Sistema Nacional de Inversiones

Ciclo de Vida de los Proyectos

Eduardo Contreras

www.sistemaspublicos.cl

1 Proyecto

Es una idea de cambio en la asignación actual de recursos que sigue un objetivo y que genera beneficios y costos, cualitativos y cuantitativos, tanto al realizador del proyecto como a terceros.

Ejemplos:

- elegir una carrera
- plantación y tala de un bosque de pinos
- obras de beneficencia
- lanzar un nuevo producto
- mejoramiento de una carretera.

Proyectos y sistemas productivos

Factores e insumos

Productos

El proceso de toma de decisiones

2.Ciclo de un proyecto

Preinversión

Inversión

Operación

Se prepara y evalúa el proyecto de manera de obtener de él, el máximo excedente económico a lo largo de su vida útil, realizando para esto estudios de mercado, técnicos, económicos, financieros y otros.

Se diseña y se materializa físicamente la inversión requerida por el proyecto de acuerdo a lo especificado en la etapa anterior.

Se pone en marcha el proyecto y se concretan los beneficios netos que fueron estimados previamente.

3.Evaluación de Proyectos

- Aborda en forma explícita el problema de la asignación de recursos escasos en forma óptima
- Recomienda al tomador de decisiones, a través de distintas metodologías, para determinar la conveniencia relativa de una acción o un proyecto

- Identifica, mide y valoriza, cuantitativa y cualitativamente, los beneficios y costos para la persona(s) o instituciones relevantes.
- Una inversión será rentable si permite un aumento mayor en la riqueza que el que se podría obtener utilizando los recursos en otras inversiones alternativas.

4 Etapas de la Evaluación de Proyectos

La selección de los mejores proyectos de inversión, es decir, los de mayor conveniencia relativa (evaluación) y hacia los cuales deben destinarse preferentemente los recursos disponibles, constituye un proceso que sigue las siguientes etapas iterativas:

Idea del proyecto

Estudio en el Nivel de Perfil

Estudio de prefactibilidad

Estudio de factibilidad

- Cada una de ellas busca reproducir el ciclo de vida del proyecto, de manera que a medida que se avanza en las etapas, los estudios van tomando mayor profundidad y se va reduciendo la incertidumbre, respecto a los beneficios netos esperados del mismo.

- La secuencia iterativa tiene por justificación evitar los elevados costos de los estudios y poder desechar en las primeras etapas los proyectos que no son adecuados.

- Cada etapa se presenta en la forma de un informe, cuyo objetivo fundamental es presentar los elementos que intervienen orientados claramente a la toma de decisiones de abandonar o proseguir la idea.

6 Generación y análisis de la idea de proyecto

- Es crucial contar con un buen diagnóstico, de modo que la generación de una idea de proyecto de inversión surja como consecuencia clara de necesidades insatisfechas, de objetivos y/o políticas generales de la organización, de un plan de desarrollo, etc.

- Se debe establecer su magnitud, a quienes afecta y la confiabilidad de la información utilizada. Así como también las alternativas disponibles.

- Del análisis surgirá la especificación precisa del bien que se desea construir o el servicio que se pretende dar. Y servirá para adoptar la decisión de abandonar, postergar o profundizar la idea de proyecto.

•7 Estudio en el Nivel de Perfil

- Se estudian los antecedentes que permitan formar un juicio respecto de la conveniencia y factibilidad técnico-económica de llevar a cabo la idea de proyecto.
- El énfasis está en identificar los beneficios y costos pertinentes respecto de la situación base (situación actual optimizada), sin incurrir en mayores costos en recursos financieros y humanos para medirlos y valorarlos.
- Debe incluir un análisis preliminar de los aspectos técnicos, estudios de mercado y los de evaluación.
- Se utilizan estimaciones gruesas de los beneficios y costos. **Generalmente basadas en información existente.**
- Se decide abandonar, postergar o profundizar el proyecto.

8 Estudio de Prefactibilidad

- Se examinan con mayor detalle las alternativas viables desde el punto de vista técnico y económico que fueron determinadas en la etapa anterior, y se descartan las menos atractivas.
- El énfasis de esta etapa es medir los beneficios y costos identificados en la etapa de perfil.
- Todo lo anterior permite tener una estimación de los montos de inversión, costos de operación y de los ingresos que generaría el proyecto durante su vida útil. Lo que se utiliza para la evaluación económica y para determinar las alternativas más rentables.
- Conviene sensibilizar los resultados de la evaluación a cambios en las variables más importantes.
- Se decide realizar el proyecto o postergar, abandonar o profundizar el proyecto

9 Estudio de Factibilidad

- Se enfoca a un análisis detallado y preciso de la alternativa que se ha considerado más viable en la etapa anterior.
- El énfasis está en medir y valorar en la forma más precisa posible sus beneficios y costos.
- Dada la cantidad de recursos destinados a esta etapa, sólo llegarán a ella los proyectos para los que no hay duda de su rentabilidad positiva, es decir, que se van a llevar a cabo.
- Por ello, toma más importancia los flujos financieros y la programación de obras.

- Una vez definido y caracterizado el proyecto, debe ser optimizado en tamaño, localización, momento óptimo de la inversión, etc.
- Se debe coordinar la organización, puesta en marcha y operación del proyecto. Determinar el calendario de desembolsos para la inversión, disponibilidad de equipos y sus plazos, anteproyecto de ingeniería, selección y entrenamiento del personal de administración, operación y mantenimiento.
- Fuentes, condiciones y plazos de financiamiento.
- Esta etapa es la conclusión del proceso de aproximaciones sucesivas en la formulación y preparación de un proyecto y constituye la base de la decisión respecto a su ejecución.
- La evaluación no sólo es útil para la persona(s)/organización que es dueña del proyecto, sino que también a quienes la financian o a las autoridades pertinentes.

