

MBA, U. de Chile

Raphael Bergoeing
Octubre, 2004

Chile y su Inserción Internacional: Algunos Temas Relevantes

I. Evidencia Empírica

- Patrones de Comercio
- Política Comercial

II. Teoría

- Ventajas Comparativas
- Economías de Escala

III. Comercio Internacional: Los Temas Claves y Aplicaciones

- Ganancias Totales y Sectoriales
- Política Comercial
 - Multilateralismo o regionalismo: NAFTA, Mercosur, U.E.
 - Tarifas: ¿Uniformes o diferenciadas?; Salvaguardias; Compensaciones

IV. Enseñanzas

- Crecimiento
- Desarrollo

I. Evidencia Empírica Chilena

Chile: Indicadores Macroeconómicos

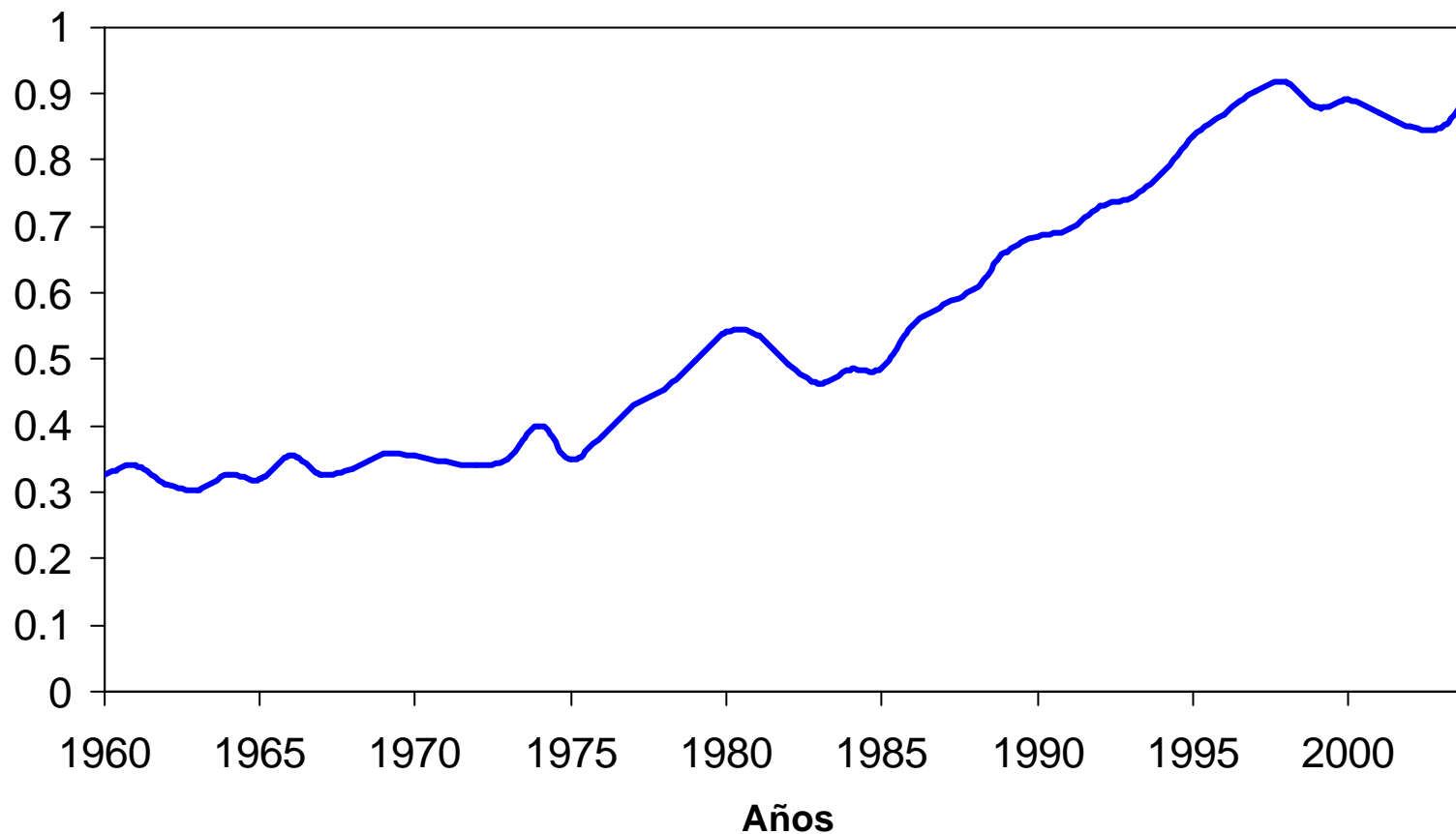
	PGB Crec %	Inflación %	Déficit P. % del PGB	Desempleo %	Inversión % PGB	Exportaciones mm US\$	T.I. 77=100	Arancel %, prom.
