

Tópicos de Economía Mundial

Sesión 2

El sector externo

Balanza Pagos → 1. Cuenta corriente = $X - M$
2. Cuenta de capitales = $K^* - K$

Diferencia es el cambio en reservas.

Dinero, Precios y Tipo de Cambio: Conceptos

Tipo de cambio (e) es el precio de una moneda en términos de otra

Usaremos: $e \equiv$ precio del dólar en términos de pesos

$R \equiv$ valor real realtivo de estas monedas = eP^*/P

Durante los 90s, caída real del dólar = 2% por año. Japón 50%.

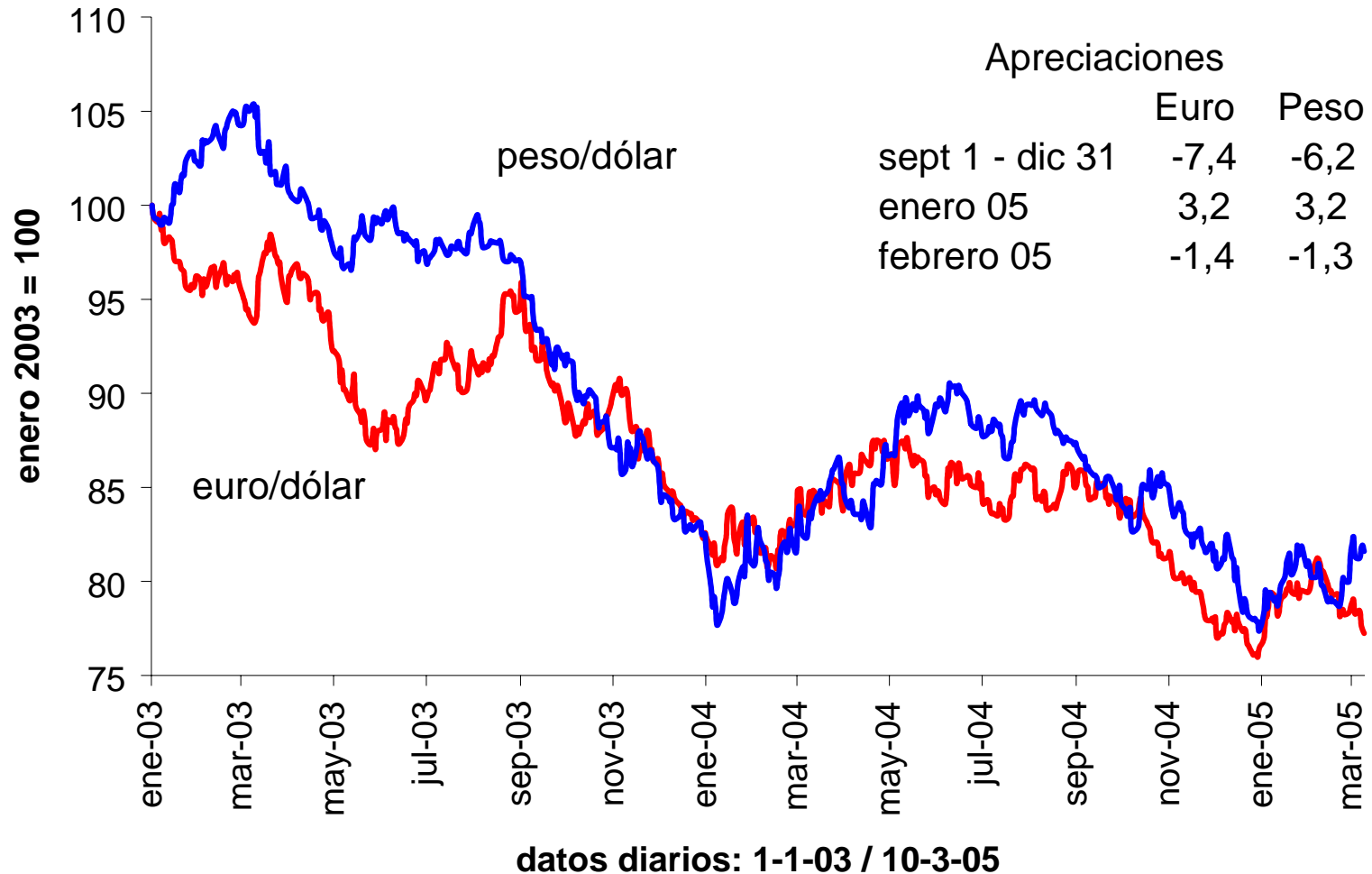
$$R = (\$/US)(US/\text{canasta USA})/(\$/\text{canasta Chile})$$
$$= \text{canasta en Chile} / \text{canasta en USA}$$

