

PROGRAMA	
Nombre del curso	CLINICA JURIDICA I
Naturaleza del curso	OBLIGATORIO
Equipo docente	Profesora: Francisca de la Maza Chevesich
Descripción del curso	<p>El curso Clínica Jurídica I procura que el alumno adquiera las competencias necesarias para identificar los problemas jurídicos que presenta el enfrentamiento de casos reales en materias de bajo nivel de dificultad, su evaluación, la aplicación de razonamiento jurídico, interpretación y argumentación jurídica, negociación y la ejecución de estrategias, tanto en sede judicial como extrajudicial para la resolución de los mismos. Asimismo, le otorga los elementos básicos para realizar el enfrentamiento ético de los casos, en las distintas alternativas de solución y procura que el/a alumno/a adquiera y desarrolle las técnicas, destrezas y habilidades básicas necesarias para el desempeño adecuado de la profesión, tales como técnicas de oratoria, retórica, análisis de textos jurídicos, doctrina y jurisprudencia.</p> <p>La metodología principal del Curso de Clínica Jurídica I es el método clínico de casos. La estrategia metodológica se caracteriza porque el proceso de enseñanza-aprendizaje se centra en el estudiante y en su autoaprendizaje y no en el docente, siendo este último facilitador, mediador y garante del aprendizaje.</p>
Objetivo general	Ejecutar acciones judiciales y extrajudiciales para la resolución de problemas jurídicos, estableciendo una relación proactiva, diligente y empática con los/as usuarios/as.
Objetivos específicos	<ol style="list-style-type: none"> 1.- Realizar la calificación jurídica del caso; 2.- Identificar y evaluar las posibles vías de solución; 3.- Redactar presentaciones judiciales y extrajudiciales, seleccionando la estrategia procesal y probatoria pertinente y oportuna (teoría del caso). 4.- Generar una relación profesional ética, empática, respetuosa y responsable con los/as usuarios/as, los/as funcionarios/as auxiliares de la Administración de Justicia y demás intervinientes en un proceso judicial. 5.- Gestionar de manera proactiva, ética y colaborativamente la resolución de los conflictos, promoviendo los mecanismos alternativos de resolución.
Contenidos	Para el desarrollo de las competencias propuestas, el curso entrega a los estudiantes los siguientes contenidos básicos:

	<ol style="list-style-type: none"> 1. Método Clínico de caso: a) Introducción al método clínico: El caso. b) Enfrentamiento del caso. Posicionamiento de la situación; diagnóstico; desarrollo de soluciones; decisiones; implementación de la solución seleccionada y evaluación. 2. Técnica de Entrevista: La entrevista profesional del/a abogado/a, sus objetivos. La comunicación. Las preguntas como herramienta comunicacional. El marco de referencia en la comunicación. 3. Técnicas de Escrituración Legal: Elaboración de escritos y otros documentos jurídicos de general utilización en el desarrollo profesional. 4. Técnicas de Expresión Oral: Lenguaje digital y analógico. Argumentación jurídica. Técnicas de oratoria aplicadas a las principales intervenciones del/a abogado/a. Simulación de audiencias y alegatos. 5. Técnicas de Negociación: Concepto de negociación; elementos y herramientas básicas; estrategias y tácticas en negociación. Aplicaciones de este método alternativo en la labor profesional del/a abogado/a. 6. Enfrentamiento ético del caso: Análisis de lecturas relativas al tema y discusión sobre la aplicación de las normas del Código de Ética del colegio de abogados/as a casos clínicos.
Régimen de asistencia	80%
Sistema de evaluaciones	<p>Notas parciales</p> <p>1° Una evaluación del desempeño clínico conforme pauta de evaluación (20%)</p> <p>2° Simulación juicio familia. Se trata de un ejercicio en grupos que consiste en la redacción de una demanda y una contestación, junto con la simulación de la audiencia preparatoria y de la audiencia de juicio Parte escrita (15%) Parte oral (15%)</p> <p>3° Examen final</p> <p>Además, el estudiante rinde un examen final, cuya ponderación es el 50% de la nota de aprobación del curso. El examen final es común para todos los estudiantes del nivel y consiste en el enfrentamiento del estudiante a un caso, de entre un conjunto de casos previamente preparados por el Departamento. Consta de dos partes: la redacción de una demanda y la defensa oral de la estrategia de enfrentamiento del caso elegida por el estudiante.</p>

