PROGRAMA		
Nombre del curso	CLINICA JURIDICA I	
Naturaleza del curso	OBLIGATORIO	
Equipo docente	Profesora: Francisca de la Maza Chevesich	
Descripción del curso	El curso Clínica Jurídica I procura que el alumno adquiera las competencias necesarias para identificar los problemas jurídicos que presenta el enfrentamiento de casos reales en materias de bajo nivel de dificultad, su evaluación, la aplicación de razonamiento jurídico, interpretación y argumentación jurídica, negociación y la ejecución de estrategias, tanto en sede judicial como extrajudicial para la resolución de los mismos. Asimismo, le otorga los elementos básicos para realizar el enfrentamiento ético de los casos, en las distintas alternativas de solución y procura que el/a alumno/a adquiera y desarrolle las técnicas, destrezas y habilidades básicas necesarias para el desempeño adecuado de la profesión, tales como técnicas de oratoria, retórica, análisis de textos jurídicos, doctrina y jurisprudencia. La metodología principal del Curso de Clínica Jurídica I es el método clínico de casos. La estrategia metodológica se caracteriza porque el proceso de enseñanza-aprendizaje se centra en el estudiante y en su autoaprendizaje y no en el docente, siendo este último facilitador, mediador y garante del	
Ohiotissa aamanal	aprendizaje.	
Objetivo general	Ejecutar acciones judiciales y extrajudiciales para la resolución de problemas jurídicos, estableciendo una relación proactiva, diligente y empática con los/as usuarios/as.	
Objetivos específicos	 Realizar la calificación jurídica del caso; Identificar y evaluar las posibles vías de solución; Redactar presentaciones judiciales y extrajudiciales, seleccionando la estrategia procesal y probatoria pertinente y oportuna (teoría del caso). Generar una relación profesional ética, empática, respetuosa y responsable con los/as usuarios/as, los/as funcionarios/as auxiliares de la Administración de Justicia y demás intervinientes en un proceso judicial. Gestionar de manera proactiva, ética y colaborativamente la resolución de los conflictos, promoviendo los mecanismos alternativos de resolución. 	
Contenidos	Para el desarrollo de las competencias propuestas, el curso entrega a los estudiantes los siguientes contenidos básicos:	

- 1. Método Clínico de caso: a) Introducción al método clínico: El caso. b) Enfrentamiento del caso. Posicionamiento de la situación; diagnóstico; desarrollo de soluciones; decisiones; implementación de la solución seleccionada y evaluación.
- 2. Técnica de Entrevista: La entrevista profesional del/a abogado/a, sus objetivos. La comunicación. Las preguntas como herramienta comunicacional. El marco de referencia en la comunicación.
- 3. Técnicas de Escrituración Legal: Elaboración de escritos y otros documentos jurídicos de general utilización en el desarrollo profesional.
- 4. Técnicas de Expresión Oral: Lenguaje digital y analógico. Argumentación jurídica. Técnicas de oratoria aplicadas a las principales intervenciones del/a abogado/a. Simulación de audiencias y alegatos.
- 5. Técnicas de Negociación: Concepto de negociación; elementos y herramientas básicas; estrategias y tácticas en negociación. Aplicaciones de este método alternativo en la labor profesional del/a abogado/a.
- 6. Enfrentamiento ético del caso: Análisis de lecturas relativas al tema y discusión sobre la aplicación de las normas del Código de Ética del colegio de abogados/as a casos clínicos.

Régimen de asistencia

80%

Sistema de evaluaciones

Notas parciales

- 1° Dos evaluaciones del desempeño clínico conforme pauta de evaluación (15%-15%)
- 2° Una evaluación de los módulos de contenidos por medio de casos simulados. El ejercicio consiste en el análisis de un caso simulado, junto con la redacción de la demanda y la explicación de la misma en una evaluación oral (20%).

3° Examen final

Además, el estudiante rinde un examen final, cuya ponderación es el 50% de la nota de aprobación del curso.

El examen final es común para todos los estudiantes del nivel y consiste en el enfrentamiento del estudiante a un caso, de entre un conjunto de casos previamente preparados por el Departamento. Consta de dos partes: la redacción de una demanda y la defensa oral de la estrategia de enfrentamiento del caso elegida por el estudiante.

La evaluación se realiza utilizando una pauta de evaluación común para todos los cursos del nivel. El caso a trabajar, así como las pautas de evaluación, se entregan al estudiante con una semana de antelación.