Exportaciones e importaciones = $f(R)$ pero no $f(e)$

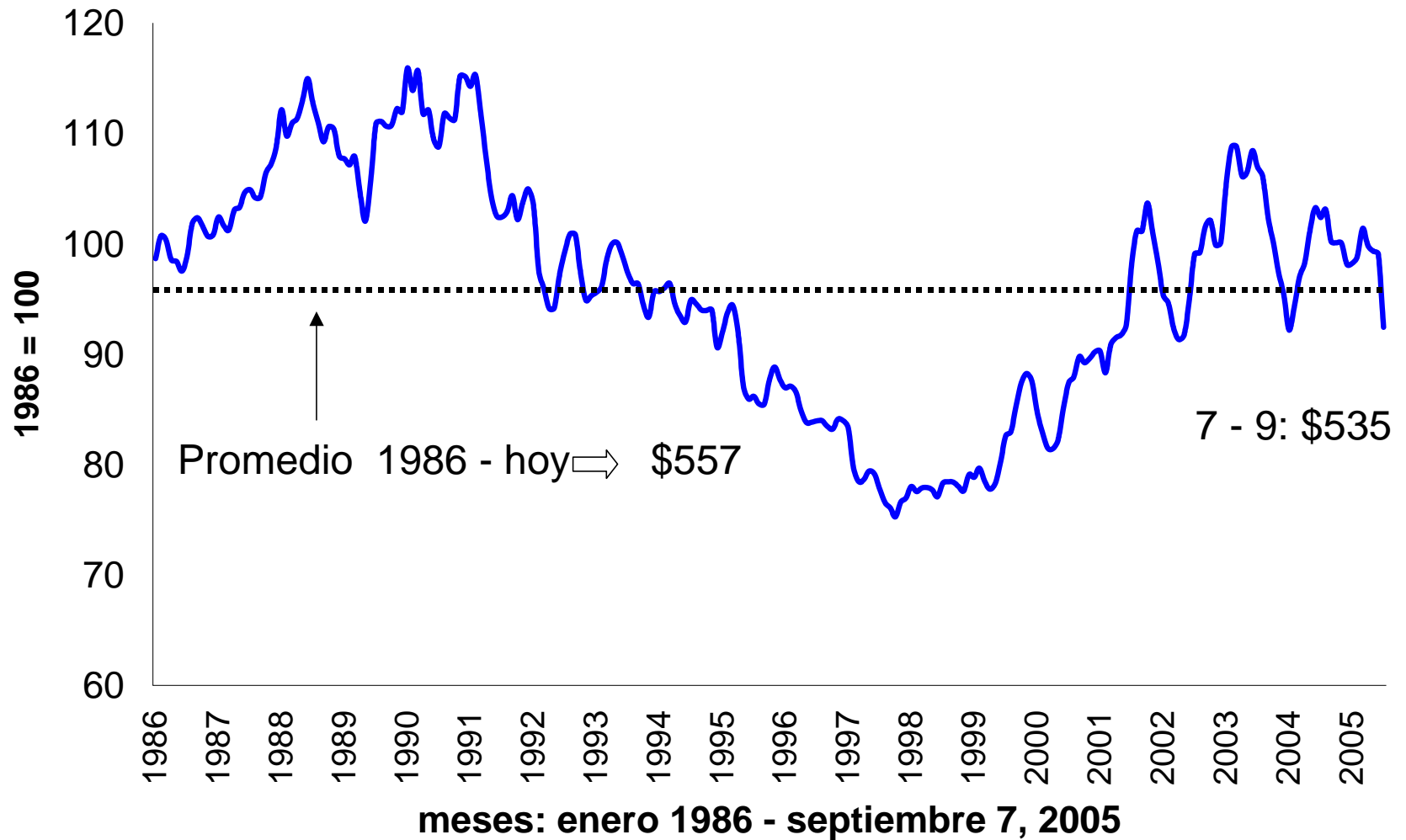
Paridad cambiaria $\Rightarrow P = e P^*$

Aranceles, costos de transporte, cortes de pelo
("Bic Mac parity").

Tipos de Cambio



Tipo de Cambio Real en Chile



Estimaciones del tipo de cambio

		Tipo de cambio equilibrio		En el c/p?
Hoy		Dado TCR 1986 - 05	Dado modelo BC	Dado \$/Euro 2003 - hoy
Peso	580	557	< 600	638
Euro	1,21	---	---	---

El enfoque monetario de la balanza de pagos

¿Por qué se fija el tipo de cambio?

Si e fijo $\Rightarrow \pi = \pi^*$

¿Cómo se fija el tipo de cambio?

