Universidad de Chile

Facultad de Derecho - Facultad de Economía y Negocios

PROGRAMA

**INSTITUCIONES ECONÓMICAS Y DERECHO**

Semestre PRIMAVERA

2017

Profesores:

Guillermo Caballero, Guillermo Larrain y Diego Pardow

# Las instituciones del capitalismo democrático

Profesor: Guillermo Larrain (Economía y Negocios)

## La institucionalidad económica

### La empresa y el individuo

### El derecho de propiedad y el mercado

### Teoremas de bienestar y eficiencia de mercado

### Problemas de agencia, racionalidad individual y colectiva

## Dilemas económicos fundamentales

### Eficiencia y equidad

### Altruismo y autointerés

### Cooperación, confianza y competencia

### (Reglas, discreción) - credibilidad - (reputación, inconsistencia temporal)

## Bibliografía

Arrow, Kenneth (1951), *Social choice and individual values*

Atria, Fernando; Larrain, Guillermo; Benavente, José Miguel; Couso, Javier y Alfredo Joignant (2013), *El Otro Modelo. Del orden neoliberal al régimen de lo público*, Editorial Debate

Axelrod, Robert (1984), *The evolution of cooperation*, Basic Books – caps. 1, 5 - 7

Besley, Timothy (2013), What’s the Good of the Market? An Essay on Michael Sandel’s What Money can’t Buy, Journal of Economic Literature 51 (2)

Coase, Ronald (1992), *The institutional structure of production,* American Economic Review

Okun, Arthur (1975), *Equality and efficiency*, Brookings Institutions Press

Sandel, Michael (2012), What Money can’t buy. The moral limits of markets (Introducción y cap. 3). Hay una traducción al español disponible

Tirole, Jean (2016), *Economie du Bien Commun*, Editions Presses Universitaires de France, capitulo 5

Williamson, Oliver (1985), *The Economic Institutions of Capitalism*, Simon and Schuster

# Teoría de la firma y derecho de sociedades

Profesor: Guillermo Caballero (Derecho)

## Noción y problemas de una firma

### Individualidad y colectividad: la firma como nexos de contratos

### Administración del riesgo: assets partitioning approach

### Los conflictos de interés: teoría de la agencia

## La firma como titular de activos

### Formas de propiedad colectiva (comunidad y personalidad jurídica)

### Los grupos de sociedades

### Los límites de la firma: abuso de la personalidad jurídica

## Bibliografía

Demsetz, Harold (1995), The Economics of the Business Firm, Cambridge University Press, New York.

Kraakmann et. Al., The Anatomy of Corporate Law (OUP, 2009)

Hansmann, Kraakman (2000), “Organizational law as asset partitioning”, European Economic Review, 44, pp. 807-817.

Hansmann, Kraakman (2000), “Toward unlimited Shareholder Liability for Corporate Torts”, 100 Yale L.J. 1879-1990

Hansmann, Kraakman, Squire (2006), “Law and the Rise of the Firm”, ECGI – Law Working Paper No. 57/2006 (January 2006) (<http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=873507>).

Hansmann, Henry (2000), The Ownership of the Enterprise, Harvard University Press, Cambridge.

Jackson, Thomas (1986) The Logic and Limits of Bankruptcy Law, Cap. 10

Levin, Tadelis, Profit Sharing and the role of Professional Partnerships, The Quarterly Journal of Economics, February 2005

# Crimen y Castigo

Profesor: Diego Pardow (Derecho)

## La idea básica de disuasión (prevención especial)

### Sanción nominal (m), sanción real (p·m)

### Concepto de disuasión marginal

### Proposición de Becker & Stigler: Maximizar sanción nominal, ahorrar en costos asociados a p

## El margen intensivo

### Sanciones económicas: se fijan por beneficio privado o externalidades públicas?

### Insolvencia, daños difusos y otros límites a la disuasión

### Sanciones de cárcel y aversión al riesgo.

## El margen extensivo

### Probabilidad de detección y probabilidad de condena: son independientes?

### Fiscalización pública, incentivos y captura

### Fiscalización privada, acción colectiva y oportunismo

## Bibliografía

Arrow, Kenneth J. "Risk perception in psychology and economics." Economic inquiry 20.1 (1982): 1-9.

Becker, Gary S. "Crime and Punishment: An Economic Approach." Journal of Political Economy 76.2 (1968): 169-217.

Becker, Gary S., and George J. Stigler. "Law enforcement, malfeasance, and compensation of enforcers." The Journal of Legal Studies 3.1 (1974): 1-18.

Becker, Gary S. "Nobel lecture: The economic way of looking at behavior." Journal of political economy (1993): 385-409.

Bose, Pinaki. "Regulatory errors, optimal fines and the level of compliance." Journal of Public Economics 56.3 (1995): 475-484.

Chalfin, Aaron, and Justin McCrary. "Criminal deterrence: A review of the literature." J Econ Lit (2014)

Garoupa, Nuno. "The theory of optimal law enforcement." Journal of economic surveys 11.3 (1997): 267-295.

Gneezy, Uri, and Aldo Rustichini. "Fine is a price, a." J. Legal Stud. 29 (2000): 1.

Frey, Bruno S., and Reto Jegen. "Motivation crowding theory." Journal of economic surveys 15.5 (2001): 589-611.

Polinsky, A. Mitchell, and Steven Shavell. "The Economic Theory of Public Enforcement of Law." Journal of Economic Literature 38.1 (2000): 45-76.

# EVALUACION

Los alumnos deberán formar grupos de 3 los que deben tener al menos 1 abogado y 1 economista. Los integrantes de los grupos deben informarse a los profesores hasta el Jueves 10 de Agosto. Vencido el plazo, los alumnos sin grupo serán asignados.

Durante el semestre cada grupo deberá hacer un trabajo escrito sobre la base de una de cinco lecturas destacadas en amarillo en el programa. Los grupos no pueden repetirse lecturas. Las lecturas serán sorteadas entre los grupos.

Para cada lectura habrá una pregunta hecha por los profesores. Cada grupo deberá hacer una presentación de su lectura y del proyecto de su trabajo escrito respondiendo a la pregunta formulada antes del 1 de Octubre. Los trabajos escritos deben ser entregados el 30 de octubre.