10 Tipos de Evaluación

Según para quien se evalué:

- Un mismo proyecto se puede evaluar desde diferentes puntos de vista y arrojar diferentes resultados

- Esto ocurre porque los proyectos afectan de diferente manera a los agentes involucrados, quienes tienen, por lo general, diferentes objetivos e intereses.

- Ejemplos:

1. Proyecto de vertedero para las comunas del centro-sur de Santiago:

- Inversionista
- Municipalidades
- Vecinos de municipalidades
- Vecinos del sector
- País

2. Proyecto de inversión extranjera mixta

- Inversionista nacional
- Inversionista extranjero
- Bancos que aportan financiamiento
- Estado nacional
- Gobierno regional
- Gobierno extranjero

Privada: se realiza desde la perspectiva de un agente económico privado o individual (persona, empresa, grupo, etc.)

Social: se realiza desde la perspectiva del conjunto del país (sociedad).

No siempre un proyecto que es rentable para un privado lo será también para la comunidad, y viceversa.

Según el momento en que se realice:

Ex Ante: se realiza en el período de preinversión, entrega una recomendación sobre la conveniencia de realizar el proyecto.

Ex Post: se realiza una vez ejecutado el proyecto, sirve para estimar los verdaderos beneficios del proyecto, encontrar las fuentes de error y generar aprendizaje.

11 Preparación y evaluación de proyectos (Contenidos mínimos)

I. Preparación del proyecto

a) Antecedentes generales

- Industria, ámbito o sector del proyecto
- Ubicación de la zona de estudio
- Características generales de la zona en estudio (culturales, económicas, políticas, etc).
- Identificación de segmentos producto - mercado
- Características generales de los gestores del proyecto (aspectos organizacionales, marco legal, aspectos de cultura organizativa, etc).
- Otras informaciones relevantes :
 - Entrevistas con expertos o personas experimentadas en el tema
 - Recopilación bibliográfica (incluye estudios anteriores a nivel de perfil, prefactibilidad o factibilidad).

b) Estudio de mercado

- Oferta
 - Especificación de el (los) producto (s).
 - Oferta histórica y sus factores de incidencia
 - Políticas y métodos de tarificación y precios
 - Oferta actual y proyecciones
 - Localización y concentración de la oferta.
 - Cobertura geográfica
 - Restricciones de disponibilidad de recursos
- Demanda
 - Demanda histórica y factores de incidencia
 - Demanda actual y proyecciones
 - Segmentación de la demanda
 - Localización de la demanda
 - Concentración de la demanda (por áreas geográficas, por segmentos, por ingreso, etc).
 - Tipo de consumo (residencial, comercial, industrial)

Este punto puede/debe ser complementado con una visión más global y sistemática utilizando un enfoque de planificación estratégica. Este permite abordar el proyecto desde una perspectiva estratégica en lugar de una perspectiva táctica - operativa.

c) Diagnóstico

Antecedentes generales + estudio de mercado → definición de situación sin proyecto.

Ejemplos de resultados de diagnóstico

- Demanda insatisfecha
- Mala calidad de los servicios

d) Optimización de la situación actual

- Los beneficios netos de se obtienen comparando la situación con proyecto con la sin proyecto **optimizada (situación base)**, evitando que se asignen al proyecto beneficios que no corresponden.
- Ejemplo de optimizaciones de la situación actual
 - Rediseño de procesos y reingeniería
 - Mejoras en la gestión
 - Modificaciones que impliquen inversiones marginales

- Se debe considerar como parte de la situación base aquellos proyectos sustitutos y/o complementarios sobre los que se haya decidido su ejecución, y que se estime razonablemente que serán implementados (también se les debe considerar en la situación con proyecto).

e) Generación de alternativas

Las alternativas generadas deben :

- Permitir solucionar y/o aprovechar las oportunidades identificadas en el diagnóstico.
- Ser técnicamente factibles
- Ser económicamente factibles
- Ser fundamentalmente distintas entre sí
- Ser comparables en términos de resultados.

f) Selección (preselección) de alternativas.

- Se deberá analizar la conveniencia de las distintas alternativas comparándolas entre sí de acuerdo a criterios técnicos y económicos.
- Para la (s) alternativa(s) seleccionada (s) se debe analizar
 - Tamaño óptimo del proyecto
 - Localización óptima
 - Momento óptimo para realizar el proyecto
 - Prediseño (obras civiles, equipamiento, insumos)

II. Evaluación del proyecto

a) Estimación de beneficios y costos

- La estimación de beneficios y costos es un proceso de tres pasos sucesivos.
 - Identificación / Medición / Valoración
- Depende del agente que hace la estimación :
 - Privados
 - Directos, indirectos
 - Cuantificables (valorables), no cuantificables (no valorables)
 - Sociales
 - Directos, indirectos
 - Cuantificables, no cuantificables.
 - Externalidades
- Los b y c directos e indirectos cuantificables deben ser estimados según algún numerario común (normalmente \$ de hoy), los no cuantificables deben ser identificados y medidos en las unidades que resulte pertinente.
- Ejemplo : beneficio no (o menos) cuantificable de un proyecto de semaforización : disminución de accidentes.

b) Construcción del Flujo de Caja

- Flujo de Caja Operacional
- Flujo de Capitales.

c) Cálculo de indicadores

- Valor presente neto (VPN o VAN)
- Tasa interna de retorno (TIR)
- Período de recuperación del capital (PRC)
- Otros.

d) Financiamiento

Análisis de las distintas alternativas:

- Porcentajes de capital propio vs. Deuda.
- Solicitud de préstamos
- Emisión de bonos
- Emisión de acciones

d) Análisis de riesgo