Ajuste automático: si $\pi > \pi^*$, BP déficit, RI caen, M cae hasta que inflaciones se igualan.

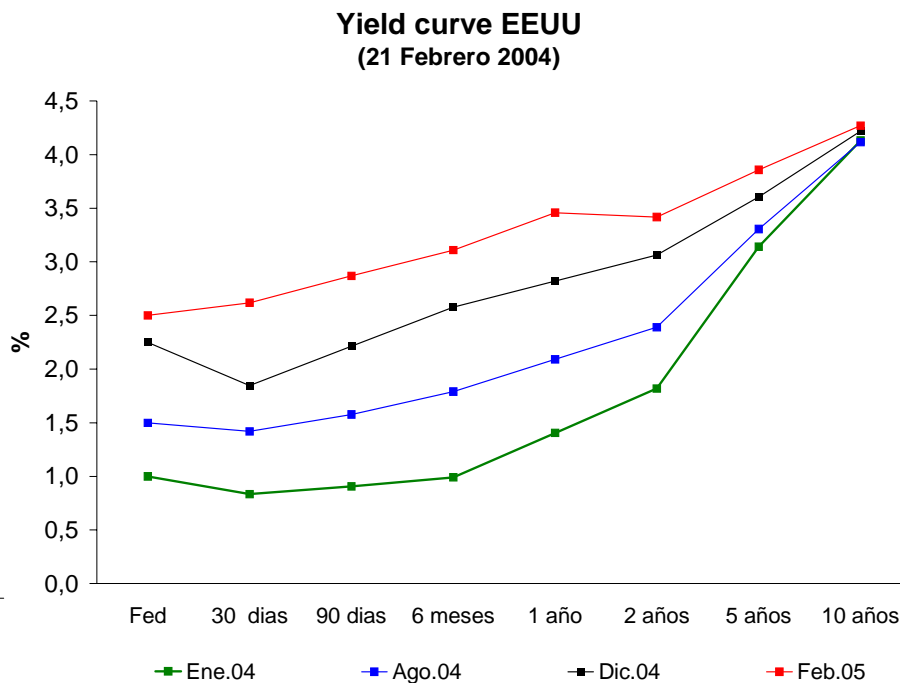
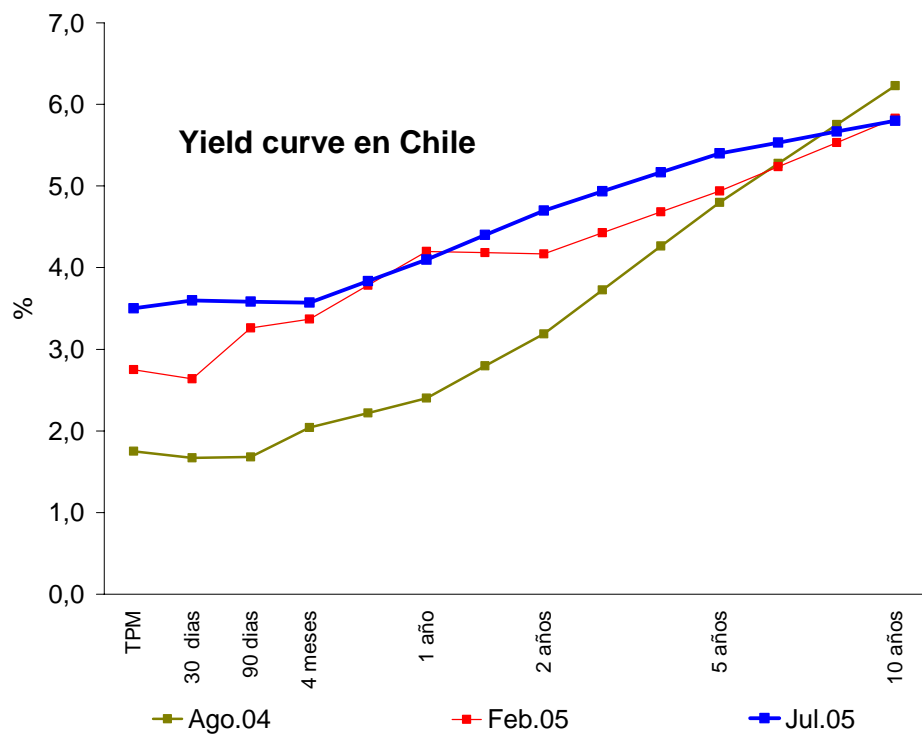
Discusión: Tipo de cambio fijo: Chile, México y Argentina.

