo ideal, los salarios se debieran ajustar para ajustar la oferta y demanda, asegurando que todos los trabajadores tengan empleos.**

- ✓ **Pero aun en pleno empleo, existe una tasa natural de desempleo.**

Algunas razones por las cuales en los Mercados del Trabajo existe desempleo:

- ✓ **Desempleo por Búsqueda de Trabajo:**
- ✓ **Desempleo estructural: … derivado de shocks estructurales… caracteristicas OO y Dda. difieren….**
- ✓ **Desempleo cìclico: fluctuaciones transitorias OO o Dda.**

- ✓ **Desempleo derivado legislaciòn de:**
  - **Leyes de salario mínimo (*)**
  - **Sindicatos (*)**

(*) Nota para temas de Monopsonio

Tipos de Desempleo

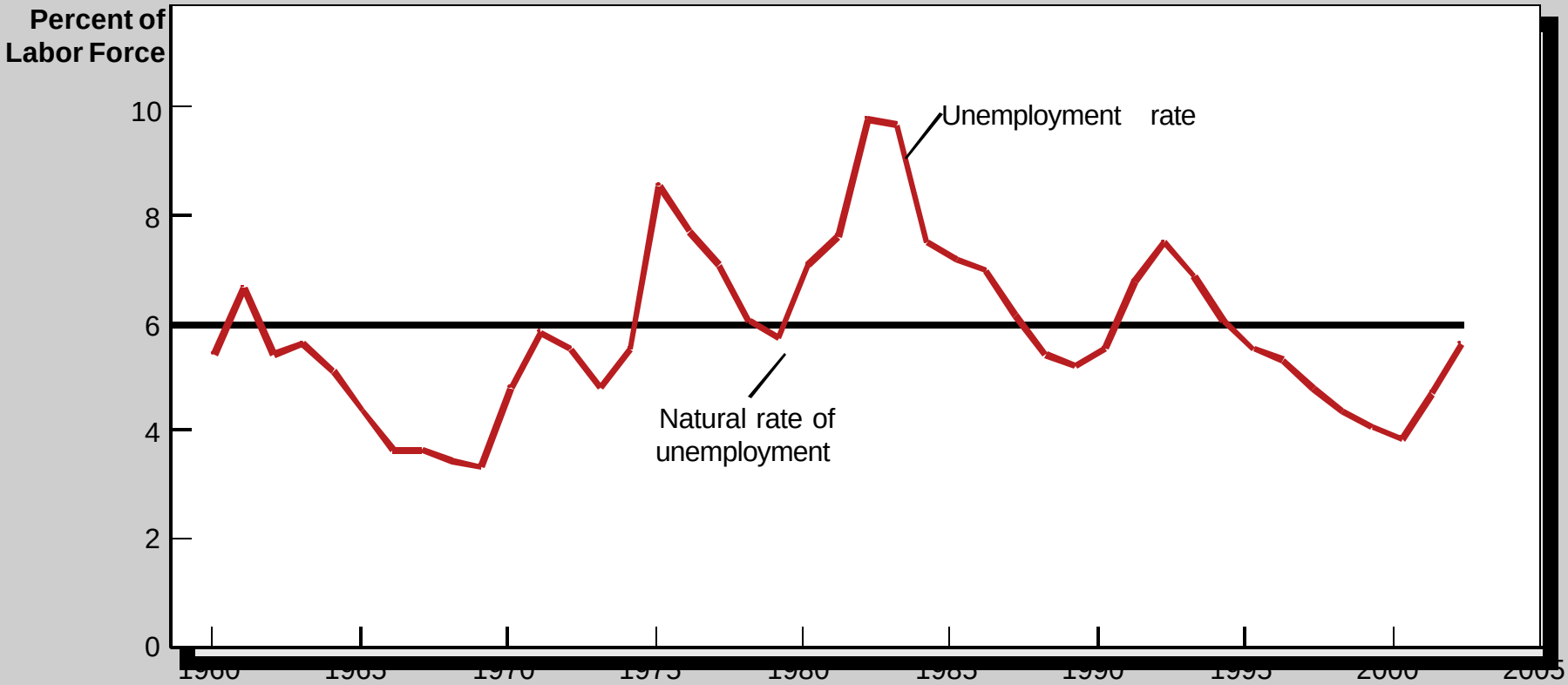
- ✓ **Los tipos de desempleo se pueden dividir en distintas categorias:**
  - **La Tasa de Desempleo natural**
  - **Desempleo Cíclico**
  - **Desempleo Estructural**

Tasa de Desempleo Natural

- **Tasa natural en torno a la cual fluctua el desempleo; es el desempleo que permanece aún en el largo plazo, cuando la economía esta a plena capacidad instalada.**

- **“Es la tasa de desempleo que la economìa normalmente experimenta”.**

Figura 2 Unemployment Rate Since 1960



Copyright©2003 Southwestern/Thomson Learning

Identificando Desempleo

- ✓ ***Desempleo Cíclico:***
  - **Son las fluctuaciones del desempleo en torno a la tasa natural.**
  - **Esta asociado a los ciclos econòmicos.**

Porque siempre hay personas desempleadas

- ✓ ***Desempleo Estructural*** **es el desempleo que resulta porque el numero de puestos de trabajo disponibles en un mercado laboral no es suficiente para todos aquellos que buscan trabajo.**
- ✓ **O,**
- ✓ **Porque las caracteristicas de la Oferta y Demanda difieren**

Busqueda de Empleo:

- **Es el proceso mediante el cual los trabajadores encuentran el trabajo apropiado para sus caracteristicas y preferencias.**
- **Se deriva del hecho que toma tiempo que las personas (calificadas) encuentren un “match” apropiado.**

SEARCH Unemployment: Desempleo por Busqueda de Trabajo:

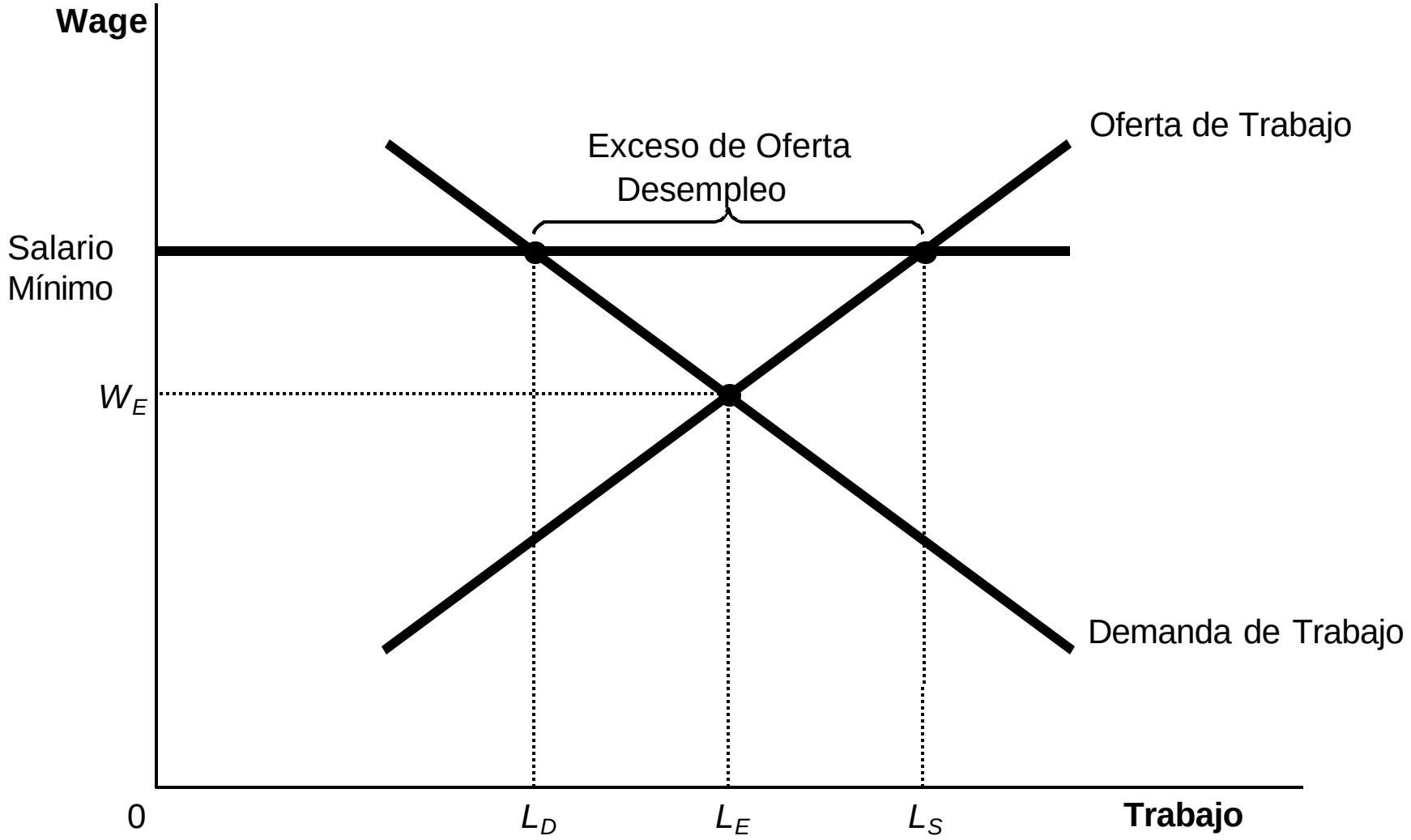
- ✓ **Este desempleo no está causado por un elevado salario.**
- ✓ **Este desempleo se deriva del periodo de tiempo para encontrar un empleo.**

Leyes del Salario Mínimo

- ✓ **Cuando el salario mínimo se establece por sobre el salario de "equilibrio", entonces se crea desempleo…..**

- ✓ **Siempre…??**

Figura 4 Desempleo y Salario Mínimo



Copyright©2003 Southwestern/Thomson Learning

La Teoría de Salarios de Eficiencia

¿Porqué no bajan los salarios cuando hay desempleo …..?

✓Salarios de Eficiencia son salarios "por sobre el equilibrio" pagados por las firmas con el objetivo de aumentar la productividad del trabajador.

….. Las firmas operan con una mayor productividad con salario mas altos, debido a que: ….

- **salud de los trabajadores**
- **menores tasas de rotación**
- **importancia de salarios relativos**
- **"pool" de postulantes**

La Teoría de Salarios de Eficiencia

- ✓ **Una firma puede prefesir salarios más altos que el equilibrio debido a :**
  - **Esfuerzo de los Trabajadores: …mayores salarios…mayor esfuerzo**
  - **Calidad de los Trabajadores: …mayores salarios…mejor calidad…**

Comentarios

- **Existen razones “endógenas”, no solo la legislación,**
- **por lo cual el ajuste salarial en los mercados laborales puede no ocurrir,**
- **o ser muy lento.**

- **Trade off entre ajuste via empleo, vs. ajuste via salarios.**