1960-64	3.6	23.5	4.7	7.5	15.3	2377.0	71.0	103.9
1965-70	4.1	26.6	2.1	5.6	14.5	2891.0	163.0	66.7
1971-73	0.7	152.1	16.1	4.1	13.5	3596.0	148.0	90.9
1974-81	3.6	163.9	1.6	15.1	15.8	6072.0	103.0	28.4
1982-84	-3.6	19.0	8.5	28.9	13.0	5393.0	71.0	17.3
1985-95	6.4	17.0	0.5	8.8	26.0	11000.0	101.0	13.0
1996	7.4	6.6	-1.0	6.5	28.0	15400.0	105.0	11.0
1997	7.6	6.0	-0.8	6.0	28.5	16900.0	101.0	10.0
1998	3.2	4.7	-0.5	6.3	26.0	15800.0	95.0	9.5
1999	-0.8	2.3	1.0	9.2	22.8	15000.0	73.0	8.4
2000	4.2	4.5	0.0	8.5	23.5	18200.0	78.0	8.0
2001	3.1	2.6	-0.5	8.7	22.9	17150.0	75.0	7.0
2002	2.1	2.5	0.0	8.5	22.6	18100.0	78.0	6.0
2003p	3.3	1.1	0.4	8.2	23.2	20000.0	86.0	5.0
2004p	4.5	1.8	-0.5	7.7	24.0	26000.0	95.0	4.0