Paridad financiera

$$1+i_t = (1/e_t) (1+i_t^*) Ee_{t+1}$$

$$\Rightarrow i_t = i_t^* + (Ee_{t+1} - e_t) / e_t$$

Por lo tanto, si Ks se mueven libremente y el tipo de cambio está fijo (o esperado fijo) $\Rightarrow i_t = i_t^*$



Modelo de Ricardo

Entorno

Equilibrio economía cerrada

Equilibrio economía abierta

Ganancias del intercambio

Problemas del modelo

Problemas del modelo de Ricardo

Especialización

Ganancias agregadas pero pérdidas sectoriales

Comercio interindustrial aumenta opciones de consumo agregado pero reduce ingreso real de factor específico (intensivamente utilizado) en el sector sustituidor de importaciones.

¿Comercio intraindustrial?

“Nueva teoría” de comercio

Los datos muestran que:


Comercio entre países desarrollados.

Comercio intraindustrial.

A veces, efectos en distribución de Y
no significativos.

Modelo de Krugman

Iguales tecnologías y preferencias entre países

 $(P_1/P_2)^A = (P_1/P_2)^B$

pero economías de escala y “amor por variedad”.

$$Q^i = L^i - 5$$

$$L^i = 20, i = A, B$$

Autarquía

$$Q_1^A = C_1^A = Q_2^A = C_2^A = 5$$

$$L_1^A = L_2^A = 10, \text{ idem para B}$$

$$\rightarrow Q_i^W = Q_i^A + Q_i^B = 10, \text{ para } i = 1, 2$$

Comercio


Si A especializado en 1, B especializado en 2.

$$Q_1^A = 20 - 5 = 15$$

$$Q_2^A = 0$$

$$Q_1^B = 0$$

$$Q_2^B = 20 - 5 = 15$$

 $Q_1^{WTrade} = Q_1^{ATrade} + Q_1^{BTrade} = 15 + 0 >$
 $Q_1^{AAutarquía} + Q_1^{BAutarquía} = 5 + 5 = 10$

Implicancias

Comercio intraindustrial

Comercio entre países iguales
(desarrollados).

Efectos en distribución de Y no significativos.

Top 10 Beer Brands US (2002)

Bud Light: 16.7%

Budweiser: 16.3%

Coors Light: 8.18%

Miller Lite: 7.77%

Natural Light: 4.03%

Busch: 3.73%

Corona Extra: 3.02%

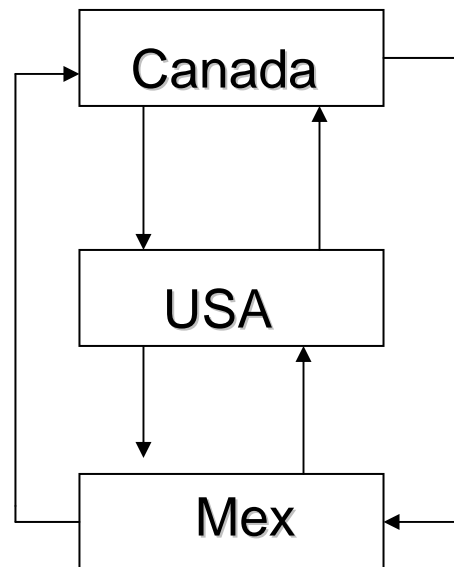
Busch Light: 2.72%

Miller High Life: 2.62%

Miller Genuine Draft: 2.62%

Total top 10: 67.4%

Total barrels in millions 206.6



Canadá y USA comercio intraindustrial.

Canadá y USA con México comercio interindustrial

Instrumentos de Política Comercial

Curvas oferta de exportaciones y demanda por importaciones

Análisis de excedentes

Ver arancel: $P_{\text{tax}}^* = P_{\text{tax}} - t$

Ver subsidio: $P_{\text{sub}}^* = P_{\text{sub}} - s$

Aranceles: Uniformes o diferenciados

¿Por qué bajarlos?

¿Cómo bajarlos?

¿Por qué bajarlos?

Eficiencia: potencia uso de recursos
aumenta competitividad real de productores
reduce poder monopólico
reduce desviación de comercio

Incentivos: fomenta innovación tecnológica
reduce *lobby* y corrupción

=> Favorece el crecimiento económico sostenido

Bienestar: reduce precios para consumidores

aumenta competitividad real de productores

reduce poder monopólico

reduce desviación de comercio

¿Cómo bajarlos?

Gradualidad: beneficiosa porque da tiempo para reconversión (reasignación de recursos, información)

pero,

retarda beneficios, da tiempo para lobby de perdedores, reduce credibilidad de la política, costos administrativos

¿Diferenciación?

Genera incentivos incorrectos

Si bienes de capital, perjudica a la mano de obra

Obstaculiza creación de nuevas empresas

Promueve desarrollo de industrias de ensamblaje
con bajo valor agregado