



PROGRAMA - 2022

Prof. Sergio Cortés

Nombre del curso	DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES
Naturaleza (obligatorio, optativo o electivo)	Optativo
Requisitos	Contratos
Número de Créditos	
I. Descripción del curso	El curso busca entregar a los alumnos las herramientas fundamentales para redactar un contrato internacional y conocer el sistema uniforme de contratación internacional y arbitraje comercial internacional en Chile.
II. Objetivos Generales	1.- Introducción al Derecho de los Negocios Internacionales. 2.- Conocer el sistema chileno de Contratación Internacional y arbitraje comercial internacional en Chile. 3.- Redacción de los principales contratos internacionales.
III. Objetivos específicos	1.- Enseñar a los alumnos cómo redactar un contrato internacional. Cláusulas fundamentales. 2.- Redacción de cláusulas arbitrales en contratos internacionales. 3.- Principios Unidroit sobre Contratos Mercantiles Internacionales, de 2016. 4.- Entregar herramientas para interpretar y utilizar adecuadamente las actuales normas del Derecho chileno sobre contratos internacionales.
IV. Contenidos	1.- Introducción al Derecho de los Negocios Internacionales. 2.- Redacción de contratos internacionales. 3.- Arbitraje Comercial Internacional. CAPÍTULO I INTRODUCCIÓN AL DERECHO DE LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES 1.- Derecho de los Negocios Internacionales. Una nueva disciplina. 2.- Bienes inmateriales y Derecho de la Competencia. 3.- Propiedad Intelectual. Regímenes normativos de protección. 4.- Competencia desleal y defensa a la libre competencia. Extraterritorialidad y Derecho antitrust. 5.- Sociedades y constitución de off shore en el extranjero.



- 6.- Contratos internacionales. Generalidades. Compraventa internacional de mercaderías y contrato de transporte aéreo, marítimo, terrestre y multimodal. Incoterms 2020.
- 7.- Contratos de financiación: leasing internacional; factoring internacional y swaps.
- 8.- Contratos de seguro y reaseguro internacionales.
- 9.- Contratos de colaboración: distribución internacional y transferencia internacional de tecnología.
- 10.- Insolvencia transfronteriza y su regulación internacional y en Chile (Ley 20.720).
- 11.- Arbitraje Comercial Internacional como método de solución de controversias.

CAPÍTULO II

LOS CONTRATOS INTERNACIONALES Y SU REGULACIÓN EN AMÉRICA, EUROPA Y ESTADOS UNIDOS

- 1.- Introducción.
- 2.- El régimen jurídico general de los contratos internacionales en Chile.
- 3.- La Convención de México de 1994 sobre Obligaciones Contractuales Internacionales.
- 4.- El Reglamento Roma I de 2009 sobre ley aplicable a las obligaciones contractuales (Europa).
- 5.- Los Principios UNIDROIT sobre contratos comerciales internacionales de 2010.
- 6.- Restatement Second (EE.UU) y Código Uniforme de Comercio de los Estados Unidos de América.

CAPÍTULO III

REDACCIÓN DE CONTRATOS INTERNACIONALES (PRIMERA PARTE)

- 1.- Negociación y técnicas de redacción de contratos internacionales.
- 2.- Contenido del contrato internacional. Cláusulas más frecuentes.
 - Cover Page;
 - Preámbulo
 - Definiciones
 - Incoterms 2020
 - Force Majeure
 - Hardship
 - Cláusulas penales
 - Revisión de precios
 - Cesión de créditos
 - Due Diligence
 - Cláusula de confidencialidad
 - Cláusula de exclusividad
 - Cláusulas tributarias
 - Incumplimiento esencial