A fin de asegurar la igualdad en la evaluación final entre los distintos cursos, los casos materia de examen son elaborados por el Departamento y se distribuyen distintos casos entre los estudiantes del mismo curso.

Bibliografía

Textos de referencia (obligatorios y sugeridos) a ser consultados por los y las estudiantes.

Bibliografía obligatoria

- 1.- Códigos:
 - Código Civil
 - Código de Procedimiento Civil
 - Código Orgánico de Tribunales
- 2.- Código de Ética del Colegio de Abogados
- 3.- Leyes:
 - ➤ Ley 18.101 sobre arrendamiento
 - ➤ Ley 19.968 sobre Tribunales de Familia
 - Ley 19.947 que establece Nueva Ley de Matrimonio Civil
 - ➤ Ley 14.908 sobre abandono de familia y pago de pensiones alimenticias.

Bibliografía complementaria

- Separata Entrevista. Apunte preparado por las profesoras María Nora González Jaraquemada y Lorena Lorca Muñoz para el Departamento de Enseñanza Clínica del Derecho de la U. de Chile.
- Calamandrei, Piero (1961), La Génesis Lógica de la Sentencia Judicial. En Estudios sobre el Proceso Civil (Editorial Bibliográfica Argentina).
- Squella Narducci, Agustín (2009) Sobre el Razonamiento Jurídico, en Filosofía del Derecho (Editorial Jurídica de las Américas) pp. 435-496.
- Silva Montes, Rodrigo. "Manual de Tramitación Electrónica".
 Editorial Jurídica.
- "Escrituración Jurídica. Estructura básica de un escrito". Apunte preparado por don Jorge Muñoz Arratia para la cátedra de Clínica Jurídica I del Profesor Ernesto Núñez Parra.
- "Técnica de la negociación. Análisis a partir de las herramientas del modelo de negociación de Harvard". Lorena Lorca Muñoz.

- "Sí ¡de acuerdo! Cómo negociar sin ceder" de Roger Fisher;
William Ury y Bruce Patton. Ediciones Norma, 1993 (p.1-166).
- "El Pequeño Libro de Transformación de Conflictos". John
Paul Lederach.
- "Manual De Negociación" Francisco Diez.

SYLLABUS

Instructora Francisca de la Maza Chevesich 1° semestre 2023 (13 de marzo al 9 de junio de 2023 Martes 9:50 am – 12:20 am Jueves 9:50 am – 12:20 am

Clase N°	Fecha	Unidad/Contenido	Actividades
1	14/03/2023	Presentación del curso	 Presentar el programa del curso y los objetivos de aprendizaje. Explicar el sistema de evaluación. Realización de la encuesta de conocimiento de estudiante para indagar acerca de sus conocimientos previos sobre tramitación de causas.
2	14/03/2023	Metodología del trabajo clínico	1 Exposición docente dialogada sobre el sistema de ingresos de casos (SIC) y roles de los funcionarios del Departamento. 2 Explicación docente dialogada sobre el funcionamiento administrativo interno de la Clínica Jurídica. 3 Explicación de la forma de mantención de una carpeta de caso, sobre la forma de comunicación con el equipo docente y sobre la comunicación con el cliente y registro de entrevistas.
3	16/03/2023	1° Bloque: Metodología del trabajo clínico	 1 Uso y funcionamiento de la Oficina Judicial Virtual a) Revisión de carpeta electrónica b) Ingreso de demandas c) Ingreso de escritos 2 Ejercicio práctico
4		2° Bloque: Método clínico	 1 Exposiciones dialogada docente sobre teoría del caso 2 Trabajo de casos en plenario 3 Ejercicio práctico entre pares (teoría del caso) y retroalimentación en plenario.