Elementos centrales del modelo exportador chileno

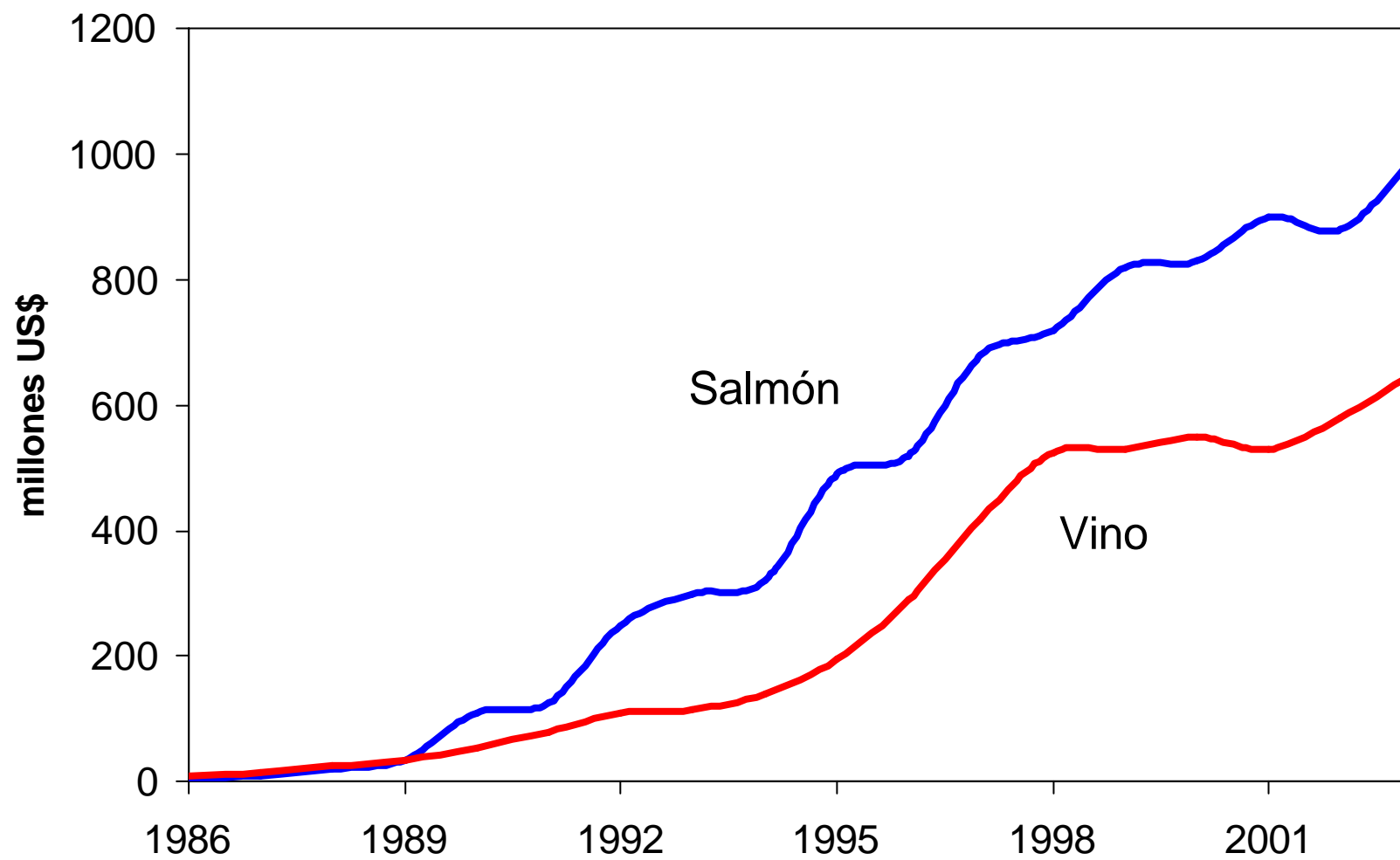
- **Apertura comercial unilateral hasta 1990 y regional desde entonces.**
- **Monoexportador (RN) con mayor diversificación durante los 90s. Recursos naturales > 70% de exp. totales.**
- **Destino: Europa en los 80s y USA y Asia en los 90s.**
- **País pequeño: nichos y represalias.**