	<p>La evaluación se realiza utilizando una pauta de evaluación común para todos los cursos del nivel. El caso a trabajar, así como las pautas de evaluación, se entregan al estudiante con una semana de antelación.</p> <p>A fin de asegurar la igualdad en la evaluación final entre los distintos cursos, los casos materia de examen son elaborados por el Departamento y se distribuyen distintos casos entre los estudiantes del mismo curso.</p>
<p>Bibliografía <i>Textos de referencia (obligatorios y sugeridos) a ser consultados por los y las estudiantes.</i></p>	
<p>Bibliografía obligatoria</p>	<p>1.- Códigos:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Código Civil ➤ Código de Procedimiento Civil ➤ Código Orgánico de Tribunales <p>2.- Código de Ética del Colegio de Abogados</p> <p>3.- Leyes:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Ley 18.101 sobre arrendamiento ➤ Ley 19.968 sobre Tribunales de Familia ➤ Ley 19.947 que establece Nueva Ley de Matrimonio Civil. ➤ Ley 14.908 sobre abandono de familia y pago de pensiones alimenticias.
<p>Bibliografía complementaria</p>	<p>- Separata Entrevista. Apunte preparado por las profesoras María Nora González Jaraquemada y Lorena Lorca Muñoz para el Departamento de Enseñanza Clínica del Derecho de la U. de Chile.</p> <p>- Calamandrei, Piero (1961), La Génesis Lógica de la Sentencia Judicial. En Estudios sobre el Proceso Civil (Editorial Bibliográfica Argentina).</p> <p>- Squella Narducci, Agustín (2009) Sobre el Razonamiento Jurídico, en Filosofía del Derecho (Editorial Jurídica de las Américas) pp. 435-496.</p> <p>- Silva Montes, Rodrigo. "Manual de Tramitación Electrónica". Editorial Jurídica.</p> <p>- "Escrituración Jurídica. Estructura básica de un escrito". Apunte preparado por don Jorge Muñoz Arratia para la cátedra de Clínica Jurídica I del Profesor Ernesto Núñez Parra.</p>

	<ul style="list-style-type: none"> - “Técnica de la negociación. Análisis a partir de las herramientas del modelo de negociación de Harvard”. Lorena Lorca Muñoz. - “Sí... ¡de acuerdo! Cómo negociar sin ceder” de Roger Fisher; William Ury y Bruce Patton. Ediciones Norma, 1993 (p.1-166). - “El Pequeño Libro de Transformación de Conflictos”. John Paul Lederach. - “Manual De Negociación” Francisco Diez.
--	--

SYLLABUS

Instructora Francisca de la Maza Chevesich

2º semestre 2023 (7 de agosto al 10 de noviembre de 2023)

Martes 9:50 am – 12:20 am

Jueves 9:50 am – 12:20 am

Clase N°	Fecha	Unidad/Contenido	Actividades
1	08/08/2023 Martes	Presentación del curso	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentar el programa del curso y los objetivos de aprendizaje. 2. Explicar el sistema de evaluación. 3. Realización de la encuesta de conocimiento de estudiante para indagar acerca de sus conocimientos previos sobre tramitación de causas.
2	10/08/2023 Jueves	Metodología del trabajo clínico	<ol style="list-style-type: none"> 1.- Exposición docente dialogada sobre el sistema de casos. 2.- Explicación docente dialogada sobre el funcionamiento administrativo interno de la Clínica Jurídica. 3.- Explicación de la forma de mantención de una carpeta de caso, sobre la forma de comunicación con el equipo docente y sobre la comunicación con el cliente y registro de entrevistas. 4.- Entrega de casos
	15/05/2023 FERIADO		
3	17/08/2023 Jueves	Teoría del caso	<ol style="list-style-type: none"> 1.- Exposiciones dialogada docente sobre teoría del caso 2.- Trabajo de casos en plenario 3.- Ejercicio práctico entre pares (teoría del caso) y retroalimentación en plenario.

