



## IN71U COMERCIO INTERNACIONAL: TEORÍA y POLÍTICA

PARTE I: TEORÍA

OTOÑO 2004

Profesores: Ronald Fischer y P. Meller

Requisitos: IN41A

Horario de clases: Ma-Ju 12:00-13:30

Auxiliar: 14:00-15:30

Horas Oficina: Fischer, Lu-Mi 15:00-16:00 (previa inscripción con Lina, anexo 4072)

Prof. Auxiliar:

### CARÁCTER

Electivo plan de Magister en Ciencias de la Ingeniería, mención Ingeniería Industrial. Este es un curso de medio semestre y 10 UD .

### OBJETIVOS

En la primera parte, este curso estudia la teoría del comercio internacional, en sus aspectos positivos como normativos. En la primera sección se estudiarán las causas del comercio internacional, incluyendo las teorías recientes. En la segunda parte del curso se revisará la discusión académica más reciente sobre política comercial y proteccionismo. El curso terminará con una sección aplicada en la que se evaluarán las políticas de comercio en el mundo real. El objetivo del curso es que el alumno pueda entender el origen del comercio internacional, sus costos y beneficios y las razones y efectos del proteccionismo.

<u>CONTENIDO</u>	<u>Sesiones</u>
1. Introducción.	1
2. Comercio internacional y bienestar.	2
a) Ganancias del intercambio	
b) Ganancias de la especialización	
c) Ganancias bajo preferencias y dotaciones de factores heterogéneas	
d) Comercio y bienestar bajo economías de escala	
3. Motivos para el comercio	
a) Tecnología: El modelo Ricardiano.	
b) Dotación de factores I: Heckscher-Ohlin-Samuelson.	2
c) Dotación de factores II: Factores Específicos.	2
d) Heterogeneidad de preferencias e ingresos, políticas de gobierno.	0.5
e) Competencia imperfecta.	1
f) Economías de escala.	0.5
g) Estudios Empíricos	1
h) Ecuación de gravedad.	
4. Protección	
a) Aranceles.	1.5
b) Cuotas y otras barreras no tarifarias	1
c) Competencia imperfecta y políticas estratégica de comercio.	1
d) Economía política del comercio.	0.5
5. Movimiento de factores.	1.5
6. Acuerdos de libre comercio y uniones aduaneras.	0.5

# REFERENCIAS

## TEXTOS

- Fischer, R (1998): *Apuntes de Comercio Internacional*.
- Grossman, G. (ed) (1992): *Imperfect Competition and International Trade*, The MIT Press, Cambridge, MA.
- Helpman, E. y P. Krugman (1985): *Market Structure and Foreign Trade*, The MIT Press, Cambridge, MA.
- Grossman, G. and Rogoff, K. (eds.) (1995): “*Handbook of International Economics, volume 3*”, North-Holland, Netherlands. (Handbook)
- Choi, E. Kwan y Harrigan, James, eds. (2003): “*Handbook of International Economics*”, Blackwell.
- Markusen, J., J. Melvin, W. Kaempfer y K. Maskus (1995): *International Trade: Theory and Evidence*, McGraw Hill, New York. (MMKM)(\*)
- A. V. Dixit y V. Norman: (1980): *The Theory of International Trade*, Cambridge Economic Handbooks, Cambridge U. Press, Londres. (\*)

## SECCIÓN I: INTRODUCCIÓN

- Fischer, cap. 1.
- Hachette, Dominique (200): “La Reforma Comercial”, en F. Larraín y R. Vergara (eds), *La Transformación Económica de Chile*, Centro de Estudios Públicos, 295-339.
- Krugman, P. (1994): “Competitiveness: A Dangerous Obsession”, *Foreign Policy*, March/April, 28-44 (\*)

## SECCIÓN2: COMERCIO INTERNACIONAL Y BIENESTAR

- Fischer, cap. 2
- Huber, R. (1971): “Effects on Prices of Japan’s Entry into World Commerce after 1858”, *J. of Political Economy*, 79:614-628.
- Bernhofen, Daniel M. and John C. Brown (2003): “A Direct Test of the Theory of Comparative Advantage: The Case of Japan”, forthcoming in *Journal of Political Economy*.
- Dixit y Norman, C3. (\*)
- MMKM, C5. (\*)
- Markusen, J. and J. Melvin (1981): “Trade, factor prices and the gains from trade with increasing returns to scale”, *Canadian J. of Economics*, v14(3), Agosto, 450-469. (\*)

## SECCIÓN2: CAUSAS DEL COMERCIO

### Subsección 3a: El modelo Ricardiano

- Fischer, cap. 3.
- MMKM, C6-14, C7
- Dornbusch, R., S. Fischer y P. Samuelson (1977): “Comparative Advantage, Trade and Payments in a Ricardian Model with a Continuum of Goods.”, *American Economic Review* 65: 297-308.
- Noussair, Ch., Plott, Ch. y Riezman, R. (1995): “An Experimental Investigation of the Patterns of International Trade”, *American Economic Review*, (85), 3, June, 461-91. (\*)
- Mac Dougall, G.D.A. (1951): “British and American Exports: A Test Suggested by the Theory of Comparative Costs, Part I”, *Economic Journal*, 61:697-724. (\*)

### **Subsección 3b: Dotación de factores I**

Fischer, cap 4.  
MMKM, C8  
Helpman y Krugman, C1.  
Dixit y Norman, C4.(\*)  
Newland y Ortiz (1999), “The economic consequences of Argentinian independence”.