Chile: Apertura Comercial

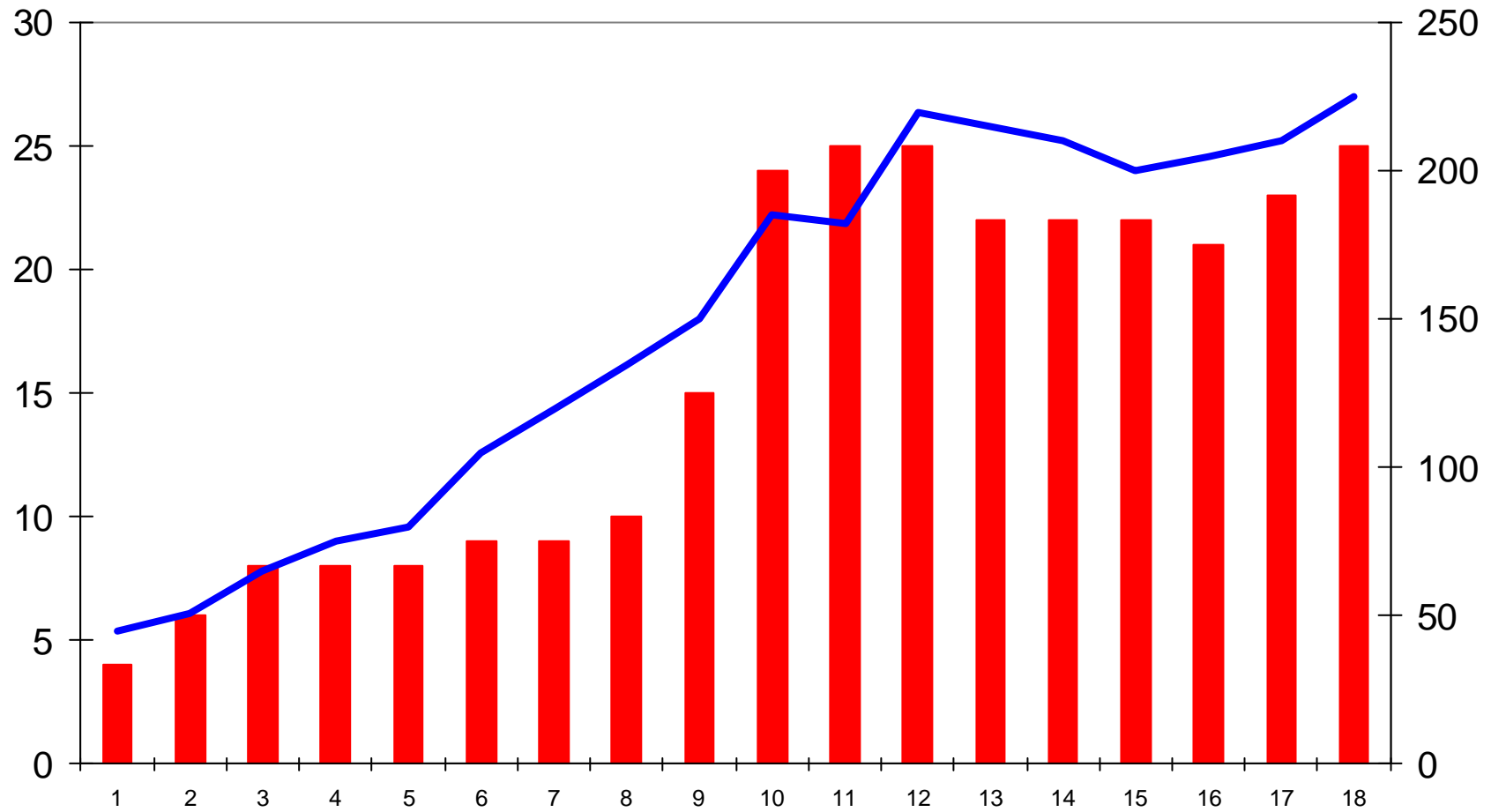
**(Exp + Imp) / PGB
(1960-2004)**



Exportaciones



Empresas Exportadoras (1986-2003)