	<ul style="list-style-type: none">• Cláusulas en precontratos• Idioma• Gastos. <p>3.- En particular: cláusula de elección de ley y cláusula de arbitraje.</p> <p style="text-align: center;">CAPÍTULO IV</p> <p style="text-align: center;">REDACCIÓN DE CONTRATOS INTERNACIONALES (SEGUNDA PARTE)</p> <ol style="list-style-type: none">1.- Compraventa internacional de mercaderías.2.- Agencia internacional.3.- Contrato internacional de distribución.4.- Contrato internacional de Joint Ventures5.- Contrato internacional de transferencia de tecnología.6.- Contrato de franquicia internacional.7.- Contrato de transporte multimodal8.- Contratos de construcción internacional y modelos FIDIC. <p style="text-align: center;">CAPÍTULO IV</p> <p style="text-align: center;">ARBITRAJE COMERCIAL INTERNACIONAL</p> <ol style="list-style-type: none">1.- Ley 19.971, sobre Arbitraje Comercial Internacional.2.- Convención de Nueva York de 1958 sobre Reconocimiento y Ejecución de Laudos Arbitrales
V. Régimen de asistencia	Libre
VI. Controles y ponderación de los mismos	Evaluación Desarrollo de casos y <u>Trabajo práctico en grupo:</u> Redacción de un contrato internacional. Resolución de casos
VII. Metodología	Redacción de contratos. Curso teórico en cuanto a la materia de contratos y arbitraje. Curso práctico en cuanto a la redacción de contratos internacionales.
VIII. Bibliografía	<p style="text-align: center;"><u>Bibliografía meramente referencial</u></p> <ol style="list-style-type: none">1.- Derecho de los Negocios Internacionales José Carlos Fernández Rozas, 2019, Editorial Iustel, Madrid.2.- An International Restatement of Contract Law: The UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts Michael Joachim Bonell, Transnational Publishers, 1997 (Fundamental)3- Derecho del Comercio Internacional Chileno, Esplugues Motta, Carlos y Guerrero Bécar, José Luis. Tirant Lo Blanch, 2021



	<p>Además de otros textos y artículos que serán indicados por el profesor y subidos a la plataforma de cursos.</p>
PLANIFICACIÓN DEL CURSO	<p>Semana 1 1.- Derecho de los Negocios Internacionales. Una nueva disciplina. 2.- Bienes inmateriales y Derecho de la Competencia.</p> <p>Semana 2 3.- Propiedad Intelectual. Regímenes normativos de protección. 4.- Competencia desleal y defensa a la libre competencia. Extraterritorialidad y Derecho antitrust.</p> <p>Semana 3 5.- Sociedades y constitución de off shore en el extranjero.</p> <p>Semana 4, 5 y 6 6.- Contratos internacionales. Generalidades. Compraventa internacional de mercaderías y contrato de transporte aéreo, marítimo, terrestre y multimodal. Incoterms 2020.</p> <p>Semana 7 7.- Contratos de financiación: leasing internacional; factoring internacional y swaps. 8.- Contratos de seguro y reaseguro internacionales.</p> <p>Semana 8 9.- Contratos de colaboración: distribución internacional y transferencia internacional de tecnología.</p> <p>Semana 9 10.- Insolvencia transfronteriza y su regulación internacional y en Chile (Ley 20.720).</p> <p>Semana 10 y 11 11.- Arbitraje Comercial Internacional como método de solución de controversias.</p> <p>Semana 12 2.- El régimen jurídico general de los contratos internacionales en Chile. 3.- La Convención de México de 1994 sobre Obligaciones Contractuales Internacionales.</p> <p>Semana 13 4.- El Reglamento Roma I de 2009 sobre ley aplicable a las obligaciones contractuales (Europa).</p> <p>Semana 14 5.- Los Principios UNIDROIT sobre contratos comerciales internacionales de 2010. 6.- Restatement Second (EE.UU) y Código Uniforme de Comercio de los Estados Unidos de América.</p> <p>Semana 15, 16, 17 y 18 REDACCIÓN DE CONTRATOS INTERNACIONALES</p>