**Elementos para una minuta de estrategia legal**

1. **Análisis fáctico del caso:** construya una cronología detallada con toda la información disponible. Debe incluir el relato de su cliente, complementado por la documentación disponible y los relatos de todos los demás testigos que existan. Identifique los puntos que requieren mayor clarificación o detalle.
2. **Definición del objetivo del cliente:** en base a su entrevista, defina con claridad el/los objetivos estratégicos del cliente.
3. **Identificación del derecho aplicable al caso:** identifique la normativa relevante que regula la situación.
4. **Análisis de las vías de acción:** Debe analizar las acciones judiciales / extrajudiciales viables atendido el objetivo planteado por el cliente. Debe identificar los elementos que deberé acreditar para que cada acción sea acogida.

Debe detallar el/los procedimientos aplicables para el conocimiento de tales acciones, detallando las vías recursivas para impugnar decisiones contrarias a sus intereses.

Finalmente, recuerde detallar las cuestiones jurisdiccionales y de admisibilidad relevantes:

* 1. Jurisdicción
  2. Competencia
  3. Plazos de prescripción
  4. Otros plazos y requisitos relevantes

1. **Recomendación:** debe indicar la recomendación concreta de vías de acción y teoría del caso en la que se fundará su defensa.