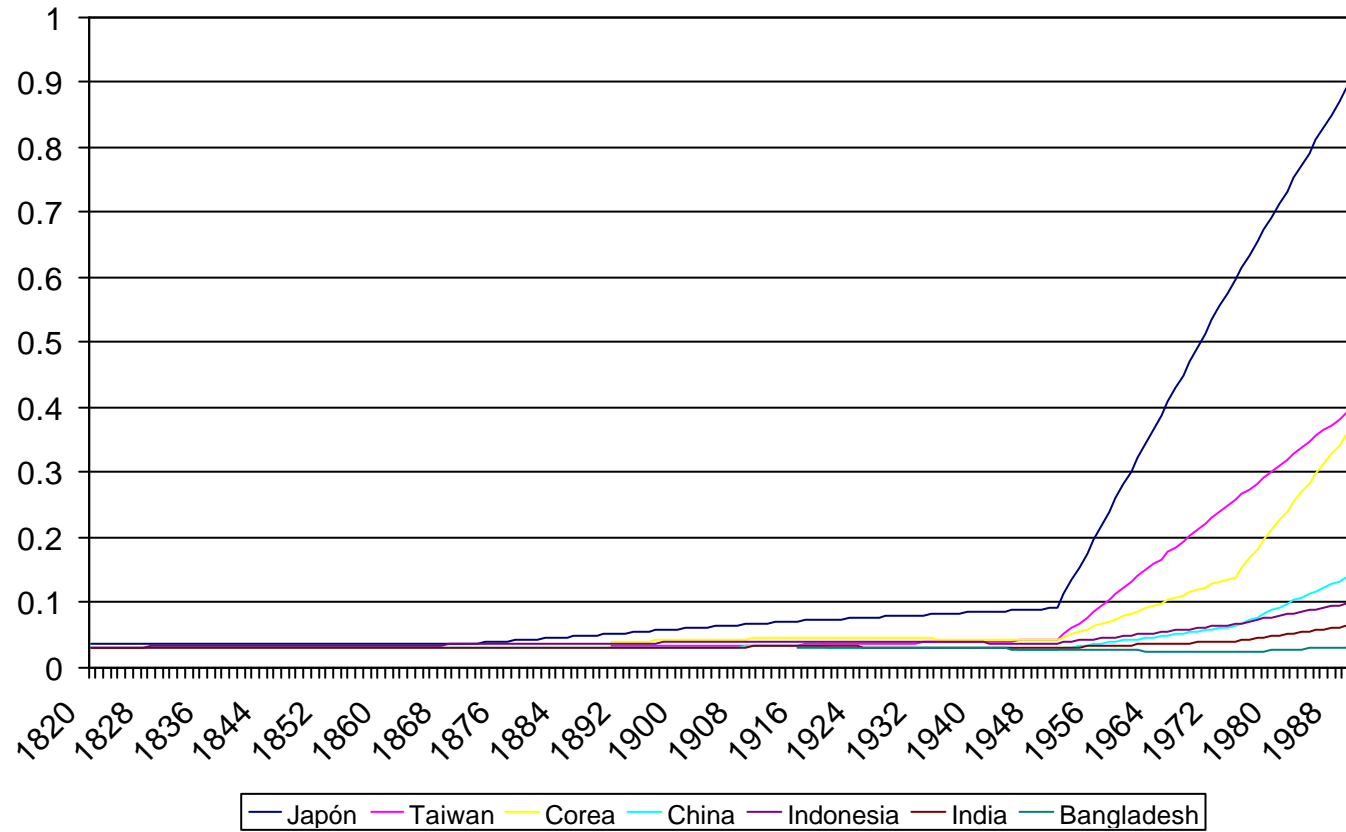
Proceso de Liberalización Comercial en Chile

- 1973 Se eliminan controles de precios para 3120 bienes.
Se eliminan restricciones cuantitativas para 2728 bienes importables. De 15 tipos de cambio a 2.
- 1974 Arancel promedio de 105% a 57% (máxima caída: 750% - 120%). Se elimina la aprobación administrativa.
- 1975 Se eliminan restricciones cuantitativas para 3212 bienes importables (5 quedan).
- 1976 Chile se sale del Pacto Andino para permitir mayor liberalización. Apertura unilateral.
- 1979 T reducido a un 10% uniforme.
- 1982 T aumentado a 35%.
- 1986 T reducido a 15%.
- 1990 T reducido a 11% . Comienza el regionalismo.
- 1998 T reducido a 10%.
- 1999 Flujos de K totalmente liberalizados. Sólo 4.3% de exportaciones y 6.3% de importaciones no están sujetas a algún acuerdo.
- 2004 T estará en 4%. (efectivo en 2,6%)

Acuerdos de Libre Comercio de Chile

País	Suscripción	Vigencia
Bolivia	6-4-93	7-7-93
Colombia	6-12-93	1-1-94
Ecuador	20-12-94	1-1-95
Mercosur	25-6-96	1-10-96
Perú	22-6-98	1-7-98
Cuba	21-8-98	
Venezuela	2-4-93	1-7-93
Canadá	5-12-96	5-7-97
Corea del Sur	15-2-03	1-4-04
Costa Rica	18-10-99	14-2-02
El Salvador	18-10-99	3-6-02
EEUU	6-6-03	1-1-04
Guatemala	18-10-99	
Honduras	18-10-99	
México	1-10-98	1-8-99
Nicaragua	18-10-99	
UE	18-11-02	1-2-03 .