### **Subsección 3c: Dotación de factores II**

Fischer, Cap 4.  
MMKM, C9  
Donald R. Davis and David E. Weinstein (2003): “The Factor Content of Trade”, in Choi, E. Kwan y Harrigan, James “*Handbook of International Economics*”, Blackwell.  
Jones, R.W. (1971): “A Three Factor Model in Theory, Trade and History”, en Baghwati, J. et al, (eds), *Trade, Balance of Payments and Growth*, pp: 3-21. North Holland, Amsterdam. (\*)  
Neary, J.P. (1978): “Short Run Capital Specificity and the Pure Theory of International Trade”. *Economic Journal*, 88: 477-510. (\*)

### **Sección 3e: Competencia imperfecta**

Fischer, Cap 5.  
MMKM C11.  
Markusen, J. (1981): “Trade and the Gains from Trade with Imperfect Competition”, *J. of International Economics* 11:531-555.  
Handbook, C24.2, 26.4-6.  
Brander, J. y P. Krugman (1983): “A ‘Reciprocal Dumping’Model of International Trade”, en Grossman, 23-30. (\*)

### **Sección 3f: Economías de escala**

Fischer, Cap 6.  
Krugman, P. (1987): “Intraindustry Specialization and the Gains from Trade”, *J. of Political Economy*, 87:253-265.  
Antweiler, Werner y Trefler, Daniel (2000): “Increasing Returns and All That: A View from Trade”, NBER 7941.(\*)  
Ethier, W. (1982): “National and International Returns to Scale in the Modern Theory of International Trade”, *American Economic Review* 72:389-406. (\*)  
Krugman, P. (1995): “Increasing returns, imperfect competition and the ... ”, en Handbook. (\*)  
Feenstra, Robert C., Markusen, James R. y Rose, Andrew K. (2001): “Using the Gravity Equation to Differentiate Among Alternative Theories of Trade”, *Canadian Journal of Economics*, 34(2), 430-447. (\*)  
Trefler, Daniel (1993): “International Factor Price Differences: Leontief Was Right!”, *Journal of Political Economy*, 101(6), 961-987. (\*)  
Handbook, C24.1, C26.

## **SECCIÓN: POLÍTICA COMERCIAL**

### **Subsección 4a: Aranceles**

Fischer, Cap 8.1-8.7  
MMKM C15  
Handbook, C30.1-3.

### **Subsección 4b: Cuotas y otras barreras no arancelarias**

Fischer, Cap 9.  
MMKM 16 (\*)  
Handbook, C30.4.  
Fischer, R. (1996): Introducción, *Las Nuevas Caras del Proteccionismo*, Dolmen 1997.(\*)  
Engel, E. (1996): “Uvas envenenadas, vacas locas y proteccionismo”, en Fischer, R., (editor), *Las Nuevas Caras del Proteccionismo*, Dolmen 1997.(\*)

### **Subsección 4c: Política comercial estratégica**

Fischer, Cap 8.8-8.12  
MMKM C17 (\*)  
Handbook, C27, C29.  
Brander, J. y Spencer, B. (1984): “Tariff Protection and Imperfect Competition”, en Grossman.  
P. Krugman, “Is Free Trade Passé?”, *Journal of Economic Perspectives*, Fall 1988.  
Fischer, R. y P. Serra (1996): “Protección y Estándares”, en Fischer, R., (editor), *Las Nuevas Caras del Proteccionismo*, Dolmen 1997. (\*)  
Eaton, J. y Grossman, G. (1986): “Optimal Trade and Industrial Policy under Oligopoly.”, en Grossman. (\*)  
McLaren, J. (1997): “Size, Sunk Costs and Judge Bowker’s Objection to Free Trade”, *American Economic Review*,(87),3, 400-19. (\*)

### **Subsección 4d: Economía política del comercio**

Krueger, A. (1997): “Trade Policy and Economic Development: How we Learn.”, *NBER Working Paper Series # 5896*.  
MMKM, C18.(\*)  
Handbook, C28. (\*)  
Helpman, E. (1995): “Politics and Trade Policy”, Working paper 30-95, September, Sackler Institute, Tel-Aviv University.(\*)  
Fischer, Ronald and Osorio, Martín (2003): “Why Do We Need Antidumping Rules?”, Documentos de Trabajo CEA 134.

## **Sección 5: movimiento de factores**

Fischer, Cap 11.  
MMKM C21-22  
Robert E. Lipsey (2003): “Foreign Direct Investment and the Operations of Multinational Firms: Concepts, History and Data”, in Choi, E. Kwan y Harrigan, James, eds. (2003): “*Handbook of International Economics*”, Blackwell.  
James Markusen and Keith E. Maskus (2003): “Discriminating Among Alternative Theories of the Multi-national Enterprise en Choi, E. Kwan y Harrigan, James, eds. (2003): “*Handbook of International Economics*”, Blackwell. (\*)

## **Sección 6: Acuerdos comerciales**

Handbook C31.  
Trade Blocs (Banco Mundial, 2000) (\*).