5	21/03/2023	Casos Clínicos	1 Revisión de causas asignadas a los/as
			alumnos/as
			2 Revisión de pauta de evaluación del
			desempeño clínico
6	23/03/2023	Técnica de entrevista y	1 Exposición docente dialogada sobre
		comunicación con el cliente	concepto de entrevista, objetivos, fases de la
			primera entrevista profesional.
			2 Exposición docente dialogada sobre
			comunicación oral y escrita.
			3 Ejercicio práctico sobre expresión oral
			4 Simulación de entrevistas.
			Retroalimentación de la docente
7	28/03/2023	Técnicas de escrituración	1 Exposición docente dialogada sobre
		escrita	objetivos de la redacción legal:
			a) Redacción objetiva
			b) Redacción persuasiva
			2 Normas comunes a todo escrito.
			3 Realización de un ejercicio práctico entre
			pares (delega poder) 4 Retroalimentación en plenario
8	30/03/2023	Técnicas de escrituración	1Exposición docente dialogada sobre los
O	30/03/2023	escrita	requisitos de:
		CSCIIta	a) Demanda
			b) Contestación
			c) Incidentes
			2Ejercicio práctico individual: redacción de
			un incidente.
			3 Retroalimentación en plenario
9	4/04/2023	Técnicas de expresión oral	1 Exposición docente dialogada sobre:
			a) Estructura general de audiencias
			b) Técnicas de litigación en audiencias
			preparatorias y de juicio.
			c) Técnicas de litigación en audiencias de
			prueba, testimoniales y alegatos ante las
			Cortes
			2 Entrega de ejercicio sobre alegato ante
			Corte de Apelaciones 3 Entrega de ejercicios sobre interrogación
			y contra interrogación de testigos.
10	6/04/2023	1° Bloque: Casos clínicos	Revisión de causas asignadas a los/as
	,, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	The Case Children	alumnos/as
11		2° Bloque: Técnicas de	Simulación de alegatos ante Corte de
		expresión oral	Apelaciones. Retroalimentación docente
12	11/04/2023	1° Bloque Técnicas de	Simulación de interrogación de testigos.
	_, -, -, -, -, -, -, -, -, -, -, -, -, -,	expresión oral	
		1	

13		2º Bloque: Técnicas de negociación	 Breve quiz sobre negociación. Se comparten los resultados en plenario Ejercicio práctico. Retroalimentación de la docente y de los/as alumnos/as. Exposición dialogada sobre los tipos de negociación y los principios de la negociación colaborativa
14	13/04/2023	Técnicas de negociación	 1 Exposición dialogada docente sobre la pregunta de replanteo, el concepto de M.A.A.N. y las fases del proceso de negociación colaborativa. 2 Elaboración de mapa conceptual en grupos de 3 alumnos/as. Retroalimentación docente.
15	18/04/2023	Evaluación desempeño clínico	Revisión de casos
16	20/04/2023	Técnicas de negociación	1 Análisis de casos, grupos de 3 alumnos/as, sobre posición e intereses. Retroalimentación en plenario. 2 Análisis de casos, grupos de 3 alumnos/as, sobre posición e intereses y pregunta de replanteo. Retroalimentación en plenario. 3Análisis de casos, grupos de 3 alumnos/as, sobre posición e intereses, pregunta de replanteo y propuesta de soluciones de mutuo beneficio en base a criterios objetivos. Retroalimentación en plenario.
17	25/04/2023	Mediación	 1 Exposición dialogada docente sobre: a) concepto de mediación, materias, estructura de la mediación. b) Mediación familiar. 2 Ejercicio práctico
18	27/04/2023	Introducción a la ética	Exposición dialogada docente sobre el Código de Ética Colegio de Abogados de Santiago y otros instrumentos jurídicos sobre la materia.
19	2/05/2023	Casos Clínicos	Revisión de causas asignadas a los/as alumnos/as
20	4/05/2023	Ejercicio de ética	1Resolución de casos de ética y retroalimentación docente.
21	9/05/2023	Inducción para audiencia simulada de familia.	1Revisión procedimiento ordinario de Familia 2 Entrega de casos y roles

22	11/05/2023	Inducción para audiencia simulada de familia	1 Revisión de rúbricas 2 Instrucciones evaluación 30/05/2023 3 Trabajos en grupos
23	16/05/2023	Ejercicio de simulación de audiencia preparatoria en materia de familia	Se evalúa: (formativa) a) escrituración (demanda o contestación) y, b) oratoria. Según rúbricas entregadas
24	18/05/2023	Evaluación de desempeño clínico	Revisión de casos
25	23/05/2023	Ejercicio de simulación audiencia de juicio	Se evalúa según rúbrica (formativa)
26	25/05/2023	Ejercicio de simulación audiencia de juicio	Se evalúa según rúbrica (formativa)
27	30/05/2023	Evaluación	
28	1/06/2023	Trabajo clínico de cierre de carpetas	
29	6/06/2023	Trabajo clínico de cierre de carpetas	
30	8/06/2023	Instrucciones examen	