PGB pc relativo a USA (1820-1990)



II. Teoría

- **Ventajas Comparativas:** Un país exporta los bienes que produce relativamente más baratos con respecto a otro país. Relevancia del costo de oportunidad. Basado en diferencias entre países.

Implicancias:

Bienestar: Mayor eficiencia y opciones para consumo.

Distribución del ingreso: Algunos ganan, otros pierden.

Política: No hay espacio para promover (dirigir) comercio.

- **Economías de Escala:** Dos países idénticos pueden beneficiarse con intercambiando.

Implicancias:

Bienestar: Mayor eficiencia y opciones para consumo.

Distribución del ingreso: Todos ganan.

Política: Industria naciente, pero cuidado con *lobby*.

III. Comercio Internacional: Los Temas Claves y Aplicaciones

Ganancia Total del Comercio: Generalmente aumenta la eficiencia y las opciones de consumidores, pero,

1. **Ganancias sectoriales del comercio: Algunos factores productivos pierden.** Esto explica grupos anti-comercio. Ganancias entre pocos, pérdidas entre muchos (Trigo).
2. **Países grandes pueden alterar precios** (términos de intercambio) con restricciones pero costos de guerra comercial no deseados (Japón-USA).
3. **Hay experiencias de proteccionismo transitorio que parecen exitosas** (Japón?, Brasil?). ¿Salvaguardias? ¿Aranceles diferenciados?

Pero costos de *lobby* no deseados.

Impuestos ad valorem propuestos:
Industria del Pisco

Contenido Alcohólico	Impuesto (%)
Menos que 35	27
35-36	31
36-37	35
37-38	39
38-39	43
Más que 39	47

 Comercio libre preferido en la práctica.

Promover el comercio. ¿Cómo?

4. ¿Regionalismo o multilateralismo?

Opción 1: Unilateralmente (Chile 1975-1989)

Opción 2: Multilateralmente (Chile 1990-a la fecha. Nafta, Mercosur, U.E.)

- Unilateralismo:
 - óptimo sin distorsiones
 - regla simple
 - no produce desviación de comercio

- Regionalismo:
 - aumenta el poder de negociación
 - genera beneficios para el sector exportador (acuerdos comerciales pueden dar más poder a países pequeños para evitar uso de barreras arancelarias).

Acuerdos Regionales: Nafta, U.E.

Argumentos Chilenos para el acuerdo comercial:

- Incremento en los flujos comerciales (¿agregados?)
- Representa señal de estabilidad para el propio país. Compromiso con política económica.
- Representa señal de estabilidad para el resto del mundo. Promueve inversión extranjera.

 Cuidado con grupos de poder.

5.¿Compensaciones?

Proceso de reconversión:

Distorsiones

- Derechos de propiedad.
- Mercado de capitales.

IV. Enseñanzas

Crecimiento económico y reasignación sectorial: Nueva evidencia para firmas (plantas) permite entender mejor el rol de la entrada y salida de firmas (y creación y destrucción de factores productivos) como determinante del crecimiento económico. El comercio internacional promueve la “destrucción creativa”.

Desarrollo económico y grupos de poder: Diferencias en ingreso entre países por existencia de grupos de poder que tienen derechos monopólicos y que les permiten bloquear adopción de nuevas tecnologías y prácticas laborales más eficientes. El comercio internacional inhibe a los grupos de poder.

Producto y Eficiencia en Chile: 1960-2003
(correlación crecimientos = 0.86)