4	22/08/2023 Martes	Técnica de entrevista y comunicación con el cliente	<p>1.- Exposición docente dialogada sobre concepto de entrevista, objetivos, fases de la primera entrevista profesional.</p> <p>2.- Exposición docente dialogada sobre comunicación oral y escrita.</p> <p>3.- Ejercicio práctico sobre expresión oral</p> <p>4.- Simulación de entrevistas.</p> <p>Retroalimentación de la docente</p>
5	24/08/2023 Jueves	Gestión en la tramitación de los tribunales	<p>1.- Exposición dialogada docente sobre comparecencia en juicio.</p> <p>2.- Exposición dialogada docente sobre normas comunes a todo procedimiento en materia civil/familia.</p>
6	29/08/2023 Martes	Gestión en la tramitación de tribunales	<p>1.- Algunos aspectos del derecho de familia (alimentos, cuidado personal, RDR, divorcio, CE)</p> <p>2.- Uso y funcionamiento de la Oficina Judicial Virtual</p> <p>a) Revisión de carpeta electrónica</p> <p>b) Ingreso de demandas</p> <p>c) Ingreso de escritos</p> <p>3.- Revisión de casos</p>
7	31/08/2023 Jueves	Técnicas de expresión escrita	<p>1.-Exposición docente dialogada sobre objetivos de la redacción legal:</p> <p>a) Redacción objetiva</p> <p>b) Redacción persuasiva</p> <p>2.- Exposición docente dialogada sobre normas comunes a todo escrito.</p> <p>3.-Exposición docente dialogada sobre los requisitos de:</p> <p>a) Demanda</p> <p>b) Contestación</p> <p>c) Incidentes</p> <p>3.- Revisión de casos</p>
8	5/09/2023 Martes	Trabajo clínico	<p>1.-Ejercicio práctico individual:</p> <p>a) Redacción de un delega poder</p> <p>b) Redacción de un incidente de abandono del procedimiento</p>
9	7/09/2023 Jueves	Trabajo clínico	<p>c) Redacción de un incidente de nulidad de todo lo obrado</p> <p>*Entrega de actividades del juicio simulados, grupos, roles, actividades, fechas.</p>
	11/09/2023 al 19/09/2023	FERIADO	

10	21/09/2023 Jueves	Técnicas de expresión oral	1.- Exposición docente dialogada sobre: a) Estructura general de audiencias. Repaso familia y procedimiento de familia. b) Técnicas de litigación en audiencias preparatorias y de juicio. c) Técnicas de litigación en audiencias de prueba, testimoniales y alegatos ante las Cortes d) Confeccionar minutas de prueba
11	26/09/2023 Martes	Trabajo	Trabajo en clases redacción de demanda
12	28/09/2023 Jueves	Negociación colaborativa	1.- Breve quiz sobre negociación. Se comparten los resultados en plenario 2.- Exposición dialogada sobre los tipos de negociación y los principios de la negociación colaborativa 3.- Exposición dialogada docente sobre la pregunta de replanteo, el concepto de M.A.A.N. y las fases del proceso de negociación colaborativa. Entrega demanda.
13	03/10/2023 Martes	Trabajo clínico	Trabajo en clases redacción contestación
14	05/10/2023 Jueves	Trabajo clínico	Entrega contestación. Preparación audiencia preparatoria y de juicio.
15	10/10/2023 Martes	Trabajo clínico	Trabajo juicio simulado. Preparación audiencia preparatoria y de juicio.
16	12/10/2023 Jueves	Simulación	AUDIENCIA PREPARATORIA Y DE JUICIO SIMULADO Causa divorcio y CE
17	17/10/2023 Martes	Simulación	AUDIENCIA PREPARATORIA Y DE JUICIO SIMULADO Causa divorcio y CE
18	19/10/2023 Jueves	Simulación	AUDIENCIA PREPARATORIA Y DE JUICIO SIMULADO Cuidado personal
19	24/10/2023 Martes	Simulación	AUDIENCIA PREPARATORIA Y DE JUICIO SIMULADO Cuidado personal
20	26/10/2023 Jueves	Introducción a la ética	1.- Exposición dialogada docente sobre el Código de Ética Colegio de Abogados de Santiago y otros instrumentos jurídicos sobre la materia

21	31/10/2023 Martes	Ejercicio de ética	1.-Resolución de casos de ética y retroalimentación docente.
22	02/11/2023	Evaluación desempeño clínico 20%	Revisión de casos
23	07/11/2023	Trabajo clínico	Revisión de casos
24	09/11/2023	Trabajo clínico Instrucciones del examen	Revisión de casos